

Министерство науки и высшего образования  
Российской Федерации  
Федеральное государственное бюджетное  
образовательное учреждение высшего образования  
«Тверской государственный университет»  
Юридический факультет

# **ПРОБЛЕМЫ ВЭД: ЮРИДИЧЕСКИЕ И ЭКОНОМИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ**

*Сборник научных работ*

ТВЕРЬ 2023

УДК 339.92(082)

ББК У5я43

П78

**Ответственный за сборник:**

*Н.А. Антонова* – доктор юридических наук, доцент,  
заведующая кафедрой конституционного, административного  
и таможенного права Тверского государственного университета

**П78 Проблемы ВЭД: юридические и экономические аспекты.** Сборник научных работ. / под общ. ред. *Н.А. Антоновой*. – Тверь: Издательство Тверского государственного университета, 2023. – 124 с.

Настоящий сборник содержит научные статьи участников межвузовского круглого стола, организованного и проведённого кафедрой «Международное право и внешнеэкономическая деятельность» юридического института им. М.М. Сперанского ФГБОУ ВО «Владимирский государственный университет им. Александра Григорьевича и Николая Григорьевича Столетовых» и кафедрой конституционного, административного и таможенного права ФГБОУ ВО «Тверской государственной университет».

Научные работы посвящены актуальным проблемам таможенного дела.

Статьи представлены в авторской редакции.

Сборник рекомендован к опубликованию заседанием кафедры конституционного, административного и таможенного права от 23 ноября 2022 г. (протокол № 3).

УДК 339.92(082)

ББК У5я43

© Авторы статей, 2023

© Тверской государственной университет, 2023

## СОДЕРЖАНИЕ

<b>Абрамова О.К.</b> К вопросу реформирования законодательства о таможенной службе.....	5
<b>Богатырев В.В.</b> Соотношение функций международного и национального таможенного права в современном мире.....	10
<b>Вилкова Н.Э.</b> Механизмы господдержки отечественных предприятий в условиях санкционных ограничений.....	15
<b>Власенко В.С.</b> Правовое регулирование отбора проб и образцов товаров.....	18
<b>Вобликов А.Б.</b> Исчисление ущерба по уголовным делам о таможенных преступлениях.....	25
<b>Дубровин М.А.</b> Влияние международного таможенного права на нормы национального законодательства: интегративный подход.....	29
<b>Егорова В.Э.</b> Форс-мажорные обстоятельства в международной торговой практике.....	33
<b>Елькина М.Г.</b> Современные реалии развития ВЭД в условиях введения санкционных ограничений в отношении России.....	40
<b>Жукова А.О.</b> Правовое регулирование перемещения товаров трубопроводным транспортом и по линиям электропередачи.....	44
<b>Иваницкая А.Е.</b> Перспективы внедрения санкционного комплаенса в деятельность российских участников ВЭД.....	51
<b>Карпова Д.Р.</b> Проблемы валютного регулирования и валютного контроля в современной России.....	55
<b>Киселева К.С., Сташевская В.В.</b> Алгоритм по управлению рисками при выходе производственного предприятия на внешний рынок.....	59
<b>Кудряков Р.И.</b> Формирование поведенческого сценария при выходе коммерческого предприятия на внешний рынок.....	65
<b>Куренкова Е.И.</b> Особенности экспорта и импорта ювелирных изделий в рамках ЕАЭС.....	69
<b>Лабзенкова У.В.</b> Современные проблемы внешнеэкономической деятельности на российском автомобильном рынке.....	72
<b>Липа М.В.</b> Правовое регулирование таможенного осмотра территорий и помещений.....	77
<b>Лужнева Е.В.</b> Некоторые вопросы взимания утилизационного сбора таможенными органами.....	83
<b>Меркинович В.В.</b> Ввоз автомобиля физическим лицом для личного пользования.....	88

<b>Новиков С.С.</b> Протекционистские тарифы в истории таможенной Политики России XVIII- XIX вв.....	93
<b>Сладкова А.А.</b> Меры государственной поддержки экспорта в условиях изменившейся экономической ситуации.....	98
<b>Сухарев А.Н.</b> Международная логистика России в условиях санкционного давления.....	104
<b>Шалковская Е.Э.</b> Правовое регулирование перемещения через таможенную границу товаров для личного пользования.....	107
<b>Южакова О.О.</b> Проблема вывоза культурных ценностей с таможенной территории Евразийского экономического союза.....	115
<b>Яценко И.К.</b> Импорт России в условиях санкционного давления.....	120

## К ВОПРОСУ РЕФОРМИРОВАНИЯ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА О ТАМОЖЕННОЙ СЛУЖБЕ

**О.К. Абрамова**

ФГБОУ ВО «Владимирский государственный университет им. А. Г. и Н. Г. Столетовых»

В статье анализируется законодательство о таможенной службе, в части, касающейся правового статуса лиц, осуществляющих деятельность в этой сфере. Большая часть из них выполняет правоохранительные функции, однако социальные и иные гарантии таможенных служащих, отличаются от уровня защиты служащих иных правоохранительных органов. В статье рассматривается новый законопроект о таможенных органах и отмечаются новации о правах и обязанностях таможенных служащих.

**Ключевые слова:** конституционные гарантии; таможенные органы; государственные служащие; права; обязанности; ответственность.

Как известно, с появлением государства возникла, необходимость его охраны, выражавшаяся во внутреннем и внешнем суверенитетах. В современных условиях каждый из них имеет правовую основу, закрепленную в Основных законах стран. Наличие такого рода норм позволяет определить форму государства его внутреннюю и внешнюю политику, экономическую, социальную системы и т.д. Так, в качестве основного критерия оценки государства на демократичность стало закрепление в конституциях прав человека, показывающее уровень признания общечеловеческих ценностей в первую очередь прав человека. Однако, каких бы сторон деятельности власти мы не коснулись, гарантией обеспечения исполнения ее решений выступают правоохранительные органы, где на особом месте находится таможенная система.

К примеру, в Конституции РФ прямое упоминание о таможенных органах и таможенном деле имеется только в п. ж ст. 71[1]. На самом деле эта деятельность связана с реализацией принципов обеспечения национальной, политической, экономической безопасности, обеспечения прав и свобод человека и гражданина, в конечном итоге с внутренней и внешней политикой, соответственно и безопасностью нашего государства. А данные отношения имеют свое закрепление в Основном законе Российской Федерации.

Многогранность участия таможенных органов в обеспечении конституционных гарантий проявляется в различных аспектах политики:

- в экономике, когда решаются вопросы о товарах и услугах, подлежащих перемещению через государственную границу;
- в обеспечении в пределах своей компетенции экономической безопасности государства, базовой основе суверенитета России;
- в оказании помощи по осуществлению защиты государственной безопасности, общественного порядка, нравственности населения, жизни и здоровья человека, защите интересов отечественных потребителей;
- в торговой сфере, поскольку, благодаря работы таможенников бюджет государства пополняется практически на половину;
- применяет функции разрешительного характера, в целях обеспечения контроля, перемещаемых через границу товаров и услуг, и транспортных средств;

- по ведению таможенной статистики внешней торговли, специальной таможенной статистики, позволяющей определить место государства в мировой экономике;

- по формированию Товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности, являющейся основой планирования социально-экономического развития государства;

- в пределах своей компетенции осуществлении валютного контроля;

- в борьбе с контрабандой, нарушениями таможенных правил и налогового законодательства, относящегося к товарам, перемещаемым через таможенную границу России;

- пресечении незаконного оборота наркотических средств, оружия, предметов художественного, исторического и археологического достояния народов России и зарубежных стран, объектов интеллектуальной собственности, исчезающих видов животных и растений [2];

- участия в мероприятиях по борьбе с международным терроризмом;

- исполнении международных обязательств России в части, касающейся таможенного дела;

- участие в разработке международных договоров, затрагивающих таможенное дело [2];

- сотрудничестве с иными органами, организациями, участвующими в решении вопросов таможенного дела.

Эти и иные полномочия исполняются через следующие функции, условно объединенные в группы:

- организационные;

- материально-технические;

- правоохранные;

- финансово-экономические.

Таможенные органы, не всегда выполняют их самостоятельно, чаще как во взаимодействии с иными государственными органами, предприятиями, учреждениями и организациями, а также с физическими лицами.

Нельзя забывать, что, в свою очередь, государственные органы и их должностные лица обязаны оказывать содействие таможенным органам в решении возложенных на них задач, в том числе путем создания надлежащих условий для этого. К сожалению, результат не всегда бывает должным.

Конечно, анализируя эти взаимодействия мы четко определяем такие конституционные принципы, как:

- а) разделения властей;

- б) правового государства;

- в) законности;

- г) правопорядка;

- д) рыночной экономики и др.

Рассмотрим процессы такой реализации, в частности, законности являющейся одним, из основных принципов, положенных в организацию государственной таможенной службы. Он опирается на конституционную основу и

означает, что вся деятельность таможенных органов и их должностных лиц базируется на строгом и неуклонном соблюдении российского законодательства. Конечно же, при строгой служебной дисциплине в любой таможенной структуре.

Именно поэтому, отдельного внимания заслуживает вопрос о правовом статусе лиц, осуществляющих деятельность в таможенной системе. Казалось бы, понятно, что это государственная служба. Однако, функциональные обязанности лиц, проходящих ее, могут значительно различаться (одни занимаются оформлением документов, другие непосредственно контролируют процессы перемещения товаров, лиц и оказания услуг при пересечении границы и т.п.) Первый формально администратор - клерк, подпадающий под статус государственного гражданского служащего, второй правоохранитель, с особым правом применения ограничительных мер воздействия, а его мы отнесем к правоохранительной государственной службе. При формировании законодательства в этой сфере, оказалась нечетко урегулированной, именно правоохранительная служба, и, если в гражданской и военной сферах законодатель достаточно четко урегулировал правоотношения, то «золотая середина» оказалась с половинчатыми законами, в том числе и таможенники участвующие в правоохранительных мероприятиях. То есть эта служба, говоря техническим языком, требует идентификации. Она требует объективного выражения, что, естественно, отличит ее от других видов служб. Если мы обратимся к действующему законодательству, то увидим, довольно расплывчатые формулировки, отличающие статус первой и второй вышеуказанных служебных сфер деятельности.

Понятно, что та или иная должность, в любой системе, определяет круг служебных обязанностей, права и пределы ответственности. Это касается и таможенного служащего, которому должны быть установлены четкие требования к его профессионально-квалификационной подготовке. Необходимо, чтобы целенаправленно отображалось содержание выполняемой таможенным служащим работы, и тем самым, определялось его правовое положение в системе в целом и конкретном подразделении, именно, данного направления государственной службы.

На наш взгляд, происходит нарушение конституционных прав большого числа государственных служащих, занятых в данной сфере. Законодателю неоднократно напоминали, что ФЗ "О службе в таможенных органах Российской Федерации"[3], несмотря на, внесенные в него изменения, давно устарел.

Нуждаются также в корректировке требования, установленные для поступающих на таможенную службу в подразделения различного уровня, на должности предполагающие специальную подготовку.

Вот одна из проблем, имеющих в таможенной сфере.

Надо отдать должное Правительству Российской Федерации, не оставляющее без внимания данную сферу. В июле 2022 года в соответствии с рекомендациями Государственно-правового управления Президента Российской Федерации [4], разработан Проект федерального закона "О таможенных органах Российской Федерации"

Обратимся к созданному документу, имеющему, на наш взгляд много интересного. Во-первых, четко определяются организационно-правовые основы деятельности таможенных органов, а также конкретизируется целый ряд положений, касающихся прохождения данного вида службы.

Следует отметить правопреемство при разработке нового законопроекта, куда вошли некоторые положения федерального закона 2018 года [5].

Наша задача проанализировать новые предлагаемые положения. К примеру введение системы информации как в самих таможенных органах, так и о их деятельности. Конечно, это уже давно актуальная необходимость, тем более в современном цифровом государстве. Определяются принципы осуществления контроля и надзора за деятельностью таможенных органов и организаций.

Отдельное внимание отводится вопросу реформирования таможенных структур, с установлением так называемых режимных требований, для служащих выполняющих разные функции (операции).

Усиливаются требования к соблюдению информационной безопасности. Определяется порядок доступа и пользования профессиональной информацией, составляющей в т.ч. и государственную тайну.

Практика многих лет показала пробелы в таможенном законодательстве, касающиеся правового статуса работников таможенной сферы, что значительно затрудняло эффективность деятельности отдельных органов и учреждений. Следует отметить, что положения действующего закона [3], полностью вошли в новый законопроект, но и получили существенное расширение. Новацией будет обязательная проверка психофизиологического и физического состояния сотрудников и граждан, поступающих на службу. Устанавливается конкретный перечень должностей где указанные условия обязательны. На наш взгляд, это требование позитивно, исходя из оценок, современного состояния общества.

Мы соглашались с мнением о том, что принятие законопроекта позволит повысить эффективность правового регулирования общественных отношений, складывающихся в сфере профессиональной деятельности сотрудников таможенных органов [4].

Некоторые споры вызвала норма о запрете использования при исполнении обязанностей ряду должностных лиц, электронных технических средств, в частности носителей с памятью, и использованием интернета. Целый ряд должностей предполагает ротацию не реже чем раз в пять лет.

Принятие в 2003 году нового закона [6] установило единство правовых и организационных основ государственной службы, предполагающее законодательное закрепление единого подхода к организации государственной службы. Основываясь на нормах данного акта разработчики, рассматриваемого нами законопроекта пересмотрели имевшиеся немногочисленные нормы о социальных гарантиях, значительно расширив их перечень, в частности, это касается страховой сферы, в которую теперь будут входить не только должностные лица, но и государственные гражданские служащие, осуществляю-

щие деятельность в таможенной сфере. Устанавливается обязательное обеспечение форменным обмундированием.

В этой связи в законопроект включены положения, регламентирующие предоставление дополнительных социальных гарантий должностным лицам таможенных органов, как сотрудникам, так и федеральным государственным гражданским служащим, а также их обеспечение форменной одеждой.

В законопроекте содержатся положения, предусматривающие возможность реализации прав сотрудников и федеральных государственных гражданских служащих таможенных органов на компенсации за исполнение должностных обязанностей во вредных и (или) опасных условиях труда [4].

В заключении следует отметить, что данный законопроект был принят в июле 2022 года Государственной Думой, однако дальнейшего движения не получил. Думается, что в ближайшем будущем он все-таки найдет свое место в действующей системе законодательства РФ.

### **Список литературы**

1. Конституция Российской Федерации Принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 года с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020 // [https://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_28399/](https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28399/) (дата обращения 22.12.22 г.)
2. Указ Президента Республики Казахстан «О ратификации Основ таможенных законодательств государств-участников Содружества Независимых Государств» от 3 июля 1995 г. № 2357 // [http://adilet.zan.kz/rus/docs/P010000246\\_](http://adilet.zan.kz/rus/docs/P010000246_) (дата обращения 22.12.22 г.)
3. Федеральный закон "О службе в таможенных органах Российской Федерации" от 21.07.1997 № 114-ФЗ // [https://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_15264](https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_15264) (дата обращения 22.12.22 г.)
4. Проект федерального закона Правительства Российской Федерации от 09.07.2022. О таможенных органах Российской Федерации, Подписан 09.07.2022 // Url: <https://www.alt.ru/tam-doc/22bn0120> // (дата обращения 22.12.22 г.)
5. Федеральный закон "О таможенном регулировании в Российской Федерации и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации" от 03.08.2018 № 289-ФЗ (последняя редакция) // [https://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_304093](https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_304093) // (дата обращения 22.12.22 г.)
6. Федеральный закон "О системе государственной службы Российской Федерации" от 27.05.2003 № 58-ФЗ // [https://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_42413/](https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_42413/) // (дата обращения 22.12.22 г.)

*Об авторе:*

АБРАМОВА Ольга Кузьминична – старший преподаватель кафедры «Международное право и внешнеэкономическая деятельность»

Статья поступила в редакцию 20.04.2023  
Подписана в печать 30.04.2023

# СООТНОШЕНИЕ ФУНКЦИЙ МЕЖДУНАРОДНОГО И НАЦИОНАЛЬНОГО ТАМОЖЕННОГО ПРАВА В СОВРЕМЕННОМ МИРЕ

**В.В. Богатырев**

ФГБОУ ВО «Владимирский государственный университет им. А. Г. и Н. Г. Столетовых»

В статье утверждается, что функции права явление подвижное и зависит от состояния международной социальной системы и взаимодействия государств в ней. На сегодняшний день, который характеризуется однополярностью мира, США и страны Европейского Союза игнорируют нормы международного таможенного права вводя односторонние санкции в отношении неудобных им стран. В результате этих действий функции международного таможенного права реализуются не в полной мере, особенно интегративная. В национальном таможенном праве на первое место выходит функция защиты экономического суверенитета государства.

*Ключевые слова:* интеграция, защита, международное таможенное право, национальное таможенное право, функции, санкции, контрсанкции.

Современная человеческая цивилизация находится в новой фазе своего развития, которая характеризуется не только резким снижением интеграционных процессов, но и в некоторых случаях дезинтеграционными процессами которые ведут к разрушению уже существующих международных торговых отношений и оказывают серьезное влияние на функционирование международных таможенных соглашений. При этом снижение эффективности международных таможенных соглашений требует внесения серьезных изменений в нормы и деятельность национальных таможенных органов. При этом соотношение функций как международного, так и национального таможенного права под воздействием негативных международных факторов претерпевают значительные изменения.

Прежде всего стоит отметить, что в теории государства и права под функции права понимают: «единство двух моментов: а) роли (назначения) права в обществе; б) основных направлений его воздействия на общественные отношения» [7, с. 108]. В рамках теории выделяются как правило две функции охранительная и регулятивная [6, с. 106]. В международно-правовой науке под функциями права понимают «основные направления его воздействия на международную социальную среду, определяемые его общественным назначением» [5]. И.И. Лукашук выделяет среди социальных функций Международного права упрочение существующей международной системы и обеспечения ее функционирования, а среди юридических функций правовое регулирование межгосударственных отношений [5]. По аналогии с выше приведенными определениями и структурами можно говорить о функциях международного таможенного права (МТП) так как оно представляет самостоятельную отрасль международного права, представляющую собой совокупность принципов и норм, регулирующих отношения, возникающие между государствами и иными субъектами международного права в процессе сотрудничества в области таможенного дела [3, с. 30].

© Богатырев В.В., 2023

Как составная часть международного права МТП осуществляет функции регулятивные и охранительные, а как самостоятельная отрасль, имеющая особые международно-правовые отношения – интеграционную. Задача международного таможенного права состоит в том, чтобы связать экономические системы стран мира с мировой системой хозяйственных связей для придания необходимого импульса развитию внешнеэкономических связей при соответствующей постановке национальных таможенных норм этих государств.

Но данные функции МТП осуществимы только в период расширения глобальной и региональных интеграций, тогда как в современный период времени явно прослеживаются дезинтеграционные процессы, связанные со становлением однополярного мира и снижением востребованности и эффективности международного публичного права в целом.

Причиной данного состояния глобальной социальной системы является разбалансировка сил в её структуре, о чем пишет д.ф.н., профессор Университета Инсбрука Ханс Кёхлер [4, с. 29]. Он утверждает, что явным подтверждением высказанного тезиса является активное применение в межгосударственной системе односторонних санкций, которые стали применяться Соединенными Штатами Америки (США) после 1991 года и которые ознаменовали собой распад СССР и становление Америки единственным мировым лидером планеты [4, с. 29]. Ханс Кёхлер негативно высказывается о применении односторонних санкций в международном сообществе и считает их серьезным нарушением норм международного права [4, с. 32].

При этом, имеется и иная точка зрения которая принадлежит профессору университета Пенсильванской школы права Маргену Дораеву, который утверждает, что «в то время как на дипломатическом и дипломатическом уровнях США и Россия демонстрируют противоположные взгляды в отношении правоверности односторонних экономических санкций сегодня, в самой сути дела, реальная активность обоих государств имеет тенденцию сделать односторонние санкции признаваемыми как часть международного обычного права» [1]. Данное утверждение является попыткой переключить нормы существующего международного права под гегемонию США.

Научные исследования в данной области уже идут давно. Имеет место концепция «Транснационального права» (ТНП). В Российской международно-правовой науке под Транснациональным правом понимают условное обозначение институционального правового явления в международной системе, суть которой состоит в том, что частные лица (транснациональные предприятия, банки, биржи) разных стран создают на двухстороннем и многостороннем уровнях свои собственные нормы и взаимодействия» [9, с. 73-74]. Налицо попытка получить в рамках нового права международную правосубъектность международным неправительственным организациям, получение которой подрывает существующую с 1648 года Вестфальскую систему межгосударственных отношений.

При этом, стоит обратить внимание и на то, что в рамках межгосударственных организаций влияние США прослеживается очень явно. Так после

1991 года не один член Совета Безопасности ООН не осмеливался противодействовать Америке применив право вето на предлагаемые ею решения [1]. Ситуация стала меняться только после 2015 года, когда Российская Федерация и Китайская Народная Республика стали осуществлять деятельность по изменению однополярного мира в многополярный.

Если рассматривать историческую перспективу XX века, то стоит обратить внимание и на то, что США стали распространять своё внутреннее право на весь мир, и активно выступать за внедрение в правовую науку теорию экстерриториальной юрисдикции. В этой стране были приняты ряд внутренних актов, содержание которых можно прямо охарактеризовать как экстерриториальные. Это такие акты как закон США «Об экономических полномочиях в случае чрезвычайной ситуации, создаваемых внешней угрозой 1977 года» [1], «Всемирный закон имени Магнитского от ответственности за нарушение прав человека» [1] и «О противостоянии противникам Америки посредством санкций» [1].

Стоит отметить, что США проецировав свой суверенитет на весь мир наносит серьезный ущерб институтам международных отношений, таким как ООН, ВТО, Международной Таможенной Организации и т.д. Америка игнорирует нормы как общего международного права, заменяя его нормами внутреннего законодательства, так и многих его отраслей и в частности Международного таможенного права.

Стоит обратить внимание, на то, что процесс ухудшения межгосударственных отношений и отказ от международно-правового регулирования в сфере таможенного сотрудничества в современный период времени стал активно расширяться. Это просматривается в значительном увеличении односторонних санкций со стороны США и её союзника – Европейского Союза. Санкции Ханс Кёхлер справедливо называет средством ведения войны, и компонентом стратегии принуждения, в рамках которой могут быть задействованы вооруженные силы [1, с. 31]. Его точка зрения активно подтверждается сейчас на Украине, где страны НАТО руками правительства этой страны и оказанием военно-экономической поддержки осуществляют военные действия.

Если на прямую военную угрозу можно ответить только ответной военной угрозой, то и на санкции можно ответить только подобным – контрсанкциями [1, с. 31]. Это может быть единственным эффективным способом защиты национального суверенитета. Необходимость защиты собственного суверенитета накладывает и данную функцию на ряд внешнеполитических и внешнеэкономических органов государства и издаваемых ими норм. Таким органом является и федеральная таможенная служба, деятельность которой регулируется национальным таможенным право.

Стоит отметить, что К.Г. Борисов в своем учебнике данную функцию таможенного права выделял ещё в 2001 году [2], при этом С.Н. Овчинниковым было высказано мнение, что данный подход представляется слишком узким [6, с. 107]. Если утверждать, что данная функция единственная, то оппонент прав, а если в составе системы функций, то отвергать её непродуктивно.

Сегодняшняя ситуация подтверждает правильность точки зрения К.Г. Борисова, так как введение контросанкций ставит основной целью обеспечение национальной безопасности страны. Ярким примером являются введение эмбарго на ввоз продовольственных товаров из стран, которые ввели санкции в отношении России после присоединения Крыма. Оно было введено Указом президента РФ № 560 от 06.08.2014 года против продовольствия таких стран как США, Канада, страны Евросоюза, Австралии и т.д. [8]. Исполнение данного указа возложили на исполнительные органы РФ и в частности на Федеральную таможенную службу РФ (ФТС РФ).

В целях реализации данного указа в ФТС РФ были внесены как административные, так и нормативные изменения. Были созданы мобильные группы для пресечения ввоза на территорию России санкционных товаров, принят Федеральный закон от 03.08.2018 № 289-ФЗ «О таможенном регулировании в Российской Федерации и внесение изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации», где ст. 261 таможенным органам делегировано право самостоятельно останавливать транспортные средства для проверки соблюдения требований международных договоров и актов в сфере таможенного регулирования.

Подводя итог вышесказанному можно сделать заключение, что функции международного и национального таможенного права напрямую зависят от состояния международной социальной системы и отношений между государствами в ней. Однополярность сегодняшнего мира снижают востребованность и эффективность норм международного таможенного права и в частности осуществления регулятивной, охранительной и интегративной функций. Роль национального таможенного права наоборот возрастает, так как на первое место наряду с охранительной и регулятивной функциями этой отрасли права выходит защита экономического суверенитета государства. Это обусловлено односторонними экономическими санкциями стран запада, пытающимися нанести существенный урон российской экономической системе и которыми они ведут экономическую войну против Российского государства.

### **Список литературы**

1. Kochler H. (1991) *The Voting Procedure in the United Nations Security Council: Examining a Normative Contradiction in the UN Charter and its Consequences on International Relations*. Vienna: International Progress Organization.
2. Борисов К.Г. *Международное таможенное право: Учеб. пособ.* – 2-е изд., доп. – М.: РУДН, 2001, – 616 с.
3. Буваева, Н.Э. *Международное таможенное право: учебник для магистров / Н.Э. Буваева; под общ. ред. А.В. Зубача.* – М.: Издательство Юрайт, 2015. – 298 с.
4. Кёхлер Ханс *Санкции и международное право // Вестник международных организаций: образование, наука, новая экономика.* 2019. № 3. – с. 27-47.
5. Лукашук И.И. *Международное право. Общая часть: Учеб.* – 3-е изд., перераб. и доп. – М.: Волтерс Клувер, 2005. – 517 с.
6. Овчинников С.Н. *О функциях международного таможенного права // Евразийская адвокатура.* 2013. № 2(3). с. 106-107.

7. Радько Т.Н. Понятие и виды функций социалистического права // Вопросы теории государства и права. Саратов. 1971 год, Вып. 2 / Под ред. М.И. Байтина и В.В. Борисова.
8. Указ Президента РФ от 06.08.2014 № 560 «О применении отдельных специальных экономических мер в целях обеспечения безопасности Российской Федерации» // URL: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_166922/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_166922/) (время обращения: 27.09.22 г.)
9. Шумилов В.М. Словарь внешнеторговых терминов // Российский внешнеэкономический вестник. – 2008. – № 4. – с. 72-74.

*Об авторе:*

БОГАТЫРЕВ Валерий Викторович – доктор юридических наук, профессор Юридического института Владимирского государственного университета им. А.Г. и Н.Г. Столетовых.

Статья поступила в редакцию 20.04.2023

Подписана в печать 30.04.2023

# МЕХАНИЗМЫ ГОСПОДДЕРЖКИ ОТЕЧЕСТВЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ В УСЛОВИЯХ САНКЦИОННЫХ ОГРАНИЧЕНИЙ

**Н.Э. Вилкова**

ФГБОУ ВО «Владимирский государственный университет им. А. Г. и Н. Г. Столетовых»  
Научный руководитель: ст. преподаватель Иваницкая А.Е.

Введённые против Российской Федерации санкции затронули практически все направления: металлургию, нефть и газ, авиастроительные и автомобилестроительные отрасли, банковскую систему и прочее. В данной статье рассмотрены механизмы и меры государственной поддержки отечественных компаний в условиях санкционных ограничений. Представлены конкретные примеры мер государственной поддержки по регионам России.

*Ключевые слова:* ограничительные санкции, меры, механизмы, государственная поддержка, Российская Федерация, поддержка экономики, Запад.

В настоящее время социально-экономическая ситуация в мире меняется с каждым днем. Российская Федерация подвергается санкционным ограничениям со стороны ряда стран, вследствие чего страдает не только экономика страны, но и мирное население. На данный момент в международных документах нет полного и конкретного определения экономических санкций, так как случаи их применения рассматриваются каждый по отдельности. Согласно статьям 41, 42 главы VII Устава ООН меры, применяемые для осуществления решений Совета Безопасности «могут включать полный или частичный перерыв экономических отношений, железнодорожных, морских, воздушных, почтовых, телеграфных, радио или других средств сообщения, а также разрыв дипломатических отношений» [1]. Правительство нашего государства на федеральном и региональном уровне разрабатывает и применяет специальные меры поддержки бизнеса, которые находятся в постоянной доработке и обновлении.

Малый бизнес обеспечивает стабильность экономического развития, повышенную гибкость и адаптивность национальной экономики к динамично меняющимся внешним и внутренним условиям. Для поддержки малого и среднего бизнеса Правительством были введены немалые механизмы поддержки. В первую очередь был принят мораторий на плановые проверки для малых и средних отечественных предприятий, индивидуальных предпринимателей [2]. Данный мораторий функционирует с 10 марта 2022 года и закончит свое действие в конце 2022 года. Исключениями являются случаи, когда существуют риски для жизни и здоровья граждан. К данному перечню можно отнести сферу атомной энергии, а именно ее использование, обеспечение радиационной безопасности и защита государственной тайны.

Продолжая говорить о мерах поддержки экономики в России, стоит упомянуть Распоряжение Правительства № 427-р, которое было подписано Председателем Правительства Михаилом Мишустиним 5 марта 2022 года [3]. Для дополнительного финансирования программы льготного кредитования бизнеса «ФОТ 3.0» было выделено свыше 6,2 млрд. рублей. Стоит напомнить, что настоящая программа была запущена в 2021 году для того, чтобы сохранить занятость населения и восстановить предпринимательскую деятельность в

стране от огромного урона, которая нанесла пандемия в 2020 году. С помощью «ФОТ 3.0» многие предприятия и организации, наиболее пострадавшие из-за пандемии смогли получить займы под 3% годовых. Компании, которые подают заявки для участия в программе должны выполнить ключевое условие: необходимо сохранить численность сотрудников на уровне не ниже 90%. Этот показатель контролируется через данные ФНС.

Стоит отметить тот факт, что санкции вводятся не только против страны, какой-либо компании или организации, но и на конкретную личность, индивидуального предпринимателя. Чтобы восполнить свои убытки и большие траты, малому и среднему бизнесу предлагается взять, так называемые, кредитные каникулы, что подразумевает под собой приостановку по выплатам или снижения ставки по кредиту или займу. Компания может воспользоваться данной услугой при условии, что кредит был взят до 1 марта 2022 года, а ее среднемесячный доход снизилась на 30% и более. И главный фактор, при взятии кредитных каникул – отсутствие других кредитных каникул.

Ограничительные санкции за последние несколько лет только увеличиваются в своем количестве, а действие старых продлевается. Санкции против России стали одним из факторов, существенно влияющих на экономическую и политическую ситуацию в стране. Но не стоит забывать о том, что санкции имеют двусторонние последствия. Санкционные ограничения против России нанесли удар и по экономике самого Запада, который еженедельно принимает новые пакеты санкций. Западные экономики столкнулись с проблемами мирового масштаба: украинские беженцы, инфляция, нехватка продовольственных товаров, рост цен на жилищно-коммунальные услуги и, конечно же, безработица. С вышеперечисленными проблемами сталкивается малый и средний бизнес. Некоторые рестораны, бары и кафе вынуждены уйти на неопределенный срок с рынка. Это показывает тот факт, что Правительство стран Запада фокусируется в большей мере на внешней политике страны, забывая о своих гражданах, предприятиях и предпринимателях.

Указом Президента РФ от 16.03.2022 № 121 в связи с введением в отношении РФ, ее граждан либо юридических лиц политических, экономических, иных санкций и (или) прекращением деятельности работодателей высшим должностным лицам субъектов РФ предписано с учетом географических особенностей соответствующих территорий принять исчерпывающие меры по обеспечению социально-экономической стабильности [4].

В ответ на множественные санкции внутри страны вводятся не только федеральные механизмы поддержки, но и региональные. Почти в каждом субъекте РФ вводятся меры поддержки. Так, в Нижегородской области Министерства промышленности, торговли и предпринимательства выделяет субсидии. Для организаций и всех видов компаний было выделено 200 млн. рублей, которые идут напрямую на компенсацию затрат на оборудование. Компенсация составляет 20% от понесенных затрат, но не более 10 млн. рублей. Введенный механизм поддержки имеет место быть. Это связано с резким уходом компаний-поставщиков из страны, у которых ранее закупали оборудование. Те поставщики, которые решили остаться на территории РФ, поднимают цены на уже и так дорогостоящее оборудование.

В 2022 г. освобождаются от уплаты земельного налога операторы морских терминалов по обслуживанию круизных и паромных судов, сведения о которых содержатся в Реестре морских портов РФ, в отношении земельных участков, расположенных на территории Санкт-Петербурга<sup>1</sup>.

Если мы окунемся в сферу туризма и гостиничного бизнеса, то увидим, что для инвесторов, которые строят или сдают в аренду гостиничные объекты вводится нулевая ставка НДС<sup>2</sup>. Этот механизм поддержки начнет свою работу с ввода в эксплуатацию объекта и будет действовать на протяжении пяти лет. Но и здесь Правительство позаботилось, не только для новичков в гостиничном деле, но и о владельцах уже существующих гостиниц, которые могут получить уже сегодня льготный период для нулевой ставки НДС на срок пять лет. Данный срок выбран не случайно: по данным экспертов гостиничный бизнес может выйти в безубыточность в течение первых пяти лет. Сейчас в России действует одна из самых высоких в мире ставок НДС для туризма и индустрии гостеприимства – 20%. При этом в гостиничных организациях 100% добавленной стоимости формируется непосредственно в организации, поэтому налоговая нагрузка по уплате НДС становится сравнимой фактически с налогом с оборота и составляет 30% от выручки при норме в туристической отрасли 10,5%. Такая налоговая нагрузка делает отрасль неконкурентной по сравнению с другими отраслями экономики и недостаточно привлекательной для инвесторов.

Подводя итог ко всему вышесказанному, хочется сказать, что в ответ на ограничительные санкции в сторону России, затрагивающие непосредственно граждан, предпринимателей, агропромышленный комплекс и так далее, Правительство вводит все больше и больше механизмов государственной поддержки, позволяющих достаточно эффективно противостоять санкциям.

### Список литературы

1. Устав Организации Объединенных Наций [Электронный ресурс]. URL: <https://constitutions.ru/?p=5910> (дата обращения: 25.10.2022).
2. Федеральный закон от 08.03.2022 № 46-ФЗ О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации».
3. Распоряжение от 5 марта 2022 года № 427-р.
4. Справочно-правовая система «Консультант Плюс» [Электронный ресурс]. URL: [https://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_415814/](https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_415814/) (дата обращения 27.10.2022).

### Об авторе:

Вилкова Н.Э. – студентка 4 курса Юридического института Владимирского государственного университета им. А. Г. и Н. Г. Столетовых.

Статья поступила в редакцию 20.04.2023

Подписана в печать 30.04.2023

---

<sup>1</sup> Справочно-правовая система «Консультант Плюс» [Электронный ресурс]. URL: [https://www.con-sultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_415814/593b908a0f4a059a890220b981-25bddd8575d7c1/](https://www.con-sultant.ru/document/cons_doc_LAW_415814/593b908a0f4a059a890220b981-25bddd8575d7c1/) (дата обращения 27.10.2022).

<sup>2</sup> Федеральный закон от 26.03.2022 № 67-ФЗ «О налоговых льготах для компаний, осуществляющих деятельность в области туризма и информационных технологий».

# ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ОТБОРА ПРОБ И ОБРАЗЦОВ ТОВАРОВ

**В.С. Власенко**

ФГБОУ ВО «Тверской государственный университет»  
Научный руководитель: к.ф.н., доцент Вобликов А.Б.

Анализируются нормы действующего таможенного законодательства, которые посвящены правовому регулированию отбора проб и образцов товаров в Евразийском экономическом союзе. Также рассмотрена эффективность применения данной меры обеспечения таможенного контроля. В статье отмечены пробелы действующего законодательства и сформулированы предложения по его совершенствованию.

***Ключевые слова:** отбор проб и образцов товаров; Евразийский экономический союз; таможенный контроль.*

В условиях роста правонарушений, связанных с перемещением через таможенную границу Союза и государственную границу Российской Федерации санкционных, контрафактных и фальсифицированных товаров, а также с учетом особенностей ввоза товаров с использованием параллельного импорта, актуально исследование применения экспертизы как меры обеспечения таможенного контроля. Эффективность осуществляемого таможенного контроля с применением экспертных исследований, обеспечивается конкретной выборкой отобранных и представленных образцов [1].

При проведении таможенной экспертизы, осуществляется комплекс общих задач фискального контроля экономического, правоохранительного, статистического и защитного характера, для выполнения экспертиз. Таможенная экспертиза считается особым классом экспертиз, так как она имеет отличительные характерные признаки, предмет, задачи, объекты и методы проведения исследования.

Объектами таможенной экспертизы являются:

- а) материализованные источники информации;
- б) товары и предметы, движимые через границу, а также их пробы и образцы, взятые для экспертизы;
- в) объекты контрабанды и нарушения, таможенных правил;
- г) разные сопроводительные документы, которые используются при таможенном оформлении и контроле.

Предмет таможенной экспертизы – это общие проблемы таможенного дела, и конкретные обстоятельства процедуры контроля.

Виды таможенных экспертиз:

- По цели:
  - а) судебные (имеющие процессуальный характер);
  - б) несудебные экспертизы, то есть по-другому, ведомственные.
- По отраслям науки и общественной практики:
  - а) военные;
  - б) политические;
  - в) социологические;

- г) технические;
- д) экономические;
- е) медицинские;
- ж) искусствоведческие;
- з) товароведческие;
- и) экологические.
- По очередности проведения:
  - а) первичные;
  - б) повторные.
- По масштабности решаемых задач:
  - а) основные;
  - б) дополнительные.
- По количеству исследуемых объектов:
  - а) малообъектные;
  - б) многообъектные.
- По количеству экспертов и принципу их работы:
  - а) единоличные;
  - б) коллективные.

Методы экспертизы представляют собой совокупность методических приёмов, применяемых при экспертизе потребительских свойств товаров, приведенных в документах исследования [2].

Для проведения исследования, в том числе и по безопасности, используются следующие методы:

- измерительный – определение значений показателей качества продукции, применяемый на основе технических средств измерений и средств контроля.

- органолептический – определение качества продукции, основываясь на анализ восприятия органами чувств внешнего вида (форма, консистенция, цвет), вкуса, звука, запаха, тактильного восприятия, наличия дефектов. Он не исключает использования технических помощников (лупа, линейка, микроскоп, микрофон, весы, слуховая трубка и др.), увеличивающих восприимчивость и способности органов чувств.

- инструментальный – основан на результатах технических средств, которые определяют функциональные и химические свойства и признаки (диагностические, идентификационные) предметов.

Объектом экспертного исследования могут служить образцы и пробы. Это необходимо, например, если требуется экспертное заключение по однородным товарам или товарам, принадлежащим к крупной партии.

Сбор проб и образцов товаров осуществляется в целях:

- таможенного контроля, и налогообложения товаров, перемещаемых через таможенную границу России;

- подготовки экспертных заключений, назначаемых при производстве таможенных проверок;

- гарантии защиты интересов прав потребителей [3].

Под образцом понимается единица продукта, идентичная по структуре, составу и характеристикам всей продуктовой линейке, а под пробой - оптимально необходимая часть образца продукта, идентичная составу объекта исследования.

Точечная проба – это проба, взятая единовременно, определяющая качество в одном объекте или резервуаре, или транспортном средстве.

Объединенная проба – это проба, которая получена объединением нескольких точечных проб, путем смешивания в конкретном соотношении, и при этом, имеющая средние показатели требуемых характеристик.

Объединенная проба делится на три части:

- аналитический образец используется для экспертизы;
- арбитражный образец хранится (только в течение срока годности) в опечатанном виде, если будет необходима арбитражная экспертиза;
- контрольный образец используется, если предварительная экспертиза оказалась неудачной.

Методы отбора проб или образцов характеризуются международными и национальными стандартами, другими нормативными документами и методическими рекомендациями на их основе.

Образцы или образцы товаров могут быть отобраны вовремя таможенного контроля:

- Отбор таможенными органами Российской Федерации (далее – таможенные органы) проб и (или) образцов товаров осуществляется должностным лицом таможенного органа, в должностные обязанности которого входит проведение такого отбора (далее – уполномоченное должностное лицо таможенного органа), на основании решения таможенного органа о назначении таможенной экспертизы [4].

- Пробы и (или) образцы товаров могут отбираться должностными лицами таможенных органов в отсутствие декларанта – в присутствии 2 понятых [5].

Сотрудник таможни берет пробы или образцы товаров для проведения экспертиз, проводимых в ходе таможенного контроля товаров, для установления фактов ложного декларирования товаров, для обеспечения точности исчисления и взимания таможенных пошлин, для определения права собственности на товары, для которых в соответствии с законодательством Российской Федерации осуществляются таможенные операции, применяются запреты и ограничения, установленные РФ о государственном регулировании внешней торговли [6].

Образцы или пробы обычно изымаются в минимальном количестве, необходимом для надлежащего обследования для решения поставленных перед экспертом вопросов [7].

Декларант обязан декларировать взятые пробы или образцы товаров. Если заявитель укажет образцы или образцы, которые он взял, в таможенной декларации на товары, ему не нужно будет подавать отдельную таможенную декларацию. В случае невозврата проб или образцов товаров, изъятых таможенным органом, в установленный срок, декларант имеет право уменьшить

таможенную стоимость декларируемых товаров до таможенной стоимости этих проб и образцов.

По окончании таможенной экспертизы не израсходованные в ходе ее проведения пробы и образцы товаров возвращаются таможенным органом, назначившим таможенную экспертизу, декларанту или иному лицу, обладающему полномочиями в отношении товаров, а при отборе проб и (или) образцов товаров, перемещаемых в международных почтовых отправлениях, – назначенному оператору почтовой связи, за исключением случаев, когда такие пробы или образцы товаров подлежат захоронению, уничтожению или утилизации.

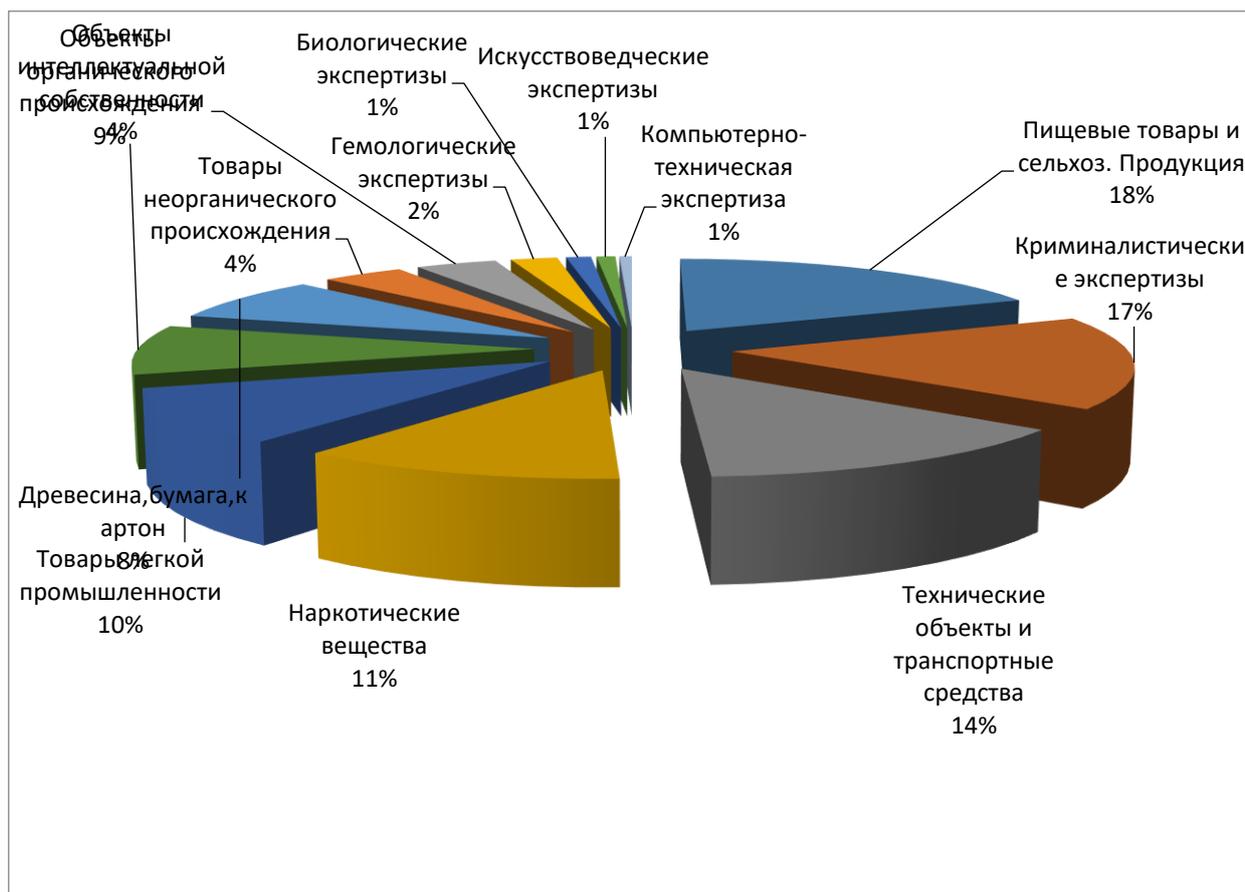


Рис.1. Выполненные экспертизы в I квартале 2022 года Центральным экспертно-криминалистическим управлением (ЦЭКТУ) ФТС РФ

В структуре выполненных экспертно-исследовательских работ, назначенных в Центральное экспертно-криминалистическое таможенное управление, занимают:

- 18,46% – экспертизы пищевых объектов и сельскохозяйственной продукции;
- 16,77% – криминалистические экспертизы;
- 13,89% – экспертизы технических объектов (товаров) и транспортных средств;
- 11,21% – экспертизы наркотических средств, психотропных веществ, а также их прекурсоров, сильнодействующих и ядовитых веществ;

- 9,89% – экспертизы объектов (товаров) легкой промышленности и товаров народного потребления;
- 8,97% – экспертизы объектов (товаров) органического происхождения;
- 7,95% – экспертизы древесины, бумаги, картона и изделий из них;
- 3,88% – экспертизы товаров неорганического происхождения;
- 3,84% – экспертизы объектов интеллектуальной собственности;
- 2,21% – геммологические экспертизы, экспертизы ювелирных изделий, драгоценных металлов;
- 1,18% – биологические экспертизы;
- 0,89% – искусствоведческие экспертизы;
- 0,59% – компьютерно-техническая экспертиза.

Предлагаю сравнить структуру экспертиз и исследований, выполненных в IV квартале 2021 года Центральным экспертно-криминалистическим управлением (ЦЭКТУ) ФТС РФ.

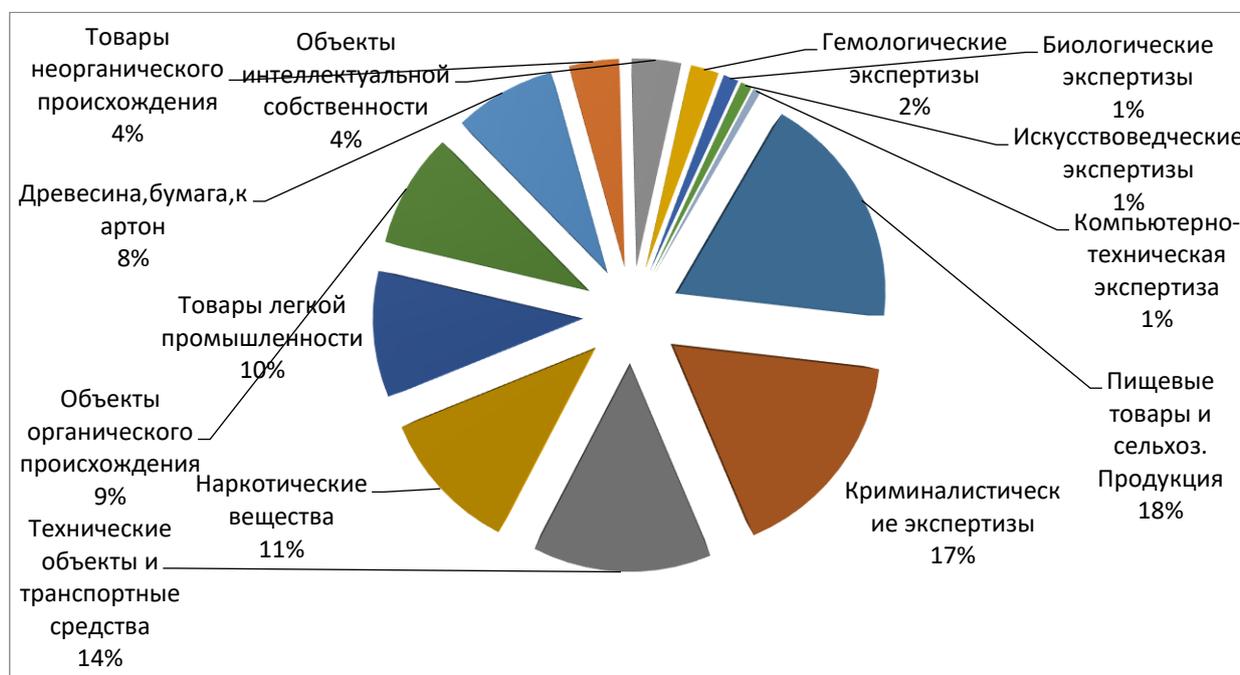


Рис.2. Структуру экспертиз и исследований выполненных в IV квартале 2021 года Центральным экспертно-криминалистическим управлением (ЦЭКТУ) ФТС РФ

- В структуре выполненных экспертно-исследовательских работ, занимают:
- 18,76% – криминалистические экспертизы;
  - 18,13% – экспертизы пищевых объектов и сельскохозяйственной продукции;
  - 14,54% – экспертизы технических объектов (товаров) и транспортных средств;
  - 9,45% – экспертизы объектов (товаров) органического происхождения;
  - 9,24% – экспертизы объектов (товаров) легкой промышленности и товаров народного потребления;

8,49% – экспертизы наркотических средств, психотропных веществ, а также их прекурсоров, сильнодействующих и ядовитых веществ;  
8,2% – экспертизы древесины, бумаги, картона и изделий из них;  
4,23% – экспертизы товаров неорганического происхождения;  
3,83% – экспертизы объектов интеллектуальной собственности;  
1,53% – геммологические экспертизы, экспертизы ювелирных изделий, драгоценных металлов;  
1,52% – экспертизы специальных технических средств негласного получения информации;  
0,96% – искусствоведческие экспертизы;  
0,84% – биологические экспертизы;  
0,25% – компьютерно-техническая экспертиза [8].

Для проведения большинства экспертиз потребовался отбор и исследование проб и образцов товаров.

В настоящее время роль института таможенных экспертиз возрастает, так как в и любой другой сфере деятельности здесь существуют и свои проблемы.

Одной из проблем данной сферы является уровень компетенции и квалификации специалистов таможенных органов, проводящих ту или иную экспертизу, у которых зачастую не хватает сведений. Такая ситуация создаётся из-за огромного разнообразия существующих экспертиз, для каждой из которых нужны обширные специализированные знания. А специалисты чаще всего владеют знаниями в какой-то конкретной области.

Также одной из проблем в данной сфере можно считать недостаток качественного материально-технического оборудования, приобретение которого, в свою очередь, нуждается в дополнительных финансовых вложениях, в том числе, со стороны государства. Для некоторых экспертиз просто необходимо предоставление современного и дорогостоящего оборудования, без которого на данный момент проведение таможенных экспертиз весьма затруднено.

Еще одной немаловажной проблемой является то, что сертификация и экспертиза в таможенных целях проводится испытательными лабораториями ФТС России. Основными заказчиками, проведения экспертизы, являются организации участники внешнеэкономической деятельности (ВЭД), которые обращаются в лаборатории по направлению таможенных органов и используют результаты экспертизы в своей деятельности. В данном случае участник ВЭД не получает независимую экспертизу, а получает внутриведомственную экспертизу. Для участников ВЭД это грозит достаточно длительной по времени процедуре, что усложняет заключение сделок или же ограничивает расчет по сделкам за товар. В целях соблюдения обоюдных интересов, решение этой проблемы возможно с расширением области применения негосударственной независимой экспертизы, как для участников ВЭД, так и для исполнения государственными органами своих функций по управлению и контролю [9].

Для решения вышеуказанных проблем предлагаю:

- Создание более благоприятных условий труда, благодаря которым человечески ресурсы будут использоваться рационально и взвешенно, а также аккредитацию испытательных лабораторий и аттестацию специалистов;
- Выделение финансовых средств из федерального бюджета на модернизацию лабораторий, установку в них новейших технических средств;
- Более тесное сотрудничество таможенных экспертов и экспертных организаций стран-участниц Союза с участниками ВЭД.

Подводя итоги, можно сделать вывод, что таможенная экспертиза занимает важное место в системе таможенного контроля, а также решает задачи, требующие наличия специальных знаний.

### Список литературы

1. Кутузова, К.Ю. Качество продукции как одна из важнейших экономических категорий//Перспективное развитие науки, техники и технологий: материалы 3-й Международной научно-практической конференции (18 октября 2019 года) /редкол: Горохов А.А. (отв. Ред.); Юго-Зап. гос. ун-т. В 3 томах, том 2, Курск, 2019. – с. 236-240.
2. Жидких И.А. Производство криминалистических экспертиз в таможенных лабораториях // Эксперт-криминалист. – 2016. – № 1. – с. 12-15
3. Нестеров А.В., Андреева Е.И. Методическое обеспечение отбора выборки и взятия проб (образцов) товаров в таможенных целях // Таможенное дело. 2018. № 4. с. 33-36.
4. Приказ ФТС России от 07.05.2021 г. № 384 "Об утверждении Порядка отбора проб и (или) образцов товаров для проведения таможенной экспертизы" // СПС «КонсультантПлюс».
5. Таможенный кодекс Евразийского экономического союза (приложение № 1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза) // СПС «КонсультантПлюс»
6. Сенотрусова С.В. Таможенный контроль. – М.: Магистр: Инфра-М, 2017. –144 с.
7. Нестеров А.В., Андреева Е.И. Методическое обеспечение отбора выборки и взятия проб (образцов) товаров в таможенных целях // Таможенное дело. 2018. № 4. с. 33-36.
8. Официальный сайт ЦКТЭУ ФТС РФ URL: <https://cektu.customs.gov.ru> (дата обращения 06.10.2022).
9. Черникова Т.В. Проблемы проведения таможенной экспертизы и пути их решения // Экономика и бизнес: теория и практика. 2021 № 4-2. URL:<https://cyberleninka.ru/article/n/problemu-provedeniya-tamozhennoy-ekspertizy-i-puti-ih-resheniya> (дата обращения: 06.10.2022).

*Об авторе:*

ВЛАСЕНКО Виктория Сергеевна-студентка 3 курса юридического факультета специальности 38.05.02 «Таможенное дело».

Статья поступила в редакцию 20.04.2023  
Подписана в печать 30.04.2023

# ИСЧИСЛЕНИЕ УЩЕРБА ПО УГОЛОВНЫМ ДЕЛАМ О ТАМОЖЕННЫХ ПРЕСТУПЛЕНИЯХ

**А.Б. Вобликов**

ФГБОУ ВО «Тверской государственный университет»

Рассматриваются актуальные проблемы уголовного законодательства в сфере таможенного дела, направления его совершенствования. Анализируются нормы законодательства, определяющие параметры определения крупного и особо крупного ущерба, причиненного таможенными преступлениями, необходимость их изменения.

***Ключевые слова:** преступления в сфере таможенного дела, таможенные преступления, ущерб, причиненный преступлением, крупный и особо крупный ущерб, параметры определения крупного и особо крупного ущерба.*

В соответствии с требованиями уголовно-процессуального законодательства (ст. 297 УПК РФ), приговор суда должен быть не только законным и обоснованным, но и справедливым) [2]. Однако, некоторые нормы уголовного законодательства не соответствуют жизненным реалиям. Такое несоответствие содержится в параметрах определения крупного и особо крупного ущерба по экономическим статьям Уголовного кодекса РФ (далее УК РФ) [1], в том числе статьям о таможенных преступлениях. Данные параметры подлежат пересмотру с учетом 50% накопленной инфляции.

Уголовное законодательство содержит нормы, предусматривающие ответственность за две существенно различающиеся между собой группы таможенных преступлений [4]. Первая группа связана с нарушениями, выявленными таможенными органами в ходе осуществления возложенных на них видов государственного контроля (таможенного, радиационного, валютного, экспортного, транспортного). Это все виды контрабанды (ст. 200.1, 200.2, 226.1 и 229.1 УК РФ), незаконный экспорт из РФ или передача сырья, материалов, оборудования, технологий, научно-технической информации, незаконное выполнение работ (оказание услуг), которые могут быть использованы при создании оружия массового поражения, вооружения и военной техники (ст. 189 УК РФ), невозвращение на территорию РФ культурных ценностей (ст. 190 УК РФ), уклонение от исполнения обязанностей по репатриации денежных средств в иностранной валюте или валюте Российской Федерации (ст. 193 УК РФ), совершение валютных операций по переводу денежных средств в иностранной валюте или валюте Российской Федерации на счета нерезидентов с использованием подложных документов (ст. 193.1 УК РФ) и уклонение от уплаты таможенных платежей, взимаемых с организации или физического лица (ст. 194 УК РФ).

Уголовная ответственность за контрабанду наличных денежных средств (ст.200.1 УК РФ) предусмотрена за незаконное перемещение через таможенную границу наличных денежных средств и денежных инструментов в крупном размере, а квалифицированный состав – в особо крупном размере (ч.2 ст.200.1 УК РФ). Установление крупного и особо крупного размера регламентировано Примечаниями к ст.200.1 УК РФ. Крупным признается перемещение

денежных средств, превышающих двукратный размер не подлежащей письменному декларированию суммы (в настоящее время это сумма эквивалентная 10000 долларов США). Особо крупный размер – пятикратное превышение суммы, которая не подлежит письменному декларированию при перемещении наличных денежных средств через таможенную границу. Исчисление производится с вычетом суммы, не подлежащей письменному декларированию, а также наличных денежных средств (инструментов), указанных в декларации.

Уголовно наказуемой признаются контрабанда алкогольной продукции и табачных изделий в крупных размерах – стоимость предмета контрабанды превышает двести пятьдесят тысяч рублей (Приложение к ст. 200.2 УК РФ). В стоимость не включается задекларированный товар или товар в количестве не обязательном для письменного декларирования (в настоящее время, например, это 3 литра алкогольной продукции или 200 сигарет, ввозимых для личного пользования).

При исследовании содержания ст. 226.1 УК РФ о контрабанде, с точки зрения необходимости корректировки параметров крупного и особо крупного ущерба, следует выделить такие предметы контрабанды как стратегически важные товары, стратегически важные ресурсы, стратегически важные ресурсы флоры и фауны, а также культурные ценности. Стоимость иных предметов контрабанды для квалификации деяния по ст. 226.1 УК РФ значения не имеет. Стратегически важные товары в соответствии с Постановлением Правительства РФ [6] это спирт, драгоценные металлы, изделия из них, изделия из драгоценных камней и природного жемчуга, черные и цветные металлы и их отходы, вещества, разрушающие озоновый слой и содержащая их продукция. К стратегически важным ресурсам отнесены мясо, рыба, уголь, нефть, газ, пушнина, драгоценные камни. Экспорт из России стратегически важных товаров и ресурсов без контроля и ограничений может послужить причиной возникновения угрозы экономической безопасности страны. Контрабанда стратегически важных товаров и ресурсов, стоимость которых превышает один миллион рублей, признается совершенной в крупном размере. Несколько иначе определяется крупный размер при незаконном перемещении отдельных видов дикой фауны и флоры (напр. медведь бурый, медведь гималайский, медведь белогрудый, кабарга) а также некоторых видов лесоматериалов. Крупным размером для этих предметов контрабанды является их стоимость, превышающая сто тысяч рублей [5]. Незаконное трансграничное перемещение культурных ценностей может быть квалифицировано как контрабанда культурных ценностей в крупном размере, если их стоимость превышает сто тысяч рублей. Необходимость и обоснованность экономического признака стоимости культурных ценностей с момента его введения в законодательство о контрабанде вызывает сомнения [5]. Культурные ценности являются бесценными для духовной безопасности общества. Определение стоимости культурных ценностей зачастую невозможно ввиду их уникальности и отсутствия рыночных аналогов.

Вторая группа преступлений непосредственно не связана с нарушениями таможенных правил и относится к экономическим (незаконное использование товарного знака, незаконное предпринимательство, легализация имущества, полученного преступным путем), взяточничество, злоупотребление должностными полномочиями, превышение должностных полномочий, т.е. должностные преступления, а также такие преступления как незаконный оборот оружия, наркотиков, организация преступного сообщества.

Ст.174 УК РФ, предусматривает ответственность за легализацию денежных средств или иного имущества, приобретенных другими лицами преступным путем в крупном размере (часть 2), в особо крупном размере (часть 4).

В соответствии с Примечанием к данной статье совершенными в крупном размере финансовые операции и другие сделки признаются, если они совершены на сумму, превышающую один миллион пятьсот тысяч рублей, а в особо крупном размере – шесть миллионов рублей [1]. Эти параметры применяются и к ст.174-1 УК РФ об ответственности за легализацию (отмывание) денежных средств или иного имущества, приобретенных лицом в результате совершения им преступления.

Уголовная ответственность предусмотрена за уклонение от исполнения обязанностей по репатриации денежных средств в иностранной валюте или валюте Российской Федерации (ст.193 УК РФ) в крупном размере. Квалифицирующий признак – совершение деяния в особо крупном размере. При этом, крупный размер – сумма, превышающая шесть миллионов рублей невозвращенных денежных средств по однократно или неоднократно проведенным в течение одного года валютным операциям. Особо крупный размер – сумма, превышающая тридцать миллионов рублей невозвращенных денежных средств по однократно или неоднократно проведенным в течение одного года валютным операциям.

Таможенным преступлением является незаконный перевод денежных средств за рубеж, сопровождаемый заключением мнимых сделок и предоставлением подложных документов – нарушение валютного законодательства (ст.193.1 УК РФ). Оно выявляется таможенными органами при осуществлении валютного контроля [3]. Таможенные органы наделены процессуальным правом возбуждения уголовного дела по признакам преступления, предусмотренного ст. 193-1 УК РФ и проведения неотложных следственных действий. [2]. По части 2 ст. 193-1 УК РФ квалифицируется данное деяние, совершенное в крупном размере, а по части 3 ст. 193-1 УК РФ – совершенное в особо крупном размере.

Совершенными в крупном размере деяния признаются при незаконном переводе денежных средств на сумму, превышающую шесть миллионов рублей однократно или неоднократно по валютным операциям, проведенным в течение одного года. Особо крупным размером признается незаконный перевод денежных средств на сумму, превышающую тридцать миллионов рублей.

Диспозицией ст. 194 УК РФ предусмотрен крупный размер суммы неуплаченных таможенных платежей, взимаемых с организации или физического лица. Крупный размер – превышающая один миллион рублей сумма

неуплаченных таможенных платежей за перемещенные через таможенную границу товары в одной или нескольких товарных партиях. Квалифицирующим обстоятельством является особо крупный размер – превышающая три миллиона рублей сумма неуплаченных таможенных платежей за перемещенные через таможенную границу товары в одной или нескольких товарных партиях.

Параметры определения крупного и особо крупного размера ущерба, причиненного преступлениями в сфере таможенного дела (таможенными преступлениями) должны быть пересмотрены в соответствии с жизненными реалиями. Однако, представляется необходимым, не только не увеличивать, но и полностью исключить для квалификации контрабанды признак крупного размера незаконно перемещаемых культурных ценностей и незаконного перемещения отдельных видов дикой фауны и флоры, поскольку их значимость не должна оцениваться в денежном эквиваленте. Актуализация уголовного законодательства о преступлениях в сфере таможенного дела должна быть осуществлена не только корректировкой параметров определения крупного и особо крупного размера ущерба причиненного преступлениями, но и пересмотром в сторону увеличения сумм штрафов, предусмотренных санкциями за совершение таможенных преступлений.

### **Список литературы**

1. Уголовный кодекс Российской Федерации // СПС «КонсультантПлюс» (дата обращения: 2.08.2022).
2. Уголовно процессуальный кодекс Российской Федерации // СПС «КонсультантПлюс» (дата обращения: 2.08.2022).
3. Таможенный кодекс Евразийского экономического союза (приложение к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза от 11 апреля 2017 г.) // СПС «КонсультантПлюс» (дата обращения: 2.08.2022).
4. Основы квалификации преступлений в сфере таможенного дела: Учебное пособие / А.Б. Вобликов, А.Г. Никольская. – СПб.: Троицкий мост, 2017. – 256 с.
5. Постановление Правительства Российской Федерации от 13 сентября 2012 г. № 923 «Об утверждении перечня стратегически важных товаров и ресурсов для целей статьи 226\_1 Уголовного кодекса Российской Федерации, а также об определении видов стратегически важных товаров и ресурсов, для которых крупным размером признается стоимость, превышающая 100 тыс. рублей (с изменениями на 26 апреля 2022 года). <https://docs.cntd.ru/> (дата обращения: 8.08.2022).

### *Об авторе:*

ВОБЛИКОВ Андрей Борисович – кандидат философских наук, доцент кафедры конституционного, административного и таможенного права Тверского государственного университета (170100, г. Тверь ул. Желябова, 33); SPIN-код:7021-8090 e-mail: [jurfaktver\\_nauka@mail.ru](mailto:jurfaktver_nauka@mail.ru)

Статья поступила в редакцию 20.04.2023  
Подписана в печать 30.04.2023

# ВЛИЯНИЕ МЕЖДУНАРОДНОГО ТАМОЖЕННОГО ПРАВА НА НОРМЫ НАЦИОНАЛЬНОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА: ИНТЕГРАТИВНЫЙ ПОДХОД

М.А. Дубровин

ФГБОУ ВО «Владимирский государственный университет им. А. Г. и Н. Г. Столетовых»

Исследование рассматривает вопрос соотношения международного и национального таможенного права. В особенности изучен характер влияния норм международного права на формирование национального законодательства. Наблюдения в данной области указали на наличие признаков интегративных начал, предпосылок влияния государственных интеграционных процессов на формирование таможенного дела и таможенной политики.

**Ключевые слова:** таможенное право, международное право, процесс интеграции, обеспечение национальной безопасности.

Сформированные, сегодня, тенденции, выраженные в усилении многоуровневых интеграционных связей (национальных, наднациональных, трансграничных и т.д.) – это результат всепроникающего процесса глобализации, характерного для современного миропорядка. В связи с чем логичным следствием выступает формирование общих общественно-политических интересов, технологическая и культурная унификация, сближение культурных связей, о чём, в частности, справедливо отмечала В.В. Перская [5]. С одной стороны, на глобальном уровне субъектный состав во включённость в интеграционное взаимодействие ограничен исключительно количеством суверенных государств и их формами, но с другой, для установления интеграционной связи между ними не характерна территориальная привязанность, т.е. она может быть установлена между государствами, находящимися в том числе на разных континентах. Однако с практической стороны вопрос их взаимодействия показывает низкую степень интегрированности, следовательно, возникает потребность в уровне, выполняющего функцию схожего связующего звена, постановочно, в качестве которого выступает регионализация – позволяющая выстраивать и усиливать интеграционные связи на основе общей культурной, исторической и географической близости.

Фактически, она создаёт условие, в рамках которого изменяется подчинённость регионов органам центральной власти, происходит надделение их более широким кругом полномочий (функций), в особенности по установлению интеграционных связей с пограничными регионами иностранного государства. В связи с чем установочно, регионализацию, по нашему мнению, допустимо обозначить в рамках настоящего исследования как процесс объединения субъектов (административно-территориальных образований) государств в формат региона, которому свойственны элементы международного разделения труда, более углублённая внешнеэкономическая деятельность национальных производств, а также усиление взаимозависимости от внешних факторов.

С целью построения лингвистически-корректной мысли, стоит отметить о необходимости теоретического разграничения понятий регионализация и регионализм. В первую очередь, по причине использования первичной

категории с целью характеристики процесса выстраивания интеграционных связей и углублённого теоретического анализа проблем и перспектив объединения государств, либо их субъектов (административно-территориальных образований). Во-вторых, регионализм, как отмечал Дж. Бхагвати [1], – это определённая совокупность юридически-закреплённых соглашений, направленных на снижение таможенных пошлин при осуществлении внешнеэкономической деятельности национальных производств, т.е. наличие интеграционных соглашений, как положительного результата достигнутой синергии субъектов (административно-территориальных образований), обеспеченной нормой права. Солидарно о необходимости наличия региональных торговых отношений высказывался и российский эксперт А.П. Портанский [6, с. 10]. Х. Зиберт [3] и В. Кайзер [2], в свою очередь, напрямую связывали регионализм с экономической интеграцией, американский профессор С. Тарроу [4] определял его как политический курс.

Обозначенный теоретический плюрализм, постановочно, приводит к выводу о позиционировании регионализма как политического курса, направленного на заключение интеграционных соглашений, стимулирующих выстраивание экономико-интеграционных связей с целью удовлетворения экономических потребностей участников. При этом эффективность реализованной интеграционной деятельности находится в прямой взаимозависимости от практической работоспособности достигнутых договорённостей и получения материальных благ от образованной синергии. В связи с чем, наиболее корректным видением раскрытия цели настоящего исследования, по нашему мнению, является рассмотрение вопросов регионализации и регионализма в их совокупности, как обоих явлений, позволяющих целостно раскрыть интеграционные проблемы и всесторонне определить область перспектив от установления подобных межрегиональных связей.

Интеграционное направление деятельности, в своём концептуальном и предметно-практическом понимании – это комплекс мероприятий, эффективность которых зависит от достижения положительной синергии основных направлений деятельности государства (экономических, социальных, культурных и др.), т.е. реализации его функций. Безусловно, лексикология указывает на теоретическое построение на основных постулатах термина процесс интеграции, характеризующегося своей целостностью, которая имела место на различных исторических этапах формирования и функционирования государства. Более того, с должной степенью уверенности, допустимо утверждать, что процесс интеграции – это необходимый процесс, способствующий развитию государства в условиях современных мировых реалий.

Несмотря на множественность направлений интеграционного взаимодействия, в условиях современных тенденций, удовлетворение экономических общественных потребностей носит преобладающий характер. При этом подобная востребованность обусловлена не сколько признаками рыночной экономики, сколько историческими истоками общества, его стремлении к выстраиванию межличностных связей. Учитывая, что данный контекст исследования выстроен в рамках сложной, многоуровневой государственной структуры, возникает необхо-

димось в рассмотрении правовой точки зрения, а именно роли интеграционных соглашений в системе национального права, их влияния на неё.

Первично, в обозначенном ключе, нельзя не отметить, вступивший в законную силу 1 января 2018 года, Таможенный кодекс Евразийского экономического союза. С интеграционной точки зрения – это результат углублённой экономической интеграции, послужившей не только причиной аннулирования ранее действующих норм таможенного права, но и основой создания новых инструментов регулирования сложившихся общественных отношений. Более того, ввиду свойственного процессу интеграции характера длительности, последовательности, не корректно говорить о создании подобного межгосударственного интеграционного договора без соответствующей дипломатической и политической подготовки. Рассуждая на тему влияния норм международного таможенного права, взяв на основу Таможенный кодекс Евразийского экономического союза, следует рассматривать его в совокупности ретроспективных явлений. В частности, этап свободной торговли (Таможенный союз, 2010 год); последующие межгосударственные соглашения 2012 года, выступающих основой Единого экономического пространства и т.д.

Более того, выстроенная концепция Единого экономического союза строится сразу на нескольких источниках права. С одной стороны, договор о создании организации, с другой отдельные межгосударственные соглашения между государствами-членами по вопросам, связанных с функционированием и развитием союза. Общий взгляд на данное интеграционное соглашение позволяет говорить о формировании нескольких групп интересов, преследуемых участниками: следование принципам международного права, в частности суверенного равенства; защита национальных интересов; эффективное развитие экономических отношений.

В данном ключе видится актуализированной следующая проблема. Ввиду ратификации международных соглашений, наличия национальных норм права, регулирующих общественные отношения в области таможенного права, подписания иных документов, в том числе интеграционных соглашений, усложняется система источников таможенного права в России, что в совокупности влияет на корректное выполнение обязанностей таможенными органами. Отсутствие унифицированных источников таможенного права в России, наделяющая абсолютной приоритетностью норм национального права в вопросах угрожающих национальной безопасности и суверенности в конечном итоге, концептуально, способно привести к чрезмерному влиянию норма международного на национальные законодательства, а также последующее их замещение, и как негативная фаза – отсутствие норм национального права, регулирующих таможенное дело и таможенную политику.

Постановочно, механизмом сдерживания подобных негативных последствий служит выстраивание юридически-корректного фундамента национального таможенного законодательства, независимого от влияния международных соглашений. Однако в таком случае формируется другая проблема – противоречие норм международного таможенного права нормам национального законодательства России. При этом положения Конституции Российской Федерации, как основополагающего нормативно-правового акта, в ст. 15, устанавливают превали-

рующую роль международных норм при их конфронтации с национальным законодательством. В таком случае введённые поправки, наделяющие дополнительными полномочиями Конституционный суд в вопросах соответствия норм международного права национальным интересам российского государства, видятся весьма позитивными. Поскольку чрезмерное участие норм международного права в формировании основных положений национального законодательства России – путь к уничтожению культурных и социальных ценностей.

Совокупность обозначенных в исследовании положений, указывает на возможное негативное проявление процесса интеграции в государстве от бесконтрольной интеграционной политики. Необходимость соблюдения баланса – это, постановочно, обязанность государства. В противном случае возможно зарождение дезинтеграционных начал, влияющих на целостность государства, его последующую работоспособность. Нельзя не отметить тот факт, что пронизывающие интеграционные процессы в государстве, прослеживаемые на всех уровнях, в том числе в области таможенного дела и таможенной политики разрешаются весьма точно. На сегодняшний день отсутствует единая концепция по интеграционному взаимодействию как самого государства, так его отдельно взятых регионов, построенная в соответствии с строгим соблюдением норм национального права и национальных государственных интересов.

Подводя итог настоящему исследованию, хотелось бы отменить, что, рассматривая влияние норм международного таможенного права на национальное законодательство, с интеграционной точки зрения, современные мировые реалии указывают на чрезмерное превалирование стремлений на получение благ от выстраивания интеграционных связей, создавая тем самым определённый пробел в области обеспечения национальной безопасности, истончения государственных границ и культурных особенностей.

### Список литературы

1. Bhagwati J. Regionalism versus Multilateralism // World Economy. 1992. №. 15. p. 535-556. DOI: 1111/j.1467- 9701.1992.tb00536.x
2. Kaiser W. Using Europe, Abusing Europeans: Britain and European Unity, 1945-63. Basingstoke: Palgrave Macmillan, 1999.
3. Siebert H. What Does Globalization Mean for the World Trading System? Kiel Working Paper, №. 856. 1998.
4. Tarrow S., Katzenstein P.J., Graziano L. Territorial Politics in Industrial Nations. N.Y., London: Praeger Publishers, 1978.
5. Перская В.В. Глобализация и государство / В.В. Перская; Рос. акад. гос. службы при президенте РФ. – Изд. 2-е. – Москва: Изд-во РАГС, 2009. – 207 с.
6. Портанский А.П. Мировая тенденция регионализма и интеграция в СНГ // Российский внешнеэкономический вестник. 2011. № 11. с. 8-17.

*Об авторе:*

ДУБРОВИН Михаил Андреевич – старший преподаватель Юридического института Владимирского государственного университета им. А. Г. и Н. Г. Столетовых.

Статья поступила в редакцию 20.04.2023  
Подписана в печать 30.04.2023

# ФОРС-МАЖОРНЫЕ ОБСТОЯТЕЛЬСТВА В МЕЖДУНАРОДНОЙ ТОРГОВОЙ ПРАКТИКЕ

**В.Э. Егорова**

ФГБОУ ВО «Тверской государственный университет»

Научный руководитель: к.ф.н., доцент Сладкова А.А.

В данной статье рассматриваются понятие «форс-мажор», изменения в трактовке форс-мажорных обстоятельств в связи с пандемией COVID-19 и введением экономических санкций. На основе анализа судебной практики разработаны рекомендации участникам ВЭД.

*Ключевые слова:* форс-мажор, обстоятельства непреодолимой силы, освобождение от ответственности, внешнеторговая сделка, оговорки ICC о форс-мажоре, коллизия права.

При составлении внешнеторгового контракта многие участники внешнеэкономической деятельности (далее – участники ВЭД) не придают следующего значения разделу «Форс-мажоры» внешнеторгового контракта, что порождает большое количество споров при их наступлении. Сейчас, во время эпидемии COVID-19, транспортного коллапса из-за экономических санкций, этот вопрос становится все более актуальным.

Согласно п. 1.3 Положения о порядке свидетельствования Торгово-промышленной палатой Российской Федерации (далее – ТПП России) обстоятельств непреодолимой силы (форс-мажор) [1], обстоятельства непреодолимой силы (форс-мажор) – чрезвычайные, непредвиденные и непредотвратимые обстоятельства, возникшие в течение реализации договорных (контрактных) обязательств, которые нельзя было разумно ожидать при заключении договора (контракта), либо избежать или преодолеть, а также находящиеся вне контроля сторон такого договора (контракта).

Правовую природу форс-мажоров на международном уровне образуют Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров 1980 года (далее – Венская Конвенция) [5] и акты Международной торговой палаты (далее – МТП). Национальный же уровень составляет Гражданский Кодекс Российской Федерации (далее – ГК РФ) [3] и акты ТПП России.

Концепция форс-мажора известна в большинстве правовых систем, но закрепленные в национальных законах принципы могут содержать существенные различия. Для преодоления этой проблемы стороны стремятся согласовать автономные решения путем включения в свои договоры форс-мажорных оговорок, содержащих решения, которые не зависят от особенностей национального законодательства [6, с. 57].

Примечательно, что именно весной 2020 года МТП опубликовала новую редакцию своей оговорки о форс-мажоре спустя 17 лет после предыдущей версии, причем сразу в двух формах: краткой (для малого и среднего бизнеса) и полной.

© Егорова В.Э., 2023

Сопоставление версий Оговорок ICC о форс-мажоре [2, с. 53-54]

Основание	Оговорки ICC 2003 года	Оговорки ICC 2020 года
Освобождение от ответственности	Сторона освобождается от любой ответственности за убытки или за любое иное договорное средство защиты с момента, когда препятствие сделало невозможным исполнение, или с того момента, когда другая сторона получила извещение об этом	Сторона освобождается от своих обязательств по договору и от любой ответственности в виде убытков или от любых других договорных средств правовой защиты за нарушение договора с момента, когда препятствие привело к невозможности исполнения или с даты получения другой стороной
Правовые последствия применения	Стороны обязаны согласовать новые условия договора. Если другая сторона отказывается в этом, то ссылающаяся сторона вправе расторгнуть договор	Стороны обязаны согласовать новые условия договора. Если договориться невозможно, то стороны могут выбрать один из трех сценариев: <ul style="list-style-type: none"> <li>• восстановить баланс условий или расторгнуть договор может за стороны судья или арбитр;</li> <li>• судья или арбитр может расторгнуть договор;</li> <li>• сторона, ссылающаяся на оговорку, может в одностороннем порядке расторгнуть договор по своей инициативе. После этого другая сторона может заявить о незаконности такого решения</li> </ul>

К событиям форс-мажора новая редакция оговорки МТП относит:

<p><b>a)</b> война (объявленная или нет), военные действия, вторжение, акт иностранных врагов, обширная военная мобилизация;</p> <p><b>b)</b> гражданская война, бунт, восстание и революция, военный или иной незаконный захват власти, мятеж, террористический акт, саботаж или пиратство;</p> <p><b>c)</b> валютные и торговые ограничения, эмбарго, санкции;</p> <p><b>d)</b> законный или незаконный акт власти, соблюдение любого закона или государственного указа, экспроприация, конфискация, реквизиция, национализация;</p> <p><b>e)</b> эпизоотия, эпидемия, стихийное бедствие или экстремальное природное явление;</p> <p><b>f)</b> взрыв, пожар, разрушение оборудования, длительный выход из строя транспорта, телекоммуникаций, информационной системы или энергоресурсов;</p> <p><b>g)</b> общие нарушения трудовых отношений, такие как бойкот, забастовка и локаут, преднамеренное замедление работы (go-slow, итальянская забастовка), захват заводов и помещений.</p>
---

Рис.1. Перечень обстоятельств, носящихся к форс-мажорам [6, с. 58]

Стороны вправе изменять перечень форс-мажорных событий в зависимости от конкретных обстоятельств, например, исключая регулирующие акты властей или экспортные ограничения. Стороны должны учитывать, что добавление новых фактов в список не освобождает их от бремени доказывания.

Однако установить, является ли обстоятельство форс-мажором, возможно лишь применительно к обстоятельствам конкретного договора или к

конкретному спору. При этом потребуется установить, присутствует ли одновременное наличие следующих критериев, устанавливаемых МТП:

- что такое препятствие находится вне ее разумного контроля;
- что его невозможно было разумно предвидеть во время заключения договора;
- что сторона не могла разумно избежать или преодолеть последствия препятствия
- сторона, ссылающаяся на обстоятельства непреодолимой силы, проинформировала другую сторону в течение разумного срока о невозможности исполнить свои обязательства [4, с. 64].

Сторона, доказавшая, что препятствие, из-за которого она не может исполнить свои обязательства по договору, является форс-мажором, освобождается от ответственности. В данном случае ей не нужно платить другой стороне неустойку и возмещать убытки.

Рассмотрим применение вышеуказанных норм на практике. Начнем с национального уровня регулирования, чтобы понять, чем руководствуется суд, относя то или иное явление к форс-мажору.

Таблица 2

Решение Арбитражного суда Свердловской области от 03.03.2022 года по делу № А60-45698/2021[8]

Истец	Ответчик
ООО «Бенефит Транс» – исполнитель	ООО «ВЭЙ Лоджистикс» – заказчик
<u>Предмет спора:</u> взыскание задолженности по договору о предоставлении контейнеров, обязательство выплатить пени, начисляемые с 01.09.2021 до дня фактического исполнения обязательства.	
<u>Обстоятельства дела:</u> Исполнитель свои обязательства по договору исполняет надлежащим образом, оказывая заказчику определенные договором услуги. Согласно договору, за сверхнормативное использование контейнеров заказчик оплачивает исполнителю соответствующие расходы. Ответчик обязательство по внесению платы за сверхнормативный простой спорных вагонов надлежащим образом не исполнил, указав, что причиной ограничения перевозок, связанных с перевалкой грузов в морском порту Находка в период с декабря 2020 года по февраль 2021 года.	
<b>Обоснования сторон</b>	
Рецензия на заключение Уральской торгово-промышленной палаты от 30.11.2021, согласно которому неисполнение договорных обязательств ответчиком перед истцом в соответствии с действующим законодательством не может быть квалифицировано как следствие непреодолимой силы.	О невозможности своевременного возврата полученных контейнеров ответчик уведомлял истца непосредственно в ходе исполнения договорных обязательств, а также по получении претензии. Указанные чрезвычайные, непредвиденные и непредотвратимые обстоятельства являются, по мнению ответчика, форс-мажором, поскольку их нельзя было разумно ожидать при заключении договора, либо избежать или преодолеть, а также находились вне контроля сторон. Телеграммы РЖД, письма ООО «ВСК», справка ответчика о движении контейнеров, основанная на расчете истца и квитанциях о приеме груза к перевозке.

Решение суда: Поскольку ответчиком допущено нарушение установленных договором сроков пользования контейнерами, требование истца о взыскании платы за сверхнормативное пользование контейнерами является правомерным и подлежит удовлетворению. Предъявление к взысканию пени на основании договора по существу представляет собой начисление неустойки на сумму неустойки, т.е. двойную ответственность за нарушение обязательства, что действующим законодательством не допускается, соответственно, в удовлетворении требования истца о взыскании пени следует отказать.

Обоснование: При оценке обстоятельств ограничения перевозок судом исследованы телеграммы РЖД из содержания которых следует, что в спорный период была запрещена погрузка грузов в контейнерах в адрес грузополучателя ООО «Восточная стивидорная компания» в связи с сверхнормативным наличием вагонов с контейнерами и отставленными от движения контейнерными поездами, необеспечением выгрузки вагонов названным грузополучателем.

Основываясь на признаках обстоятельств непреодолимой силы, изложенных в п. 3 ст. 401 ГК РФ, Положении о порядке свидетельствования обстоятельств непреодолимой силы (форс-мажор), суд приходит к выводу о том, что указанное ответчиком обстоятельство невозможности исполнения обязательства в согласованный в договоре срок не относится к обстоятельствам непреодолимой силы.

Ответчик, являясь субъектом предпринимательской деятельности, в соответствии со статьей 2 ГК РФ осуществляет предпринимательскую деятельность на свой риск, и, следовательно, должен и мог предположить и оценить возможность отрицательных последствий такой деятельности, в том числе связанных с неисполнением принятых по договору обязательств.

**Вывод:** неисполнение третьим лицом или субподрядчиком своих обязательств не может рассматриваться как форс-мажор, так как стороны договора выбирают третьих лиц, основываясь на своем волеизлиянии, что не соответствует признакам форс-мажора по умолчанию.

Теперь рассмотрим, как работают механизмы урегулирования споров на международном уровне.

Таблица 3

Решение коллегии арбитров МКАС при ТПП РФ от 26.01.2021  
по делу N М-74/2020[7]

Истец	Ответчик
Акционерное общество из РФ – исполнитель	Компания из Республики Узбекистан – заказчик
<u>Предмет спора:</u> взыскание задолженности и неустойки по договору международной купли-продажи	
<u>Обстоятельства дела:</u> Истец осуществил поставку товара в полном объеме. Ответчик невыполнение обязательства по уплате за товар в полном объеме связывал с ухудшением санитарно-эпидемиологической обстановки в Республике Узбекистан, из-за чего возникли непредвиденные обстоятельства (форс-мажор), приводящие к затруднению поступления финансовых средств от контрагентов и своевременного исполнения обязательств.	

Обоснования сторон	
<p>Ответчиком не подтверждено наступление обстоятельств непреодолимой силы (форс-мажор).</p> <p>Ссылка Ответчика на затруднение поступления финансовых средств от контрагентов не может служить основанием для освобождения Ответчика от ответственности за нарушение денежного обязательства по Контракту.</p> <p>Представив предложения по графику платежей, Ответчик дал понять Истцу, что он сможет оплатить поставленный товар. То есть сам Ответчик исходил из того, что существовавшие в то время в Республике Узбекистан ограничения, на которые он ссылался, не являлись "обстоятельствами непреодолимой силы"</p>	<p>Ответчик указал, что оплатил часть задолженности, в связи с чем просил уменьшить сумму основного долга по делу.</p> <p>В Отзыве на исковое заявление Ответчик указал, что в связи с распространением пандемии коронавируса в Республике Узбекистан, в месте нахождения Ответчика был введен режим карантина и ограничения деятельности предприятий, что привело к ухудшению финансового состояния Ответчика и его контрагентов. В этой связи возникли непредвиденные обстоятельства (форс-мажор), приводящие к затруднению поступления финансовых средств от контрагентов и своевременного исполнения обязательств.</p>
<p><u>Решение суда:</u> коллегия арбитров не находит оснований для удовлетворения заявления Ответчика об освобождении его от применения мер гражданско-правовой ответственности со ссылкой на форс-мажорные обстоятельства. Ходатайство Ответчика о снижении размера взыскиваемой Истцом неустойки отклоняется. Коллегия арбитров считает требование Истца о взыскании неустойки обоснованным и подлежащим удовлетворению</p>	
<p><u>Обоснование:</u> Ответчик не указал, какие конкретно меры, введенные в связи с режимом карантина в условиях распространения пандемии коронавируса в Республике Узбекистан, привели к невозможности выполнения им обязательств, принятых по Контракту, и не представил соответствующих доказательств в материалы дела, что также лишает его возможности ссылаться на освобождение от ответственности в соответствии со ст.79 Венской конвенции.</p> <p>Заявив просьбу о снижении размера взыскиваемой Истцом неустойки, Ответчик не привел никаких обоснований в подтверждение явной несоразмерности неустойки последствиям нарушения Ответчиком обязательства по своевременной оплате поставленного Истцом товара.</p>	

Анализ данного дела позволяет нам в очередной раз выделить важность своевременного уведомления своего партнера при возникновении обстоятельств непреодолимой силы, а также важности предоставления необходимых доказательств для защиты своей позиции в суде.

В качестве мер, предупреждающих возникновение гражданско-правовой ответственности, рекомендуется при заключении внешнеторгового контракта тщательно сформулировать в тексте соглашения, что именно является форс-мажорным обстоятельством, как именно эти обстоятельства освобождают стороны сделки от обязательств исполнить договор. Также в данном пункте можно сослаться на тот нормативный правовой акт, который будет считаться основой разъяснения положений о форс-мажоре и его последствиях, например Оговорки МТП о форс-мажоре или Венская Конвенция. Если же при составлении договора вы используете коллизионно-правовой метод регулирования и применяете российское законодательство – вы можете сослаться на положения ГК РФ (ст. 401, 451).

Если же после заключения внешнеторгового контракта форс-мажор все-таки наступил, а другая сторона хочет обратиться в суд, рекомендуем воспользоваться следующим алгоритмом действий:

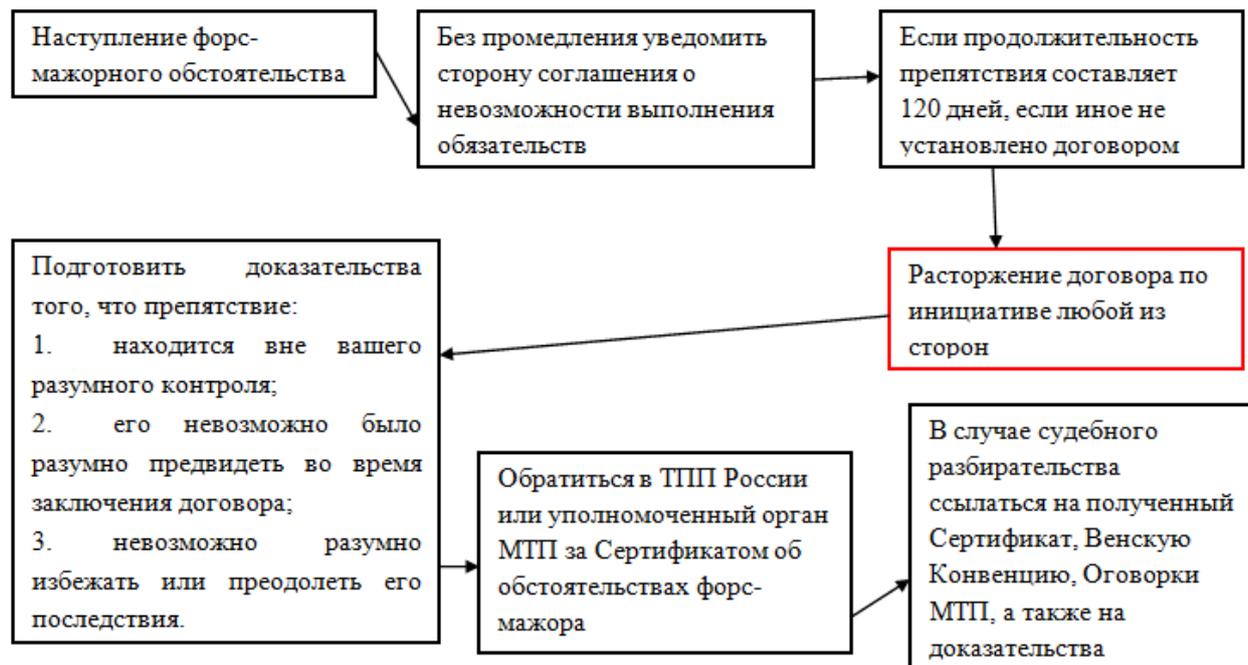


Рис.2. Алгоритм действий участника ВЭД в процессе выполнения обязательств по договору при возникновении форс-мажорных обстоятельств

Подводя итог всему вышесказанному, нужно отметить, что стороны при заключении внешнеторговой сделки, должны анализировать условия, в которых этой сделке предстоит произойти, а также ознакомиться с судебной практикой по этому вопросу. Основываясь на этом, им следует предусмотреть все возможные случаи, при которых осуществление сделки будет невозможным и правовые последствия наступления таких ситуаций. В противном случае, решение о том, будет ли данное обстоятельство расцениваться как форс-мажор или нет, а также об освобождении или о привлечении к гражданско-правовой ответственности за неисполнение условий договора будет принимать суд в зависимости от конкретных факторов и доказательств по делу.

### Список литературы

1. "Положение о порядке свидетельствования Торгово-промышленной палатой Российской Федерации обстоятельств непреодолимой силы (форс-мажор)" (приложение к постановлению Правления ТПП РФ от 23.12.2015 № 173-14) // Официальный сайт Торгово-промышленной палаты РФ [Электронный ресурс] URL: <https://tpprf.ru/ru> (дата обращения: 30.09.2022)
2. Артюхов Д. Новые оговорки ICC о форс-мажоре и существенном изменении обстоятельств – 2020: что же изменилось? // Arbitration.ru № 3 (18), апрель, 2020 года с. 52-56 [Электронный ресурс] URL: [https://journal.arbitration.ru/upload/iblock/009/Arbitration.ru\\_N3\\_18\\_April\\_2020\\_1-1\\_.pdf](https://journal.arbitration.ru/upload/iblock/009/Arbitration.ru_N3_18_April_2020_1-1_.pdf) (дата обращения: 30.09.2022).
3. Гражданский Кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 года // СЗ РФ, № 32, 05.12.1994, ст.3301.

4. Клоченко Л. Коронавирус: кому форс-мажор, а в страховании – отложенный эффект // Arbitration.ru № 3 (18), апрель, 2020 года С. 63-68 [Электронный ресурс] URL: [https://journal.arbitration.ru/upload/iblock/009/Arbitration.ru\\_N3\\_18\\_April\\_2020\\_1-\\_1\\_.pdf](https://journal.arbitration.ru/upload/iblock/009/Arbitration.ru_N3_18_April_2020_1-_1_.pdf) (дата обращения: 30.09.2022).
5. Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров (Вена, 11 апреля 1980 года) // Вестник Высшего Арбитражного суда РФ, 1994 г. № 1.
6. Оговорки ICC о форс-мажоре и существенном изменении обстоятельств // Arbitration.ru № 3 (18), апрель, 2020 года с. 57-62 [Электронный ресурс] URL: [https://journal.arbitration.ru/upload/iblock/009/Arbitration.ru\\_N3\\_18\\_April\\_2020\\_1-\\_1\\_.pdf](https://journal.arbitration.ru/upload/iblock/009/Arbitration.ru_N3_18_April_2020_1-_1_.pdf) (дата обращения: 30.09.2022).
7. По материалам решения коллегии арбитров Международного коммерческого арбитражного суда при Торгово-промышленной палате Российской Федерации от 26 января 2021 года № М-74 / 2020 // Правовая система «КонсультантПлюс».
8. Решение Арбитражного суда Свердловской области от 03.03.2022 года по делу № А60-45698/2021 // Интернет-ресурс Судебные и нормативные акты РФ (СудАкт) [Электронный ресурс] URL: <https://sudact.ru/arbitral/doc/uQ0yEFeObuO/> (дата обращения: 02.10.2022).

*Об авторе:*

ЕГОРОВА Вера Эдуардовна – студентка 4 курса юридического факультета направления подготовки 38.05.02 «Таможенное дело».

Статья поступила в редакцию 20.04.2023  
Подписана в печать 30.04.2023

# СОВРЕМЕННЫЕ РЕАЛИИ РАЗВИТИЯ ВЭД В УСЛОВИЯХ ВВЕДЕНИЯ САНКЦИОННЫХ ОГРАНИЧЕНИЙ В ОТНОШЕНИИ РОССИИ

М.Г. Елькина

ФГБОУ ВО «Владимирский государственный университет им. А. Г. и Н. Г. Столетовых»  
Научный руководитель: ст. преподаватель Иваницкая А.Е.

Статья посвящена исследованию вопроса о современных реалиях развития внешнеэкономической деятельности в условиях введения санкционных ограничений в отношении России, в рамках существующих современных подходов к проблемам развития ВЭД в сложившейся мировой обстановке.

**Ключевые слова:** внешнеэкономическая деятельность, внешнеторговая деятельность, экспорт, импорт, санкции.

Внешнеэкономическая деятельность (далее ВЭД) – это один из основных элементов, посредством которого любое из государств тесно взаимодействует с внешним миром. Кроме того, ВЭД влияет на определение ключевых курсов экономических связей этого государства с иными странами, чем и обусловлена актуальность затронутой темы.

Из курса лекций известно, что «внешнеэкономическая деятельность — это внешнеторговая, инвестиционная и иная деятельность, включая производственную кооперацию, в области международного обмена товарами, информацией, работами, услугами, результатами интеллектуальной деятельности (правами на них)» [4].

На данный момент ВЭД России сильно ограничена в связи введенными в отношении нее санкций со стороны США и стран ЕС, что прямо угрожает всей экономике страны. Поэтому в современных условиях, сохранение экономической безопасности РФ выходит на первый план.

В первую очередь под удар попали предприниматели, бизнесмены и множество логистических компаний, которым ограничили доступ к европейским портам и всей территории Евросоюза в целом. В связи с чем грузооборот северо-западных портов нашей страны снизился на 41%, а объем перевозок из стран Западной Европы и Атлантики, посредством контейнеров, и вовсе достиг критических показателей, сократившись практически на 70%.

К сегодняшнему дню масштабы экспорта с июля по октябрь 2022 года после сильного спада, более не были подвергнуты изменениям. Индия, Малайзия и Турция так и остались приоритетными направлениями для экспортируемой продукции из РФ, поэтому импорт начал постепенное восстановление и поднялся с отметки – 17% до – 9%. Увеличению подвергнут был и экспорт из таких стран как Китай, Казахстан и Турция. Еще быстрее начал восстановление инвестиционный импорт ранее его упадок составлял 44%, теперь цифра сократилась практически вдвое и достигла отметки в 26%, о чем свидетельствуют приведенные ниже данные статистики (Рис. 1) [5].

© Елькина М.Г., 2023

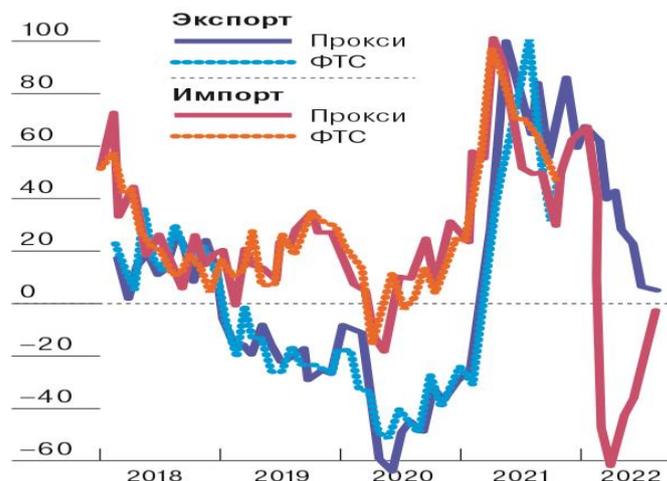


Рис. 1. Динамика ВЭД России (2018-2022 гг.)

Кроме того, санкционная политика распространилась и на многие товары, так с внутреннего рынка страны ушли многие всеми любимые зарубежные компании, количество которых с каждым днем только растет. Вносить изменения в работу пришлось и таможенным органам РФ, ведь на границах появились большие очереди из грузов уже отечественных производителей, к которым необходимо применение соответствующих форм контроля – проверка документов и таможенный осмотр или досмотр, в случае необходимости.

Государство активно занимается ведением антисанкционной политики и вводит определенные мероприятия, позволяющие снизить напряженность в совершении внешнеэкономических операций. Сейчас, к примеру, отмечается рост, ранее разрешенного параллельного импорта [3]. Как известно, параллельный импорт – это осуществление ввоза в страну товаров без согласия производителя или правообладателя этих товаров. Уже к августу 2022 года объемы такого импорта в денежном выражении достигали размеров в 6,5 млрд долларов, как сообщают эксперты, к концу года стоит ожидать более активный рост до 15 млрд. долларов (Рис. 2).

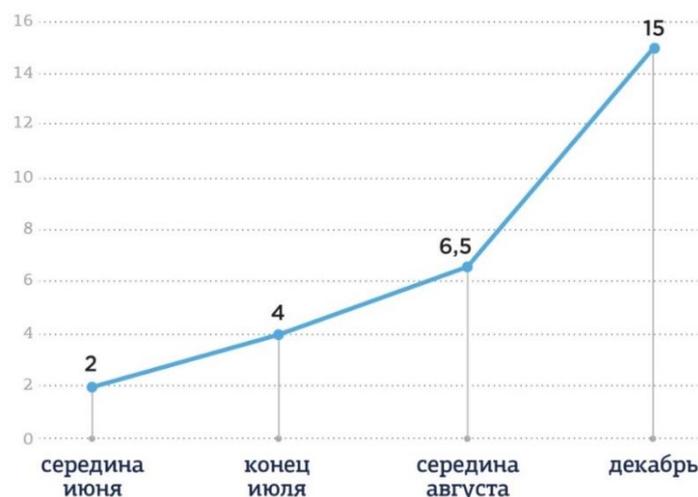


Рис. 2. Динамика параллельного импорта в РФ за 2022 гг.

Изменения произошли и в продовольственной сфере. По решению Министерства сельского хозяйства в Россию импортируются томаты из стран Армении и Азербайджана, из Египта осуществляются поставки картофеля и кабачков, а Турция теперь предоставляет на российский рынок перцы и баклажаны.

ФТС, в свою очередь, внесла корректировки в отношении ввозных таможенных пошлин определенного перечня товаров. Импорт без уплаты таможенных платежей распространился на пряжу и ткань, бумагу, картон, упаковочные материалы и иное, в том случае если декларации на них были предоставлены в таможенный орган до 30 сентября этого года.

На официальном сайте ФТС сообщается, что к такой продукции как товары первой необходимости, препараты, используемые в медицинских целях и оборудование, предназначенное для промышленного использования, будет применен упрощенный порядок таможенного оформления [2]. Помимо этого, перед таможенными органами были поставлены задачи по ускорению пересечения товарами таможенной границы ЕАЭС без потери качества и результативности осуществляемого таможенного контроля. Для этого автоматизации была подвергнута процедура транзита, теперь практически 100% деклараций по таможенной процедуре транзита подаются в таможенный орган в электронном виде. Также автоматизацию стали применять в процессе выпуска товаров производя процедуру автовыпуска. В плюс ко всему были снижены объемы применения СУР – системы управления рисками, в результате чего обновлены около двухсот профилей риска.

Отечественным производителям, вне зависимости от того выходит ли их продукция на международный рынок или выпускается только для потребления внутри страны, в современных условиях как никогда необходима поддержка со стороны государства. Поэтому для определенных отраслей экономики выделяется государственное финансирование, производится претворение в жизнь инвестиционных проектов первенствующего значения, снижается долговая нагрузка региональных бюджетов, осуществляется сверх финансирования экспорта высокотехнологичной продукции и товаров не сырьевого сегмента рынка, в том числе реализуются меры по поддержке малого и среднего бизнеса, относящегося к реальному сектору экономики.

Для декларантов и участников ВЭД региональными таможенными управлениями и таможнями зачастую проводится комплекс мероприятий по информированию и просвещению в сфере изменения законодательной базы в области таможенного дела, а также трактуются основные нормативно-правовые акты, связанные с ВЭД и другое.

С 2014 года, когда введение санкций в отношении России только «набирало обороты» РФ было положено начало по разработке и внедрению проекта о импортозамещении. Уже тогда действие такой политики показывало позитивные результаты, к примеру, в период с 2014 по 2021 годы ввоз некоторых категорий товаров сократился более чем на 10%. Сегодня, импортозамещение – это одно из фундаментальных направлений большинства отечественных предприятий, организаций и всего государства в целом. Появление новых

рабочих мест, укрепление внутреннего рынка, независимость от зарубежных поставщиков и преобладание экспорта над импортом – все это, как обещают специалисты, ожидает экономику России уже в ближайшее время.

Подводя итог вышесказанному, можно сделать вывод о том, что в связи с обостренной политической обстановкой в мире несомненно «под удар» попала экономика Российской Федерации. Под геополитическим давлением и введением большого количества санкций внешнеэкономическая деятельность страны пошатнулась, однако со временем экономические связи начали свой процесс восстановления, но уже в направлении других государств – стран-партнеров. В плюс ко всему, при активной и слаженной работе государственных органов и министерств усиленное давление на внешнеэкономическую деятельность идет на спад. Это еще раз показывает роль государственного регулирования ВЭД, которое имеет единую рационально сформированную и официально утвержденную в соответствии с ныне существующими законами и подзаконными актами международного, национального и наднационального характера, систему. Благодаря такой системе государство может эффективно и своевременно реагировать на любые изменения, происходящие в экономической сфере.

Даже с учетом того, что за последнее время ситуация по введению в отношении нашей страны санкций только усугубляется, на сегодняшний день их насчитывается уже около 10 000<sup>3</sup>, это – бесспорный антирекорд за всю историю существования человечества, РФ вполне готова справиться с новыми экономическими и политическими препятствиями, и даже готова оказать сопротивление в борьбе на мировом рынке товаров и услуг.

### Список литературы

1. Интернет – сайт Правительства Российской Федерации URL: <http://government.ru/> (дата обращения: 22.10.2022).
2. План первоочередных мероприятий (действий) по обеспечению устойчивого развития экономики в условиях ухудшения ситуации в связи с распространением новой коронавирусной инфекции (утв. Правительством РФ 17.03.2020).
3. Постановление Правительства РФ от 29.03.2022 № 506 «О товарах (группах товаров), в отношении которых не могут применяться отдельные положения Гражданского кодекса Российской Федерации о защите исключительных прав на результаты интеллектуальной деятельности, выраженные в таких товарах, и средства индивидуализации, которыми такие товары маркированы»
4. Федеральный закон от 18.07.1999 № 183-ФЗ (ред. от 26.03.2022) «Об экспортном контроле». Ст. 1.
5. Чугунов А.А. Импорт догоняет экспорт// Газета «Коммерсантъ» № 195. 2022. 20 октября. Стр.2.

*Об авторе:*

ЕЛЬКИНА Марина Геннадьевна – студентка 4 курса Юридического института Владимирского государственного университета им. А. Г. и Н. Г. Столетовых.

Статья поступила в редакцию 20.04.2023

Подписана в печать 30.04.2023

---

<sup>3</sup> Интернет – сайт Правительства Российской Федерации URL: <http://government.ru/> (дата обращения: 22.10.2022).

# ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ПЕРЕМЕЩЕНИЯ ТОВАРОВ ТРУБОПРОВОДНЫМ ТРАНСПОРТОМ И ПО ЛИНИЯМ ЭЛЕКТРОПЕРЕДАЧИ

**А.О. Жукова**

ФГБОУ ВО «Тверской государственный университет»  
Научный руководитель: к.ф.н., доцент Вобликов А.Б.

Анализируются нормы действующего законодательства, которые посвящены правовому регулированию перемещения товаров трубопроводным транспортом и по линиям электропередачи в Российской Федерации. Исследованы вопросы, касающиеся разработки совершенствования деятельности таможенных органов по обеспечению соблюдения законодательства в сфере международного перемещения товаров трубопроводным транспортом и по линиям электропередачи. Рассматривается вопрос о состоянии линий электропередачи и трубопроводного транспорта в настоящее время.

**Ключевые слова:** *таможенные органы, таможенный контроль, перемещение товаров, трубопроводный транспорт, линии электропередачи.*

Российская Федерация является одним из ведущих мировых экспортёров энергоносителей. Выстроенная транспортная система предполагает несколько маршрутов следования различных энергоресурсов, главными из которых являются трубопроводы и линии электропередачи. Продажа нефти, нефтепродуктов, природного газа и электроэнергии за рубеж предполагает вывоз товаров с таможенной территории, который связан с необходимостью проведения таможенного контроля. Аспект таможенного контроля является одной из гарантий соблюдения законодательства при экспорте энергоносителей, а при выявлении нарушений он позволяет обеспечить своевременное реагирование и пресечь незаконную деятельность. Межгосударственное перемещение энергоресурсов является самостоятельной сферой экономических отношений, регулирование которой происходит через правовые механизмы национального, наднационального и международного законодательства.

Исследование заявленной темы приобретает особую актуальность в связи с существенными изменениями направлений перемещения энергоносителей с западного на восточное, остановкой, по различным причинам, поставок природного газа по трубопроводу «Северный поток», корректировки поставок электроэнергии через прибалтийские страны и иными обстоятельствами.

Понятие трубопроводного транспорта в различных источниках отличается, так как авторы подходят к его определению с различных точек зрения. Официальный Интернет-сайт МЧС России гласит, что трубопроводный транспорт – это узкоспециализированный вид транспорта, являющийся составной частью государственной транспортной системы. Состав трубопроводного транспорта включает в себя нефтепроводы, газопроводы и продуктопроводы [1].

С практической точки зрения понятие трубопроводного транспорта было раскрыто в Модельном законе «О трубопроводном транспорте», принятом на семнадцатом пленарном заседании Межпарламентской Ассамблеи государств-участников СНГ [2]. Согласно указанному Модельному закону трубопроводный транспорт предназначен для транспортировки газообразной, жидкой и иной

продукции по трубам. Единый производственно-технологический комплекс трубопроводов с подземными, подводными, наземными и надземными сооружениями, предназначенный для транспортировки продукции от грузоотправителя до грузополучателя, расположенный на территории двух и более государств, именуется трансграничным магистральным трубопроводом.

Д.А. Кулакова утверждает, что магистральный трубопроводный транспорт является составной частью системы транспортировки углеводородов, который позволяет транспортировать продукцию на большие расстояния. Несмотря на то, что газ, нефть и нефтепродукты могут транспортироваться также автомобильным, железнодорожным и морским транспортом, Кулакова утверждает, что из-за определенных преимуществ трубопроводный транспорт является наиболее эффективным среди всех перечисленных. Среди них выделяются:

- Возможность непрерывной ритмичной поставки больших объемов нефти и газа в минимальные сроки;
- Трасса трубопровода короче трасс для других видов транспорта, и при этом трубопровод может быть расположен между двумя пунктами, находящимися на любом расстоянии друг от друга;
- Наименьшие потери продукции при транспортировке относительно других видов транспорта [3];

Основными категориями товаров, перемещаемыми трубопроводным транспортом, являются газ, нефть и нефтепродукты. Статистика их перемещения представлена в таблице 1.1 [4].

Таблица 1.1

	<b>Природный газ</b>	<b>Нефть сырая</b>	<b>Нефтепродукты</b>	<b>Всего</b>
Протяженность специализированных трубопроводов (тыс. км.)	151	46,7	19,3	217
Объем продукции, перемещаемый трубопроводным транспортом (%)	100	99	Более 50	-
Общий объем грузооборота трубопроводного транспорта	55,4	40,3	4,3	100%

Следующим видом узкоспециализированного транспорта являются линии электропередачи. Они являются составным компонентом электрической сети наряду с электростанциями, потребителями электроэнергии, трансформаторными и преобразовательными подстанциями. Линия электропередачи предназна-

чена для передачи электроэнергии в виде электрического тока. Основной и единственный товар, перемещаемый через линии электропередачи – это электроэнергия, которая также как и газ, нефть и нефтепродукты является сырьем [5].

Путь следования электроэнергии из Российской Федерации за ее пределы связан с множеством формальностей организации маршрута. Электрический ток проходит от электростанции до пункта ее приема через воздушные и кабельные линии электропередачи. В первом случае электрический ток проходит по проводам, которые специальными конструкциями удерживаются над землей. Во втором случае электропередача осуществляется через кабельные каналы, уложенные под землей. Распределение электроэнергии происходил через магистральные линии электропередачи, от которых отходит несколько ответвлений в различные направления следования. На протяжении всего пути энергия проходит через подстанции, станции, распределительные устройства и иные конструкции, необходимые для организации маршрута электрического тока.

Экспорт электроэнергии не приносит существенных доходов в федеральный бюджет, однако является важной составляющей для развития отдельных регионов Российской Федерации. Например, доля доходов региональных бюджетов Дальнего Востока и Сибири от экспорта электроэнергии является существенной. При этом регионы не конкурируют за рынки сбыта, так как каждый регион экспортирует продукцию в определенном направлении (Дальний Восток – в Китай, а Сибирь – в Монголию из Иркутска транзитом через Бурятию и Забайкалье).

На примере обозначенных регионов можно наглядно отобразить, каким образом осуществляется транспортировка электроэнергии. В объединенную энергосистему Дальнего Востока входят Амурская, Приморская и Хабаровская энергосистемы, а также южный район Якутской энергосистемы, которые соединены между собой межсистемными линиями электропередачи. Через межгосударственные линии электропередачи энергия следует из Объединённой системы Дальнего Востока в приграничные районы Китая, уже откуда распределяется по остальным регионам страны. На сегодняшний день действуют три основные межгосударственные линии электропередачи: «Благовещенск – Хэйхе», «Благовещенск – Айгунь», «Амурская – Госграница КНР» [6].

Таким образом, основными товарами, которые перемещаются через линии электропередачи и трубопроводный транспорт являются нефть, природный газ, нефтепродукты и электрическая энергия. Сырьевые энергоресурсы требуют особых условий перемещения, среди которых высокая скорость доставки, наименьшие потери при перемещении и возможность транспортировки на территорию других государств. Все виды продукции перемещаются через специально выстроенные конструкции и маршруты, которые действуют уже в течение продолжительного времени и регулярно. Особенностью трансграничного перемещения энергоносителей является не только отличительный порядок их транспортировки, но и особое правовое регулирование, в большей степени связанное с деятельностью таможенных органов.

Услуги по транспортировке нефти, природного газа, нефтепродуктов и электрического тока осуществляются в соответствии с законодательством РФ ограниченным кругом экономических субъектов. Предпринимательская деятельность по предоставлению трубопроводного транспорта и линий электропередачи в пользование относится к кругу деятельности естественных монополий. Под данным термином понимается состояние товарного рынка, при котором удовлетворение спроса в определенном сегменте рынка эффективнее в отсутствие конкуренции из-за технологических особенностей производства, а произведенные субъектами естественных монополий товары, продукция и услуги не могут быть заменены в потреблении другими товарами. Невозможность замены таких товаров на аналогичные оправдывает существование постоянного спроса на них [7].

Особенностью естественных монополий является состав их крупнейших акционеров. 88% акций компании «Россети» (естественный монополист в области предоставления услуг по транспортировке электроэнергии) принадлежат государству в лице Федерального агентства по управлению государственным имуществом РФ. 40,4% акций «Роснефти» (крупнейшего естественного монополиста в области добычи и производства нефти, нефтепродуктов и природного газа) принадлежат государственному акционерному обществу «Роснефтегаз» [8]. Учитывая особенности управления юридическими лицами, которыми также являются естественные монополисты, можно выделить следующее.

Организация движения нефти, нефтепродуктов, природного газа по магистральному трубопроводу и электрического тока по межгосударственным линиям электропередачи может осуществляться ограниченным кругом юридических лиц, управление деятельностью которых, помимо частных акционеров, реализует государство.

На основании абзаца 26 статьи 2 Таможенного кодекса Евразийского экономического союза (ТК ЕАЭС) можно утверждать, что при перемещении нефти, нефтепродуктов, природного газа и электроэнергии с территории ЕАЭС за ее пределы, субъекты российских естественных монополий выступают в качестве перевозчиков. Законодательством ЕАЭС и РФ о таможенном регулировании товары, перемещаемые трубопроводным транспортом и по линиям электропередачи, выделяются в специальную категорию товаров. В ее отношении действует особый порядок таможенного контроля, который неприменим к большинству остальных товарных категорий. Основные отличительные особенности правового регулирования товаров, перемещаемых через трубопроводный транспорт и по линиям электропередачи, представлены в таблице 1.2.

Таблица 1.2

Отличительная особенность	Товары, перемещаемые трубопроводным транспортом и по линиям электропередачи	Иные категории товаров
<b>Места перемещения товаров через таможенную границу ЕАЭС</b>	Товары перемещаются через таможенную границу ЕАЭС посредством следования по трубопроводному транспорту и линиям электропередачи без представления в пунктах пропуска через государственную границу	Перемещение товаров через таможенную границу должно происходить в пунктах пропуска через государственные границы стран-членов ЕАЭС;
<b>Предварительное таможенное декларирование</b>	Предоставление предварительной информации в отношении товаров, перемещаемых трубопроводным транспортом и по линиям электропередачи не предусматривается	Декларанты имеют право предоставить в таможенные органы предварительную информацию о перемещаемых товарах для оценки рисков и принятия предварительного решения таможенными органами об объектах и формах таможенного контроля
<b>Прибытие товаров на таможенную территорию ЕАЭС</b>	В отношении товаров, перемещаемых трубопроводным транспортом и по линиям электропередачи необходимость предоставления товаров в зоны таможенного контроля не предусматривается	После прибытия товаров на территорию ЕАЭС они должны быть предоставлены в зоны таможенного контроля. Нарушение упаковки, а также изменение состояния таможенных пломб не допускается
<b>Таможенные операции, связанные с убытием товаров с таможенной территории</b>	В отношении товаров, перемещаемых трубопроводным транспортом и по линиям электропередачи существует особый порядок экспортного таможенного декларирования	Для убытия товаров с таможенной территории декларант обязуется предоставить в таможенный орган документы, подтверждающие соблюдение запретов и ограничений, транспортные документы и товаросопроводительные документы
<b>Временное хранение товаров</b>	Временное хранение данной товарной категории не применяется	Иностранные товары находятся на временном хранении в местах временного хранения до их выпуска таможенным органом и до момента приобретения статуса товаров Союза
<b>Особенности таможенного декларирования</b>	Устанавливаются национальным законодательством о таможенном регулировании государств-членов ЕАЭС	Содержатся в ТК ЕАЭС
<b>Таможенные операции, связанные с подачей таможенной декларации</b>	Требование об обязательном размещении товаров на территории государства-члена ЕАЭС в момент подачи таможенной декларации отсутствует	При подаче таможенной декларации товары должны находиться на территории государства-члена ЕАЭС, в таможенный орган которого подается таможенная декларация

Сообщение сведений таможенному органу о товарах, перевозимых трубопроводным транспортом и линиями электропередачи, происходит в виде заполнения таможенных деклараций. В графе 33 «Код товара» декларации должен быть указан классификационный код, основанный на Товарной номенклатуре внешнеэкономической деятельности Евразийского экономического союза (ТН ВЭД ЕАЭС) [9]. Энергоносители, к числу которых относятся нефть, нефтепродукты, природный газ и электроэнергия, относятся к 27 товарной группе ТН ВЭД ЕАЭС. Согласно заявленному коду к товарам применяются меры таможенно-тарифного регулирования (взимание ввозных и вывозных таможенных платежей), а также применяются запреты и ограничения внешнеторговой деятельности. Контроль за правильностью заполнения таможенных деклараций на товары, перемещаемые трубопроводным транспортом и по линиям электропередачи, соблюдением порядка их подачи и заявлением внесенных сведений осуществляет Федеральная таможенная служба Российской Федерации (ФТС России) через таможенные органы непосредственного подчинения. К их числу относится Центральная энергетическая таможня (ЦЭТ) и подчиненные ей таможенные органы [10].

Обширное количество таможенных постов, подчиненных ЦЭТ, оправдывается наличием множества каналов следования товаров через трубопроводный транспорт и по линиям электропередачи. К примеру, такие таможенные посты расположены в Калининграде, Астрахани, на Кавказе (Махачкала), на Дальнем Востоке, в Южной части страны (Новороссийск), в Мурманске, Ленинградской области и так далее [11]. Такое количество специализированных таможенных постов необходимо для проведения контролирующих мероприятий деятельности участников внешней торговли энергоресурсами на всей территории Российской Федерации.

Деятельность ЦЭТ и подконтрольных ему таможенных постов характеризуется высокими показателями перечисления средств в федеральный бюджет государства. Сведения о перечисленных ЦЭТ средствах за январь-март 2022 года отражены в таблице 2.1 [12].

Таблица 2.1

	<b>Вывозная поштина на нефть</b>	<b>Вывозная поштина на нефтепродукты</b>	<b>Вывозная поштина на природный газ</b>	<b>Общая сумма</b>
Доход млн. руб.	178467,63	101446,12	524493,93	807982,6

Главной проблемой таможенного контроля данной категории товаров является отсутствие четких товароведческих критериев отнесения к определенным товарным категориям. Из-за отсутствия фактического таможенного контроля и особенностей расчета таможенной пошлины участники ВЭД пренебрегают положениями закона, занижают и уклоняются от уплаты таможенных платежей. Происходит это путем заявления недостоверных сведений

о товаре с классификационным кодом, ставка пошлины по которому ниже. Несмотря на то, что таможенные органы пресекают подобные действия, суды не всегда принимают сторону таможни, считая правильной сторону участника ВЭД.

Решение обозначенной проблемы кроется в установлении четких критериев отнесения нефти и нефтепродуктов к определенным кодам ТН ВЭД.

Следует отметить, что Президент России неоднократно указывал на то, что страна постепенно отходит от зависимости от экспорта энергоносителей, но при этом доходы от их реализации составляют значительную часть федерального бюджета.

### Список литературы

1. Трубопроводный транспорт // Официальный сайт Министерства Российской Федерации по делам гражданской обороны, чрезвычайным ситуациям и ликвидации последствий стихийных бедствий [Электронный ресурс]. URL: <https://www.mchs.gov.ru/ministerstvo/o-ministerstve/terminy-mchs-rossii/term/112> (дата обращения: 19.04.2022).
2. Модельный закон «О трубопроводном транспорте» // Информационный бюллетень Межпарламентской Ассамблеи государств-участников СНГ, № 27, 2001 год.
3. Кулакова Д.А. Понятие и основные характеристики трубопроводного транспорта высоковязкой нефти // Научно-практический электронный журнал Аллея Науки. 2018. № 7. с. 112-121.
4. Грузооборот российского транспорта, 2020 год // Информационно-аналитическое агентство SeaNews [Электронный ресурс]. URL: <https://seanews.ru/2021/02/01/ru-gruzooborot-rossijskogo-transporta-2020-god-perevozki-morskogo-transporta-vyrosli-na-10/> (дата обращения: 22.04.2022).
5. Государственный стандарт (ГОСТ) 24291-90 Электрическая часть электростанции и электрической сети. Термины и определения от 1.03.2005 // Официальное издание. Энергетика. Термины и определения: Сб. стандартов. – М.: Стандартинформ, 2005 год.
6. Демина О.В. Перспективы развития экспорта российской электроэнергии в страны Северо-Восточной Азии // Регионалистика, 2018. № 3. с. 59-68.
7. Федеральный закон от 17.08.1995 г. № 147-ФЗ "О естественных монополиях" // СПС Консультант.
8. Реестр субъектов естественных монополий // Официальный сайт Федеральной антимонопольной службы [Электронный ресурс]. URL: <http://fas.gov.ru/pages/activity/tariffregulation/reestr-subektov-estestvennyix-monopolij.html> (дата обращения: 25.04.2022).
9. Решение Совета Евразийской экономической комиссии от 14.09.2021 № 80 (ред. от 19.04.2022) "Об утверждении единой Товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности Евразийского экономического союза и Единого таможенного тарифа Евразийского экономического союза, а также об изменении и признании утратившими силу некоторых решений Совета Евразийской экономической комиссии" // СПС Консультант.
10. Постановление Правительства РФ от 16.09.2013 № 809 (ред. от 23.04.2021) "О Федеральной таможенной службе" // СПС Консультант.
11. Приказ ФТС России от 28.06.2019 № 1068 "О местонахождении и регионах деятельности таможен и таможенных постов, непосредственно подчиненных ФТС России" // СПС Альта-софт.
12. О перечислении средств в федеральный бюджет январь-март 2022 года // Официальный сайт Федеральной таможенной службы [Электронный ресурс]. URL; <https://limited.cet.customs.gov.ru/summa-tamozhennykh-platezhej,-postupayushhix-v-byudzheth-o-perechislenii-sredstv-v-federal-nyj-byudzheth-yanvar--iyul--2021-goda-> (дата обращения: 5.05.2022).

*Об авторе:*

ЖУКОВА Александра Олеговна – студентка 3 курса юридического факультета, специальность 38.05.02 «Таможенное дело».

Статья поступила в редакцию 20.04.2023

Подписана в печать 30.04.2023

# ПЕРСПЕКТИВЫ ВНЕДРЕНИЯ САНКЦИОННОГО КОМПЛАЕНСА В ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ РОССИЙСКИХ УЧАСТНИКОВ ВЭД

**А.Е. Иваницкая**

ФГБОУ ВО «Владимирский государственный университет им. А. Г. и Н. Г. Столетовых»

В статье рассматриваются факторы, обуславливающие необходимость внедрения санкционного комплекса в деятельность российских участников ВЭД, приводятся основные направления его реализации в формате поэтапного санкционного аудита.

*Ключевые слова:* санкции, комплаенс, санкционный аудит.

Изменения в международной экономической и политической среде последних 9 лет повлекли серьезные последствия и риски для многих отечественных отраслей промышленности и рынков. Острая санкционная ситуация еще более усугубилась после начала спецоперации на Украине в феврале 2022 года. По состоянию на 20 июня на Россию распространялось 10 979 санкций. Анализ распределения общего количества санкций по странам показал, что наибольшее их количество введено США, Канадой, ЕС, Швейцарией, Францией, Австралией, Великобританией и Японией.

Блокирующие санкции в соответствии с санкционными списками SDN действуют в отношении банков ВТБ, Открытие, Новикомбанк, Совкомбанк, САРТА в отношении Сбербанка, кроме того, 6 крупнейших российских банков отключены от системы SWIFT. Наложено запрещение на поставку в Россию наличных евро и долларов [1].

Секторальные санкции ограничивают финансирование банков, предприятий нефтяной отрасли, оборонной промышленности, запрещают экспорт в Россию товаров и технологий для авиационной и космической отраслей, ограничивают экспорт товаров и технологий для сектора обороны и безопасности. Компании из отраслей энергетики и авиации, транспорта и технологий, товаров и развлечений, финансов и логистики решили приостановить деятельность в России или выйти с российского рынка.

В перечень недружественных России государств вошли: Австралия; Албания; Андорра; Великобритания; Государства - члены Европейского союза; Исландия; Канада; Лихтенштейн; Микронезия; Монако; Новая Зеландия; Норвегия; Республика Корея; Сан-Марино; Северная Македония; Сингапур; Соединенные Штаты Америки; Тайвань (Китай); Украина; Черногория; Швейцария; Япония.

Постановлением Правительства РФ № 295 от 06 марта утверждены правила, в соответствии с которыми все сделки и операции российских компаний с гражданами и фирмами из недружественных России государств, должны одобряться правительственной комиссией по контролю за осуществлением иностранных инвестиций. В связи с этим российским участникам ВЭД требуется заполнить разрешение на сделку с информацией о заявителе и бенефициарных владельцах компании.

© Иваницкая А.Е., 2023

Таким образом, санкции ограничивают ведение внешнеэкономической деятельности, вынуждая проверять своих контрагентов по санкционным спискам.

Если раньше компании искали способы выхода на внешние рынки, то сейчас целями становятся закупка необходимого оборудования, товаров, сырья, вопросы доставки продуктов на территорию России и при этом непопадания под санкции или иные ограничения. В связи с этим складывается ситуация, когда внешнеэкономическая деятельность определяет возможности отечественных производителей наполнить внутренний рынок.

В связи с санкционными ограничениями перед российскими участниками ВЭД остро стоит вопрос релокации бизнеса [2].

Основными рынками являются Китай, ОАЭ, Индия, Малайзия. Следует отметить, что на территории КНР на продукцию западных брендов, локализованных в Китае (если она закупается серийно или в составе оборудования, а также на запчасти и комплектующие, которые производятся западными компаниями и завозятся в КНР официальным дилером для продажи на внутреннем рынке), исполнение западных санкций строго контролируется. Отдельное внимание следует обращать на регистрацию интеллектуальной собственности до или одновременно с моментом вывода продукции на рынок КНР.

ОАЭ предлагают условия релокации сотрудников, отвечающих за логистические цепочки и организацию оборота, на территории экономических зон. Однако, страна находится в списке Группы разработки финансовых мер борьбы с отмыванием денег (ФАТФ) и оффшорном списке Минфина России.

Индия – страна с огромным потенциалом и как импортер, и как экспортер, несмотря на препятствия в сфере логистики и системы платежей.

Для компаний, ведущих свою деятельность в разных странах, или контрагенты которых входят с санкционные списки, инструментом легального ведения бизнеса в условиях западных санкций и российских контр санкций, является санкционный комплаенс.

Санкционный комплаенс – система внутренних норм и правил компании, которая нужна, чтобы снизить риск нарушения санкционных ограничений. Для некоторых компаний такой комплаенс актуален на протяжении уже почти десяти лет, но для большинства подпавших под санкции этот вопрос встал действительно остро буквально в последние месяцы.

В качестве примера можно привести компании «Роснефти» – АО «ННК» и «ННК-Приморнефтепродукт», находившиеся под санкциями США с 1 июня 2017 года в связи с поставкой нефти в Северную Корею. Минфин США снял санкции после того, как головная компания ННК прекратила все экспортные операции с Северной Кореей и ввела глобальную санкционную комплаенс-программу.

Санкционный комплаенс появился в США на базе антикоррупционного комплаенсе и представляет собой подсистему управления, содержащую комплекс политик по соответствию регуляторной среде, нормам корпоративной культуры и этики бизнеса. Подсистема направлена на выявление и ликвидацию рисков несоответствия деятельности предприятия и сотрудников нормам законодательства, регулятивным правилам и стандартам, рисков приме-

нения юридических санкций или потери репутации в результате несоблюдения норм, касающихся бизнес-деятельности.

Руководство по его основным элементам в 2019 году выпустило OFAC (Управление по контролю над иностранными активами США). К ним относятся, помимо прочего, внедрение системы оценки рисков и внутреннего контроля, тестирование и аудит работы системы в условиях санкций, обучение персонала. На практике применяется также система так называемого быстрого ответа. Она предполагает постоянный мониторинг изменений санкционного регулирования и выработку вариантов оперативной реакции на них.

Установление политик санкционного комплаенса в РФ на данный момент является добровольным, а сама проблематика комплаенс в российской научной среде менеджмента недостаточно разработана.

Почему санкционный комплаенс необходим сейчас большинству российских участников ВЭД?

1. Увеличилось количество компаний, на которых санкции не распространяются на прямую (Правило 50%). Правило подразумевает, что организация попадает под санкции, если она на 50% и больше принадлежит компаниям, находящимся под санкциями. Проверка по санкционным спискам не гарантирует не нахождение под санкциями [3] этих предприятий.

2. Увеличились риски, связанные с экспортом и импортом товаров (большое количество секторальных санкций (товары двойного назначения, товары для нефтегазовой отрасли)).

Инструменты и процессы санкционного комплаенса направлены на то, чтобы [4]:

- предотвратить и выявить нарушения комплаенса;
- расширить возможности взаимодействия с подсанкционными лицами;
- минимизировать риски включения организации в санкционные списки;
- защитить компанию от нарушений, которые могут нанести значительный ущерб репутации и повлечь колоссальные финансовые потери (митигация рисков).

Реализация функционала санкционного комплаенса предусматривается в формате отдельного подразделения с применением риск-ориентированного подхода к внешнеэкономической деятельности и впоследствии внедрения комплексной комплаенс-программы в управление компанией.

Перспективным направлением реализации системы санкционного комплаенса является санкционный аудит. Области проверки:

- Основные клиенты/поставщики;
- Цепочка поставки/продажи;
- Target-компании перед слияниями и поглощениями;
- Банки и используемые платежные системы;
- Сотрудники (если есть обособленные подразделения за пределами территории РФ либо проживающие за границей работники на удаленке).

1 этап санкционного аудита – выявление ограничений:

1. Входят ли компании / товары и услуги, входящие в предмет контракта в персональные санкционные списки и/или списки отраслей под секторальными санкциями и / или списки товаров, запрещенных / ограниченных в обороте;

2. Какие ограничения на них распространяются? Как ограничения действуют во времени (с учетом генеральных/ специальных лицензий);

3. Применимы ли эти ограничения к тому виду правоотношений, которыми связана компания?

4. Какова ответственность за нарушение санкционных ограничений в правоотношениях с этой компанией?

2 этап – выявление возможностей:

1. Есть ли в договорах инструменты для адаптации договорных обязательств или прекращения отношений (в случае невозможности исполнения в силу ограничений);

2. Рассматривают ли контрагенты возможность получения специальной лицензии?

Результат санкционного аудита – выработка плана оперативных действий для снижения рисков:

1. Адаптация/прекращение договоров (в т.ч. изменение, расторжение, использование условий о форс-мажоре);

2. Изменение в цепочки поставок;

3. Изменение корпоративной структуры.

Также результатом санкционного аудита является введение новых процедур, таких как:

1. «Карта рисков» для основных видов деятельности компании с разбивкой рисков по тяжести последствий;

2. Проверка новых контрагентов (чек-листы для сотрудников и анкет для контрагентов);

3. Регулярная проверка уже имеющихся контрагентов на попадание в санкционные списки различных юрисдикций.

Таким образом, санкционный комплаенс позволяет снизить экономические, репутационные потери, оценить санкционные риски в зависимости от географии ведения бизнеса, избежать или спрогнозировать новые санкции посредством обеспечения непрерывности бизнес-процессов в ситуациях, когда покупатель/поставщик / сама организация или ключевая персона находятся под санкциями.

### **Список литературы**

1. [Электронный ресурс]. URL: <https://compliance.su/info/articles/podrobnyy-obzor-vebinara-sanktsii-vedenie-biznesa-sanktsionnyy-komplaens/>

2. Ассоциация менеджеров [Электронный ресурс]. URL: <https://amr.ru/press/news/ved/ved-problemy-reshayutsya-glavnoe-zhelanie/>

3. Национальная ассоциация комплаенс [Электронный ресурс]. URL: <https://compliance.su/info/articles/podrobnyy-obzor-vebinara-sanktsii-vedenie-biznesa-sanktsionnyy-komplaens/>

4. Электронный портал Право.ру [Электронный ресурс]. URL: <https://pravo.ru/story/241243/>

*Об авторе:*

ИВАНИЦКАЯ Анна Евгеньевна – старший преподаватель Юридического института Владимирского государственного университета им. А. Г. и Н. Г. Столетовых.

Статья поступила в редакцию 20.04.2023

Подписана в печать 30.04.2023

# ПРОБЛЕМЫ ВАЛЮТНОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ И ВАЛЮТНОГО КОНТРОЛЯ В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ

Д.Р. Карпова

ФГБОУ ВО «Тверской государственный университет»  
Научный руководитель: д.э.н., профессор Сухарев А.Н.

В статье анализируются правоотношения возникающие в ходе обращения валюты. Также рассмотрены теоретические аспекты валютного регулирования и валютного контроля Российской Федерации, экономические санкции и ограничения 2022 года.

*Ключевые слова:* валюта, санкции, валютный контроль, валютные ограничения.

В мировом хозяйстве постоянно происходит обмен капиталом, который находится в непрерывном движении. В обороте между странами используют не национальные деньги, а иностранные валюты.

Правоотношения, возникающие в ходе обращения валюты, представляют собой объект регулирования валютного законодательства.

Для того, чтобы рассмотреть теоретические аспекты валютного регулирования и валютного контроля РФ, необходимо выяснить, что же представляет собой валютная система в целом.

Основной понятийный аппарат раскрывается в ст. 1 Закона о валютном регулировании [1].

Валюта Российской Федерации:

– Денежные знаки в виде банкнот и монеты Банка России, находящиеся в обращении в качестве законного средства наличного платежа на территории РФ, а также изымаемые либо изъяты из обращения, но подлежащие обмену указанные денежные знаки (также стоит отметить, что законным платежным средством, на всей территории РФ, является рубль);

– Средства на банковских счетах и в банковских вкладах.

Иностранная валюта:

– Денежные знаки в виде банкнот, казначейских билетов, монеты, находящиеся в обращении и являющиеся законным средством наличного платежа на территории соответствующего иностранного государства (группы иностранных государств), а также изымаемые либо изъяты из обращения, но подлежащие обмену указанные денежные знаки;

– Средства на банковских счетах и в банковских вкладах в денежных единицах иностранных государств и международных денежных или расчетных единицах.

Таким образом, законное средство платежа, как правило, определяются национальными банками государств. При этом, Центральный банк России посредством собственных писем уведомляет об изменениях в денежном обращении иностранного государства.

Законодательством также раскрываются понятия «резидент» и «нерезидент». Отметим, что резидент по смыслу валютного законодательства отличается от резидента по смыслу налогового законодательства.

Согласно Закону «О валютном регулировании» к резидентам относятся:

- Физические лица, являющиеся гражданами РФ;
- Постоянно проживающие иностранные граждане и лица без гражданства на основании вида на жительство;
- Юридические лица, созданные в соответствии с законодательством РФ, а также их представительства, филиалы и иные подразделения, находящиеся за пределами территории РФ;
- Представительства РФ и представительства федеральных органов исполнительной власти, находящиеся за пределами территории РФ, а также РФ, ее субъекты, муниципальные образования и др.

Круг резидентов, прописанных в законе, имеет исчерпывающий характер.

Нерезиденты указаны в абз. 7 п.1 ст. 1 ФЗ «О валютном регулировании». Стоит отметить, что круг нерезидентов, установленных Законом, не носит исчерпывающий характер.

Как было упомянуто ранее, 26 декабря 2003 года Советом Федерации был одобрен Федеральный закон от 10.12.2003 г. № 173-ФЗ «О валютном регулировании и валютном контроле», целью введение которого является обеспечение единой государственной валютной политики, а также устойчивости валюты РФ и стабильности внутреннего валютного рынка. Первопричиной составления рассматриваемого закона является контроль за оттоком капитала в зарубежные страны.

А с 1 января 2021 г. вступил в силу Федеральный закон от 31.07.2020 г. № 259-ФЗ «О цифровых финансовых активах, цифровой валюте и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» [2], который легализовал понятие цифровая валюта.

Стоит отметить, что цифровая валюта по своей правовой природе не что иное как вложение капитала в объективную действительность. По смыслу Закона «О цифровой валюте» цифровая валюта может применяться вне сферы товарооборота.

Вся законодательная система по вопросам валютного регулирования и валютного контроля построена на определенных принципах, к которым относиться приоритет экономических мер в реализации государственной политики в области валютного регулирования и исключение неоправданного вмешательства государства и его органов в валютные операции резидентов и нерезидентов.

Согласно докладу Центрального банка РФ [3], чистый отток капитала из России за 2022 г. составит огромную сумму – \$243 млрд., это в три с лишним раза больше, чем в 2021 г.

Причиной тому, являются высокие цены на российские экспортные товары, хотя в свою очередь импорт снизился. Это приводит к очень сильному «текущему счету» (разница между экспортом и импортом).

Система валютного регулирования и валютного контроля в России динамично изменяется и трансформируется в рамках особенностей внешнеполитической ситуации и тенденций развития мировой экономики.

К основным изменениям правовых аспектов валютного регулирования 2022 года относят единство внешней и внутренней валютной политики РФ и

единство системы валютного регулирования и валютного контроля, но немаловажно и обеспечение государством защиты прав и экономических интересов резидентов и нерезидентов при осуществлении валютных операций.

Введение экономических санкций и ограничений 2022 года не снимает с российских организаций и предпринимателей необходимости соблюдать валютный контроль. В валютное законодательство вносились изменения, направленные на корректировку отдельных положений ввиду введённых в отношении РФ санкций [4].

С 1 марта 2022 года российским резидентам: (организациям, ИП и гражданам) запретили ряд операций в иностранной валюте:

- Предоставлять в инвалюте кредиты, займы и иные виды заёмных средств в пользу нерезидентов РФ;
- Переводить (перечислять, зачислять, перенаправлять и т.д.) иностранную валюту на свои заграничные банковские карты, счета или вклады;
- Переводить денежные средства без открытия банковского счёта с помощью иностранных электронных средств платежа.

Исключение составляет ряд предусмотренных законодательством иностранных банков. В их числе Азиатский банк инфраструктурных инвестиций, Международный банк экономического сотрудничества, Международный инвестиционный банк, Новый банк развития, Российско-Кыргызский Фонд развития.

Со 2 марта 2022 года введен особый порядок для сделок между резидентами и иностранными лицами из недружественных стран. Он распространяется:

- На рублёвые кредиты и займы лицам иностранных государств;
- На сделки с иностранными лицами в результате совершения которых происходит возникновение права собственности на финансовые инструменты (ценные бумаги) и недвижимые активы.

По новым правилам работы, разрешения на кредитование иностранных лиц выдаёт Правительственная комиссия по контролю за осуществлением иностранных инвестиций. Сделки с акциями и недвижимостью можно совершать на организованных торгах, но только с разрешения, полученного от Центробанка по согласованию с Минфином РФ.

Также со 2 марта 2022 года действует запрет на вывоз из РФ наличных средств в иностранной валюте и (или) денежных инструментов в иностранной валюте на сумму, свыше 10 тысяч долларов США. Запрет распространяется не только на американские доллары, но и на любую иностранную валюту. Размер ограничения устанавливается по курсу доллара США, установленного ЦБ РФ на дату вывоза.

Резидентов обязали продавать 80% от валютной выручки, зачисленной начиная с 1 января 2022 на их счета по внешнеторговым контрактам. С 9 июня 2022 года резиденты – участники ВЭД обязаны продавать иностранную валюту в размере, определяемом Правительственной комиссией по контролю за осуществлением иностранных инвестиций в РФ.

Разрешили операции, совершаемые за пределами РФ, между находящимися за пределами страны филиалами российских медицинских организаций

и физическими и юридическими лицами – резидентами РФ в рамках договоров об оказании услуг в сфере здравоохранения (за исключением наличных расчётов с юридическими лицами – резидентами).

Скорректирован порядок определения налогового органа по месту учёта резидента, если у резидента – физлица нет места жительства (места пребывания), недвижимого имущества на территории РФ, уведомления об открытии (закрытии) счетов (вкладов) и об изменении реквизитов счетов (вкладов) в банках и иных организациях финансового рынка, расположенных за пределами территории РФ, он может представить в любой налоговый орган по своему выбору.

До 31 декабря 2022 года приостановили проведение налоговыми органами проверок в отношении соблюдения валютного законодательства. Но есть исключения – нарушения по нормативным актам, принятым после 24 февраля 2022 года и устанавливающим особый порядок работы ввиду недружественных действий ряда иностранных государств.

В остальном, меры за нарушения в сфере валютного законодательства определены ст. 15.25 КоАП РФ. Нарушители могут получить предупреждение либо штраф в размере фиксированной суммы или процента от суммы незаконной операции.

В заключении хотелось бы сказать, валютное регулирование и контроль соотносятся как целое и часть целого, поскольку одним из направлений валютного регулирования, является регламентирование порядка совершения валютных операций, соблюдение валютного законодательства и в том числе предупреждение нарушений в валютной сфере. Без контроля валютное регулирование невозможно.

Следовательно, валютный контроль, является одним из методов валютного регулирования, а также методом регулятивного воздействия на валютные отношения. Валютный контроль в системе валютного регулирования есть проявление сущности власти и государства в валютной сфере.

### **Список литературы**

1. Федеральный закон от 10.12.2003 № 173-ФЗ (ред. от 14.07.2022) «О валютном регулировании и валютном контроле» // СПС «КонсультантПлюс».
2. Федеральный закон от 31.07.2020 № 259-ФЗ «О цифровых финансовых активах, цифровой валюте и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» // СПС «КонсультантПлюс».
3. Доклад о денежно-кредитной политике Центрального банка Российской Федерации // URL: [https://cbr.ru/Collection/Collection/File/42214/2022\\_03\\_ddcp.pdf](https://cbr.ru/Collection/Collection/File/42214/2022_03_ddcp.pdf)
4. Шесть главных изменений в валютном контроле 2022: на что обратить внимание // URL: <https://www.fcaudit.ru/blog/shest-glavnykh-izmeneniy-v-valyutnom-kontrole-2022/>

*Об авторе:*

КАРПОВА Дарья Романовна – студентка 3 курса юридического факультета направления подготовки 38.05.02 «Таможенное дело».

Статья поступила в редакцию 20.04.2023  
Подписана в печать 30.04.2023

# АЛГОРИТМ ПО УПРАВЛЕНИЮ РИСКАМИ ПРИ ВЫХОДЕ ПРОИЗВОДСТВЕННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ НА ВНЕШНИЙ РЫНОК

**К.С. Киселева, В.В. Сташевская**

ФГБОУ ВО «Владимирский государственный университет им. А. Г. и Н. Г. Столетовых»  
Научный руководитель: ст. преподаватель Кудряков Р.И.

Данное исследование посвящено вопросу использования оптимальных инструментов по управлению рисками, которые возможны при выходе предприятия на мировой рынок. В статье рассматривается теоретико-понятийный аппарат, проведен анализ возможных рисков, а также рассмотрен алгоритм по их управлению и предотвращению для нормализованной и эффективной деятельности предприятия.

**Ключевые слова:** *риск, внешний рынок, управление организацией, внешняя экономическая деятельность.*

В современном мире каждое успешное предприятие имеет своей целью выход на международный рынок, поскольку это дает огромные возможности: новые клиенты и потребители, узнаваемость и престижность, достойная прибыль, сотрудничество с другими компаниями мирового уровня, рост продаж, возможность привлечения иностранных инвесторов и т.д. Поэтому, чтобы достичь максимальных успехов при выходе на мировой рынок, предприятию необходимо учесть все «за» и «против», проанализировать все возможные риски и разработать алгоритм по предотвращению и избеганию ошибок, которые могут препятствовать при осуществлении внешней экономической деятельности производственного предприятия. Данный аспект деятельности каждой фирмы имеет огромное значение, поскольку от него напрямую зависит успешная производственная деятельность предприятия.

Согласно мнению отечественного ученого экономиста Хоминич И.П., риски представляют собой вероятность наступления неблагоприятных событий, которые могут повлиять на финансовую сферу предприятия, ухудшить объем продаж, нанести ущерб и уменьшить доход [3]. Главная задача управления риском заключается в максимизации доходности и минимизации риска. Управление риском не означает его полного покрытия, а предполагает определение его оптимального уровня. Управление рисками – это процесс выявления, анализа и предотвращения потенциальных проблем, ошибок и неточностей деятельности предприятия.

Изучив теоретико-понятийный аппарат, касающийся рассматриваемой темы, считаем целесообразным разобрать детально риски, с которыми предприятие может столкнуться при выходе на внешний рынок.

Первая категория рисков представлена политическими рисками. Это одни из самых значимых рисков, поскольку вся деятельность предприятия должна строиться на существующей нормативно-правовой базе.

Законодательная основа является достаточно нестабильным аспектом любой деятельности, она подвергнута постоянным изменениям, доработкам, упразднениям. Кроме того, сюда же относится экономическая, социальная, политическая ситуации в стране, на рынок которой данная фирма стремится

выйти. Т.е. от состояния экономики напрямую зависит производительность организации и успех ее внешнеторговой деятельности. Поэтому оценка политической обстановки страны, анализ ее законодательной основы является важнейшим фактором для изучения предприятием при его выходе на мировой рынок. Очевидным является то, что небольшие изменения в налоговой сфере, нестабильность политической и экономической обстановки страны, конфликты и другие обстоятельства политического характера будут негативно сказываться на бизнес-процессах предприятия.

В таблице 1 приведены некоторые примеры политических рисков и последствия от них.

Таблица 1

#### Влияние политических рисков

<b>Риски</b>	<b>Последствия</b>
Вооруженные конфликты	Увеличение затрат на обеспечение безопасности и возможность повреждения/разрушения собственности, имущества
Повышение налогов, налоговых ставок	Уменьшение размера прибыли
Протекционизм	Снижение объемов выпускаемой продукции, соответственно и низкие продажи
Конфискация имущества	Снижение производства, потери прибыли, а также клиентов

Из данной таблицы мы можем сделать вывод о том, что необходим постоянный мониторинг ситуации на рынке иностранного страны. Политическая обстановка находится в постоянной динамике, она нестабильна, поэтому следует сопоставлять риски с ситуацией на международном рынке, чтобы избежать негативных последствий в производственной деятельности предприятия.

Следующая группа рисков – юридическая. Она связана, прежде всего, с мало разработанным законодательством страны. Многие аспекты внешне-экономической деятельности до сих пор не нашли четкого отражения в законодательных актах, что достаточно затрудняет работу предприятия и сказывается на его международной позиции на рынке. Здесь следует тщательно углубиться в изучение различных исключений, в законодательстве, а также базовых статей, которые связаны с производственной деятельностью предприятия. Необходимо учитывать при производстве нормативно-правовую базу каждой страны, т.к. многие процессы производства существенно отличаются и могут быть запрещены в других странах. Так, например, на некоторые виды деятельности следует получить специальные разрешительные документы – лицензии, что позволит на законных основаниях вести бизнес-процессы на мировом рынке. Чтобы осуществлять производство согласно всем законодательным нормам страны, следует изучить весь перечень условий и документов. Исходя из практических ситуаций, делаем вывод о том, что каждой

компания необходимо иметь высококвалифицированного юриста во избежание юридических рисков.

Еще одной группой риска является экономическая или финансовая группа. Эти риски имеют непосредственное отношение к уровню инфляции в стране, прибыли от отечественной продукции, как на мировом, так и на внутреннем рынке, падением курса национальной валюты, коррупции в государстве и безработицы в стране. Все названные элементы напрямую влияют на эффективность производства и выход на международный рынок продукции. Фирмам стоит иметь устойчивую «подушку безопасности», выраженную в резервных денежных средствах, поскольку при выходе на мировой рынок предприятию понадобится закрыть множество финансовых расходов. Все экономические процессы, происходящие в стране, могут существенно изменить ситуацию на рынке. Поэтому организации нужно быть готовой к значительным изменениям не только в поведении на внешнем рынке, но и во внутреннем устройстве предприятия, чтобы подстроиться под экономическую систему страны. Однако и здесь есть вероятность определенных непредвиденных ситуаций, речь о которых пойдет далее.

Управленческие риски – это определенные потери, связанные с координацией деятельности внутри предприятия. Организационная структура – это сложная внутренняя система всех элементов компании. Это целый механизм, выход из строя хотя бы одного компонента которого может привести к необратимым последствиям. Внутреннее взаимодействие организации должно осуществляться четко и слаженно, чему способствует качественный менеджмент. В зависимости от страны выхода, поставленных целей предприятия, устанавливается стратегия производства, используемые в работе механизмы и приемы, технологические процессы и т.д. Здесь стоит учитывать то, что каждая фирма имеет свой жизненный цикл, стадии, заключающиеся во взлетах и падениях. И главная ошибка предпринимателя состоит в том, что стратегия разрабатывается один раз и на все время существования организации, исключая и не принимая во внимание все происходящие изменения. Еще одним главным процессом в управленческом риске это внутренний аудит, он осуществляется для проведения внутренней проверки, которая может показать правильность операционной деятельности предприятия, управления рисками и последовательность управления [2, с. 412].

Культурные риски выражены, прежде всего, разными культурами стран, их обычаями, запретами, важными духовными аспектами народа. Очень часто культурные установки и ценности разных народов сталкиваются, потому что то, что считается нормой в одной стране, совершенно не принимается другой стороной и наоборот. Поэтому перед выходом на внешний рынок организации необходимо уделить даточное внимание изучению культуры страны, на рынок которой она собирается поставлять свою продукцию. Здесь играет важное значение понимание духовных ценностей второй стороны, их уважение и приоритетное отношение к ним. Соблюдение данных правил может с лёгкостью адаптировать продукцию фирмы на внешний рынок той или иной страны. В про-

тивном случае игнорирование данных важных специфических действий как раз может и привести к ошибкам и безуспешному выходу предприятия на внешний рынок.

Обозначив группы рисков, которые могут настичь предприятие, следует упомянуть об условиях, без которых в принципе невозможен выход на внешний рынок. Говоря другими словами, если не будут соблюдаться нижеперечисленные тезисы, то удачной внешней экономической деятельности достичь не получится. К таким условиям относятся:

- Достаточное количество финансовых ресурсов. Т.е. как и говорилось ранее без устойчивой «финансовой подушки» риск потерпеть неудачу достигает 90%;
- Высокая конкурентоспособность производимой продукции. Здесь речь идет о достаточном качестве товара, его иных характеристиках, что позволит ему конкурировать с другими схожими товарами на международном рынке;
- Качественная подготовка товара к продаже. Сюда относится и рекламная кампания, и процессы обработки товара перед его продажей, и логистические процессы, и иные бизнес-процессы;
- Обслуживание своей продукции после продажи. Чем больше гарантий и предпочтений производитель сможет предоставить потребителю после продажи своей продукции, тем больше шанс повышения спроса его товара на международной арене купли-продажи.

Далее считаем целесообразным проанализировать алгоритм управления рисками при выходе на внешний рынок на примере производственного предприятия города Владимира – Владимирского химического завода (далее-ВХЗ). Данная организация связывает свою деятельность с производством химической продукции и легкой промышленностью. На данный момент миссией данного предприятия является производство и вывод на российский внутренний и внешний рынок инновационных химических продуктов.



Рис. 1. Алгоритм по минимизации влияния рисков ситуаций на предприятии ПАО «ВХЗ Владимир»

Как уже говорилось ранее, любая деятельность предприятия, в том числе его выход на мировой рынок, связана с рисками. Поэтому авторами был сформирован алгоритм по управлению таких рисков [1, с. 84].

На рисунке 1, представлен авторский алгоритм, с помощью которого предприятие ПАО «ВХЗ Владимир» будет бороться с возникающими негативными ситуациями непреодолимой силы. Рассмотрим представленные этапы более подробно:

- Анализ рыночных условий страны нерезидента: Данный этап представляет собой подробную оценку рынка страны нерезидента, определяя на нем: потенциальных конкурентов, экономическую ситуацию, целевую аудиторию и их потребности, государственные требования в отношении осуществления деятельности, возможности в использовании местных ресурсов и сырья, и др.;

- Выявление потенциальных рисков. Этот этап подразумевает идентификацию риска, и вероятность наступления такого события;

- Оценка влияния риска: задача данного этапа оценить влияние риска при его проявлении, в виде расчета ущерба, классифицировав его по уровню влияния;

- Составление стратегического плана по противодействию рисков: на данном этапе формулируется путь, по которому предприятие будет следовать, чтобы возникновение риска и его влияние было минимальным, и без серьезных последствий;

- Разработка тактического плана по противодействию рисков: на текущем этапе разрабатывается план мероприятий по борьбе с рисками, акцентируя внимание на возможности ухода от возникновения такого события, с минимальными потерями;

- Экспертная оценка плана по минимизации рисков: этот этап подразумевает созданию комиссии экспертов, проводящих анализ и выявление недостатков в разработанном плане, в случае если план эффективен, то происходит переход на следующий этап. В случае если план обладает недостатками, критичными для принятия решения, то происходит переход к предыдущему этапу, для доработки;

- Реализация плана по минимизации рисков на предприятии: Задача данного этапа, запустить план по минимизации рисков, и обеспечение контроля над реализацией данного комплекса мероприятий;

- Оценка эффективности от проведенных мероприятий: заключительный этап, позволяет оценить проведенный комплекс мероприятий по минимизации рисков, и определить его эффективность.

Данный алгоритм, разработанный авторами, обеспечит эффективное противостояние рискам при выходе на внешний рынок, тем самым сформировав устойчивое и стабильное положение предприятия на рынке страны нерезидента.

## Список литературы

1. Кудряков, Р.И. Механизм противодействия рисковым ситуациям при осуществлении инновационной деятельности в промышленном секторе Владимирской области / Р.И. Кудряков, В.В. Красильщиков // Вестник Московского государственного областного университета. Серия: Экономика. – 2021. – № 3. – с. 83-96.
2. Кудряков, Р.И., Гойхер О.Л. Анализ состояния инновационных процессов промышленного сектора Владимирской области / Р.И. Кудряков, О.Л. Гойхер // Экономика и предпринимательство. – 2022. – № 5(142). – с. 410-415
3. Финансы организаций: управление финансовыми рисками: учебник и практикум для среднего профессионального образования / И.П. Хоминич [и др.]; под редакцией И.П. Хоминич, И.В. Пещанской. – Москва: Издательство Юрайт, 2022. – 345 с. – (Профессиональное образование). – ISBN 978-5-534-06790-3.

### *Об авторах:*

КИСЕЛЕВА Ксения Сергеевна – студентка 3 курса Юридического института Владимирского государственного университета им. А. Г. и Н. Г. Столетовых.  
СТАШЕВСКАЯ Валерия Владимировна – студентка 3 курса Юридического института Владимирского государственного университета им. А. Г. и Н. Г. Столетовых.

Статья поступила в редакцию 20.04.2023  
Подписана в печать 30.04.2023

# ФОРМИРОВАНИЕ ПОВЕДЕНЧЕСКОГО СЦЕНАРИЯ ПРИ ВЫХОДЕ КОММЕРЧЕСКОГО ПРЕДПРИЯТИЯ НА ВНЕШНИЙ РЫНОК

**Р.И. Кудряков**

ФГБОУ ВО «Владимирский государственный университет им. А.Г. и Н.Г. Столетовых»

Данное исследование посвящено вопросу разработки поведенческого сценария, обеспечивающего выход коммерческого предприятия на внешний рынок. В статье рассматривается теоретико-понятийный аппарат, выявлена проблематика, сформирован поведенческий сценарий выхода на внешний рынок предприятия, а также алгоритм по его реализации.

*Ключевые слова:* Внешний рынок, маркетинговые коммуникации, управленческие решения, внешнеэкономическая деятельность предприятия

В современном мире, внешнеэкономическая деятельность является приоритетным направлением для организаций коммерческого профиля. Это связано с возможностью масштабировать объем реализованной продукции предприятия, обеспечить дополнительный доход от продажи продуктов и услуг, а также повысить статус организации и его устойчивость [1]. Однако, при выходе на внешний рынок, организации сталкиваются со множеством сложностей и рисков, которые могут нанести ущерб и осложнить ведение хозяйственной деятельности на новом рынке. К таким рискам относятся:

- Политические риски: данный тип рисков выражается в реализации государственной политики протекционизма, в форме создания торговых барьеров, введение санкционного режима, различных запретов на ввоз продукции и прочих мер тарифного и нетарифного регулирования;

- Производственные риски: заключаются в возникновении дополнительных затрат и издержек на всех этапах производственного процесса от разработки товара до его реализации, приводящие к образованию задолженности, которая негативно отражается на возможности развития предприятия и ее устойчивости;

- Юридические риски: данный тип рисков образуется при заключении договоров между контрагентами, когда не были учтены все детали деловых отношений, нарушение сроков исполнения, случая нарушения платежа по контракту и др.;

- Коммерческие риски: этот тип относится к невозможности продать товар потребителю на рынке нерезидента. К такой группе риска относятся: отсутствие стратегии закрепления предприятия на внешнем рынке, выбраны каналы сбыта и продвижения с уменьшенным потенциалом доходности и количеством потенциальных пользователей и др.;

- Финансовые риски: возникают в процессе финансово-кредитных отношений между контрагентами и банковскими структурами, к таким рискам относятся: рост стоимости сырья и инструментария, валютный и курсовая нестабильность, рост дебиторской или кредиторской задолженности и др.;

- **Управленческие риски:** категория рисков относящихся к неправильно выбранном или необоснованном управленческом решении. К ним относятся: недостаточный анализ целевой аудитории на новом рынке приводит к минимальному уровню спроса на продукцию, и др. [2].

Описанные выше риски, носят постоянный и актуальный характер, которым подвержены большинство компаний при выходе на внешний рынок. Поэтому с целью минимизации возникающих проблемных аспектов. Требуется сформировать комплекс мероприятий, которые способствуют уменьшению влияния риска на деятельность таких предприятий, а также обеспечит защиту от факторов, которые являются предпосылками к появлению такого риска. Таким образом, рассматривая вышесказанное, автором исследования был разработан комплекс мероприятий, обеспечивавший выход предприятия на новый рынок, закрепления, и стабильного функционирования организации на нем. Данный комплекс, представлен в виде гармонизированной и иерархичной схемы процессов, поэтапно и получил название – поведенческий сценарий.

Впервые поведенческий сценарий начал активно применяться после 80х годов XX века. В тот временной период, полностью пересмотрены основные постулаты в проведении различного типа операций, связанных с внешним рынком. Основной причиной такой переориентации, является постоянное изменение потребностей потенциального покупателя и требований к качественным характеристикам выпускаемой продукции, вследствие влияния модных тенденций и трендов. Благодаря сценарию поведения при выходе на новый рынок, раскрывается подробный план действий, которые способствуют организации производственного и управленческого процесса, способствующих минимизации возникновения рискового случая и его последствия, тем самым оптимизируя механизм защиты предприятия. Рассматривая этот факт, в теоретическом понимании поведенческий сценарий – это модель поведения компании при выходе на внешний рынок, подстраивающая свои действия под текущую ситуацию на рынке, формируя управленческие решения с целью увеличения дохода и прибыли. Рассматривая этот факт, можно выделить, что использование поведенческого сценария, будет варьироваться, в зависимости от ситуации на сегменте или ниши рынка, таким образом, обращая внимания на проблемные аспекты у производств и компаний конкурентов, и использовать выявленные недостатки, с точки зрения их предотвращения на собственном производстве. Таким образом, увеличивая конкурентоспособность выпускаемой продукции или услуг, путем улучшения технико-эксплуатационных характеристик, обеспеченных с помощью модернизации производственно-организационных процессов. При этом, сама поведенческая модель предприятия при выходе на внешний рынок будет реализовываться в зависимости от рыночной ситуации, которая подразделяется на три основных сценария: оптимальный, стабильный и кризисный. На основании вышеописанного, автором исследования была сформирована универсальная модель поведенческого сценария, которая представлена на рисунке 1.

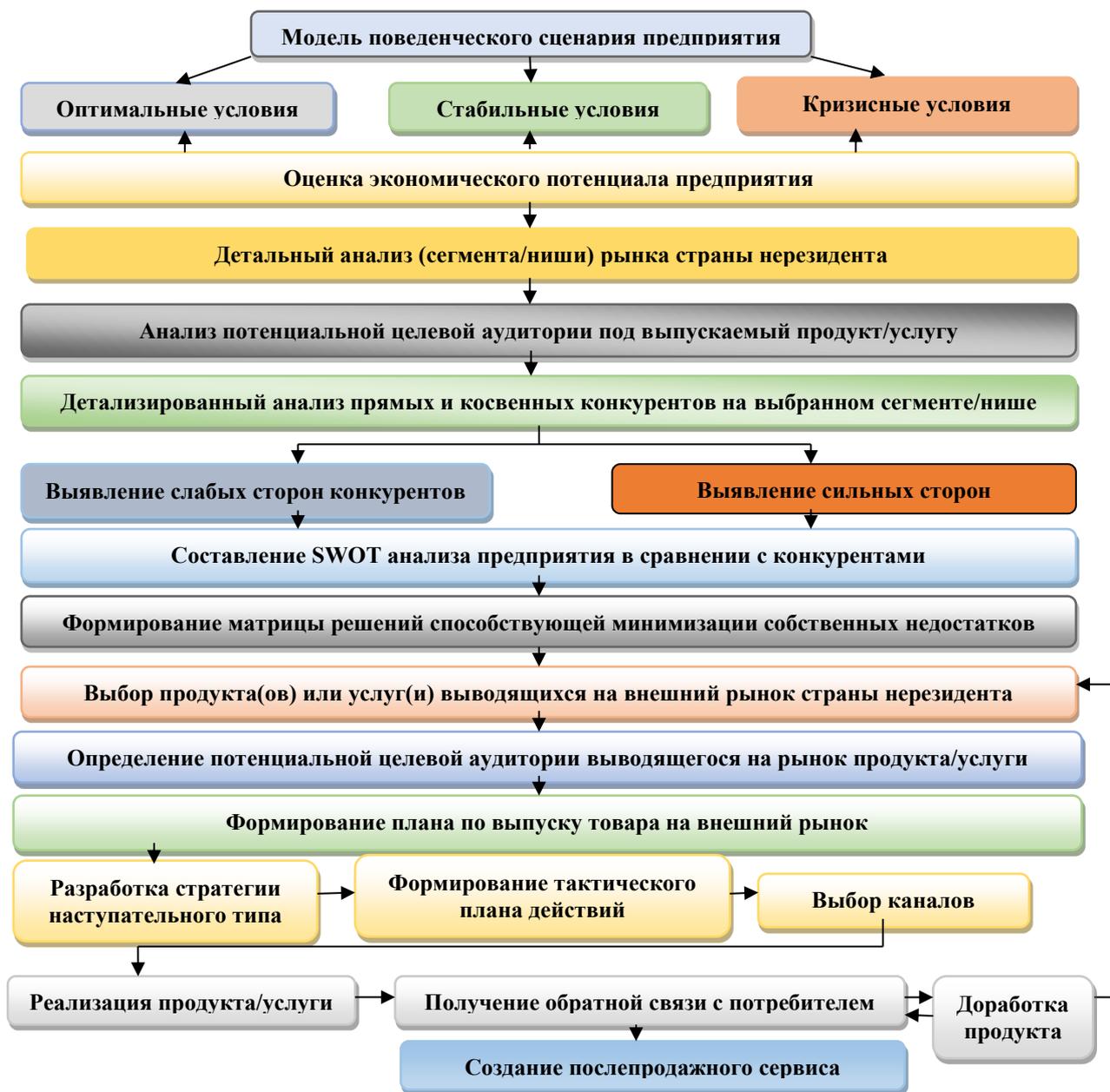


Рис. 1. Модель поведенческого сценария при выходе предприятия на внешний рынок

На рисунке 1 представлен универсальный поведенческий сценарий по выходу предприятия на внешний рынок, который позволяет детально разработать план действий [2], исходя из ситуации на рынке. Таким образом, можно выделить, что использование данного сценария позволит предприятиям, рассмотреть и проработать план действий, обеспечивающий выход на новый рынок государства нерезидента. При этом срок прохождения данного поведенческого сценария зависит от состояния собственно рынка. В оптимальных условиях, обеспечить выход на внешний рынок можно в течение 6 месяцев. При стабильных условиях с минимальными изменениями, выход на такой рынок можно за 10-12 месяцев. В случае наличия проблемных аспектов и кризисной ситуации на рынке, срок прохождения сценария будет варьиро-

ваться от 14-18 месяцев. На основании вышесказанного, автором исследования была проведена оценка данной модели поведенческого сценария. В качестве объекта было выбрано две компании, занимающиеся производством кровельной мембраны, а именно ООО «ТД Эволюция» и ООО «Владуниверсалстрой» являющиеся резидентами Российской Федерации и относящиеся к субъектам Владимирской области. В обоих случаях применения данной модели, результат выхода на внешний рынок Армении и Казахстана доказал свою эффективность. Далее, на рисунке 2 представлена оценка выручки при выходе на внешний рынок за 1 год в периодичности четырех кварталов. В системе оценки, использовались показатели без применения модели поведенческого сценария и с ее использованием.

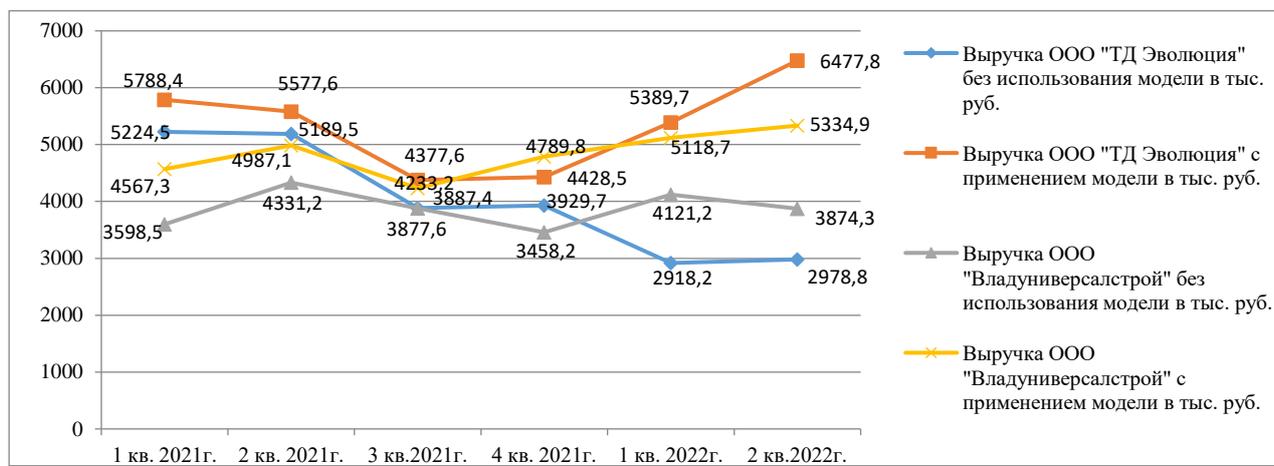


Рис. 2 Оценка эффективности от применения модели поведенческого сценария при выходе на внешний рынок предприятий ООО «ТД Эволюция» (Армения) и ООО «Владуниверсалстрой» (Казахстан)

На основе данных, представленных на рисунке 2, видно, что при применении авторской модели поведенческого сценария уровень доходности организации вырос, в сравнении со случаем, когда описанная модель не применялась. Резюмируя, можно сформировать вывод, что поведенческий сценарий, является основополагающим элементом, с помощью которого предприятия коммерческой сферы деятельности может выйти на новый рынок и стабильно развиваться на нем.

### Список литературы

1. Фоксол Г., Голдсмит Р., Браун С. Психология потребителя в маркетинге. – СПб: Питер, 2001. с.122-138
2. Кудряков, Р. И. Специфика продвижения промышленных предприятий инновационного профиля на рынке / Р. И. Кудряков // Наука Красноярья. – 2022. – т. 11. – № 3-3. – с. 108-112.

*Об авторе:*

КУДРЯКОВ Роман Игоревич – старший преподаватель Юридического института Владимирского государственного университета им. А. Г. и Н. Г. Столетовых.

Статья поступила в редакцию 20.04.2023

Подписана в печать 30.04.2023

# ОСОБЕННОСТИ ЭКСПОРТА И ИМПОРТА ЮВЕЛИРНЫХ ИЗДЕЛИЙ В РАМКАХ ЕАЭС

**Е.И. Куренкова**

ФГБОУ ВО «Владимирский государственный университет им. А. Г. и Н. Г. Столетовых»  
Научный руководитель: ст. преподаватель Дубровин В.А.

Статья посвящена исследованию вопроса об особенностях экспорта и импорта ювелирных изделий в рамках ЕАЭС.

*Ключевые слова:* экспорт, импорт, ювелирные изделия.

Ювелирные изделия с давних времён несут в себе не только материальную, но и культурную ценность. Они отличаются огромным разнообразием. Их преподносят в качестве подарков, приобретают для личного пользования, демонстрируют на различных выставках. Существуют целые музеи, посвящённые этому виду искусства, как, например, Музей Королевских ювелирных украшений в Александрии (Египет) и выставка «Алмазный фонд», являющаяся подразделением Гохрана России, в Московском Кремле. Ювелирные изделия перевозятся между странами. В этой статье я хотела бы рассмотреть, какие существуют особенности экспорта и импорта данного товара в рамках Евразийского экономического союза.

Согласно Товарной номенклатуре внешнеэкономической деятельности Евразийского экономического союза [1] ювелирные изделия включаются в раздел XIV «Жемчуг природный или культивированный, драгоценные или полудрагоценные камни, драгоценные металлы, металлы, плакированные драгоценными металлами, и изделия из них; бижутерия; монеты» и в раздел XV «Недрагоценные металлы и изделия из них». Далее изделия подразделяются на группы, и для каждой группы определяется своя ставка ввозной таможенной пошлины, в зависимости от материала.

Перемещать ювелирные украшения через таможенную границу Евразийского экономического союза могут как физические, так и юридические лица.

Рассмотрим порядок провоза ювелирных изделий через таможенную границу Евразийского экономического союза физическими лицами. Он утверждён Коллегией Евразийской экономической комиссии 23 июля 2019 года [4]. Физические лица перемещают товары не в коммерческих целях, а для собственного пользования, поэтому процесс декларирования происходит намного проще, чем у юридических лиц, и размеры обязательных платежей гораздо ниже. Данные о провозимых ювелирных изделиях отражаются в пассажирской таможенной декларации. Она заполняется при достижении физическим лицом 16-летнего возраста. Оформленный экземпляр сохраняется на весь период пребывания на таможенной территории Евразийского экономического союза или за её пределами и предъявляется таможенному органу при выезде или возвращении. Декларация также может заполняться и в электронном виде, что способствует повышению эффективности таможенного

администрирования и контроля, обеспечению национальной безопасности Российской Федерации и правомерности взимания таможенных платежей [3].

Более сложными являются процедуры экспорта и импорта ювелирных изделий, осуществляемые юридическими лицами. Эти процессы регулируются Решением Коллегии Евразийской экономической комиссии «О мерах нетарифного регулирования» [4].

Правом перемещения драгоценных металлов через таможенную границу Евразийского экономического союза обладают не все лица, а только юридические лица и физические лица, зарегистрированные в качестве индивидуальных предпринимателей и стоящие на специальном учёте в Федеральной пробирной палате.

Как уже ранее заявлялось в статье, Федеральная таможенная служба активно внедряет в свою деятельность цифровизацию. Благодаря межведомственному электронному взаимодействию федеральных органов исполнительной власти, сокращается количество документов, необходимых для представления таможенным органам. Например, с 1 марта 2021 года участникам внешнеэкономической деятельности при прохождении процедуры таможенного декларирования больше не нужно представлять на таможне акт государственного контроля на бумажном носителе. Теперь нужно всего лишь указать сведения об этом акте в графе 44 декларации.

Нужно отметить, что переход на электронный документооборот удобен не только для участников внешнеэкономической деятельности, но и для самих сотрудников таможенных органов. Используя программные средства единой автоматизированной информационной системы (ЕАИС) таможенных органов, таможенники получают необходимую информацию из информационных ресурсов Министерства финансов России в автоматическом режиме реального времени.

Теперь поговорим непосредственно о самой процедуре ввоза изделий из драгоценных металлов на таможенную территорию Евразийского экономического союза. Порядок ввоза следующий:

1. Получение участником внешнеэкономической деятельности свидетельства о постановке на учёт в Федеральной пробирной палате.

2. Прибытие товаров на таможенную территорию Евразийского экономического союза.

3. Доставка товаров с таможенного органа прибытия на специализированный таможенный пост.

4. Помещение товаров на склад временного хранения (специально оборудованные для хранения ювелирных изделий).

По желанию компании-импортёра вскрывается груз (идентификация груза, соответствие стоимости).

5. Проведение государственного контроля (государственные контролёры Федеральной пробирной палаты).

6. Выдача акта государственного контроля – до подачи ДТ.

7. Подача участником внешнеэкономической деятельности ДТ на специализированный таможенный пост.

8. В случае срабатывания профиля риска таможенными органами осуществляется досмотр товаров.

9. Выпуск товаров.

10. После выпуска товаров осуществляется обязательное клеймение.

Аналогичный порядок перемещения драгоценных металлов (ювелирных изделий) применяется и для вывоза с таможенной территории Евразийского экономического союза. Однако имеет некоторую особенность, то есть при экспорте драгоценных металлов (ювелирных изделий) не требуется помещение ювелирных изделий на склад временного хранения.

### **Список литературы**

1. Решение Совета Евразийской экономической комиссии от 14.09.2021 № 80 «Об утверждении единой Товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности Евразийского экономического союза и Единого таможенного тарифа Евразийского экономического союза, а также об изменении и признании утратившими силу некоторых решений Совета Евразийской экономической комиссии»: URL: [https://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_397176/](https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_397176/) (дата обращения: 12.10.2022).

2. Решение Коллегии Евразийской экономической комиссии от 23.07.2019 № 124 «О таможенном декларировании товаров для личного пользования»: URL: [https://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_330238/](https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_330238/) (дата обращения: 12.10.2022).

3. Новикова Т.Б. Проблемы и перспективы развития цифровых технологий в таможенном деле // Международный журнал гуманитарных и естественных наук. 2021. № 53. с. 186-189.

4. Решение Коллегии Евразийской экономической комиссии от 21.04.2015 № 30 «О мерах нетарифного регулирования»: URL: [https://customs.gov.ru/uchastnikam-ved/spravochnaya-informacziya/peremeshhenie-tovarov/dragoczennye-metally-\(yuvelirnye-izdeliya\)](https://customs.gov.ru/uchastnikam-ved/spravochnaya-informacziya/peremeshhenie-tovarov/dragoczennye-metally-(yuvelirnye-izdeliya)) / (дата обращения: 15.10.2022)

### *Об авторе:*

КУРЕНКОВА Екатерина Игоревна – студентка 2 курса Юридического института Владимирского государственного университета им. А.Г. и Н.Г. Столетовых.

Статья поступила в редакцию 20.04.2023

Подписана в печать 30.04.2023

# СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ НА РОССИЙСКОМ АВТОМОБИЛЬНОМ РЫНКЕ

**У.В. Лабзенкова**

Филиал ЧОУВО «Московский университет имени С.Ю. Витте»

Научный руководитель: к.с.н., доцент Шибаршина О.Ю.

В статье рассматривается влияние санкций на автомобильную отрасль в России после начала Специальной военной операции. Проведен анализ внешнеэкономической ситуации на автомобильном рынке, его структурных изменений за последние годы, выявлены проблемы и тенденции.

**Ключевые слова:** автомобильная промышленность, автопроизводители, автомобильный рынок, автомобили, санкции, ограничения.

Автомобильная промышленность является крупнейшей отраслью машиностроения и в экономике любой страны играет значительную роль, обеспечивая потребности всех отраслей народного хозяйства. Уровень развития этой отрасли показывает и достигнутый технологический прогресс в стране, ее конкурентоспособность на мировом рынке.

Исторически сложилось, что по ряду причин российская автомобильная промышленность уступает иностранным производителям и в доле ВВП страны составляет всего 1%, по сравнению с Китаем, занимающем лидирующее положение, где доля ВВП автомобильной отрасли в 2021 году составила 10%.

Ежегодно товарная структура российского импорта около половины составляет закупку высокотехнологичного оборудования и транспортных средств [8, с. 410]. В 2021 году по статистическим данным Федеральной таможенной службы РФ 49,2% пришлось на импорт оборудования и автомобилей, в 1,4 раза увеличились поставки грузовых и легковых автомобилей, а главный поставщик данной товарной группы – Китай [6].

После конечного исполнения обязательств России перед Всемирной торговой организацией в 2019 году по снижению импортной пошлины на легковые автомобили до 15% национальный рынок стал более доступным для конкурентов [3, с. 35]. По этой причине зафиксирован стремительный рост изменения потребительских привычек и насыщения импортными легковыми автомобилями российского рынка.

С целью защиты российской автомобильной промышленности государство стимулирует продажи за счет государственной поддержки и национальных программ. Таким образом, достигнув лидирующего положения на российском рынке по продажам новых автомобилей марки «Lada» в течение длительного периода.

С начала Специальной военной операции на территории Украины в 2022 году последствия для России были незамедлительны, что в частности коснулось и автомобильной промышленности. Так, большинство стран приняли решение ввести санкции против России с целью ослабления ее национальной экономики [3, с. 35].

© Лабзенкова У.В., 2023

На сегодняшний день автомобильная отрасль в России выглядит совершенно иначе. Начиная с конца февраля 2022 года и по настоящее время, наблюдается ряд событий, влияющих на структуру формирования российского рынка.

Компании торговых марок Audi, Volkswagen, Porsche, Skoda, BMW, Mercedes-Benz, Jaguar Land Rover, Infiniti, Honda Motor, Volvo, Mazda, Scania, MAN, американский концерн General Motors, а также Nissan, Toyota, Lexus полностью ушли или временно приостановили отгрузки продукции и свою деятельность на территории России. Компании данных производителей отгружали в Россию продукцию легковых и грузовых автомобилей, коммерческой, строительной и грузовой техники, соответствующих комплектующих, занимая крупнейшую часть импортной товарной структуры в автомобильной отрасли.

Например, российская компания «КАМАЗ», являющаяся автогигантом и производимая авто- и спецтехнику, из-за санкций Евросоюза ощутила дефицит импортных комплектующих (коробки передач, топливная аппаратура, двигатели) и вынуждена частично перейти на аналогичные российские компоненты и узлы. Что может стать прямой причиной сокращения производства до 40%.

Отдельное внимание стоит уделить российским активам Группы Renault, которые полностью перешли в собственность правительства Москвы, но с правом обратного выкупа в течение шести лет с момента подписания соглашения. По статистическим данным в 2021 году французская компания Renault заняла четвертое место по продажам новых автомобилей в России, после отечественного АвтоВАЗА, корейских компаний Kia Motors и Hyundai Motor. Наиболее популярными и покупаемыми были модели Renault Logan, Duster, Sandero.

После передачи российских активов Группы Renault в собственность государства московский завод «Рено Россия» был переименован в АО МАЗ «Москвич», а автомобили под маркой Renault на территории России производить больше не будут.

Решение иностранных производителей уйти с отечественного авторын-ка в некоторых случаях было связано с нарушением логистических цепочек поставок, сложностью проведения транзакционных операций и резких колебаний валютного курса [8, с. 36]. Санкции оказали большое влияние на сроки и стоимость доставки, ввоз и вывоз отдельных категорий товаров, попавших под запреты и ограничения, а также на прекращение или временное приостановление работы многих логистических компаний.

С уходом иностранных компаний пострадали и трудящиеся граждане, потеряв рабочие места. По данным аналитического центра «ЦСР» сильнее всего подобные решения коснулись отрасли автомобилестроения, пищевой и химической промышленности [7]. По оценкам центра совокупность всех иностранных компаний на территории РФ обеспечивает трудоустройство граждан до 8 млн. человек. На данный момент часть сотрудников иностранных компаний находится в фактическом простое, некоторая доля была сокращена,

а в дальнейшей перспективе, при возобновлении деятельности, компании проведут оптимизацию персонала, исходя из степени восстановления производственных мощностей.

На данный момент на территории России продолжают функционировать, не считая АвтоВАЗ: южнокорейский автопром (Hyundai Motor, Genesis, Kia Motors), китайский автопром (Haval, Chery Automobile, Geely Automobile, Changan, Great Wall Motors, GAC Group, Dongfeng и др.), японские производители.

Также приобрести продукцию зарубежного автопрома можно с помощью параллельного импорта, который был легализован в 2022 году Правительством РФ [4]. Данная возможность означает, что без разрешения правообладателя на территорию Российской Федерации можно ввозить из перечня товаров [5] параллельного импорта оригинальную продукцию, а в частности автомобильные бренды и комплектующие.

Однако параллельный импорт не решит проблему дефицита импортных автомобилей и запчастей к ним на российском рынке, поскольку со стороны производителей имеются некоторые ограничения на деятельность официальных дилеров и дистрибьюторов. Самостоятельная покупка физическим лицом импортного автомобиля и дальнейшего его растаможивания обойдется намного дороже, также исключается возможность проведения гарантийного обслуживания [2, с.135].

По данным аналитического агентства «АВТОСТАТ» на рисунке 1 можно представить, как изменилась структура российского рынка новых автомобилей с января по август 2022 года под влиянием санкций и внешнеторговых ограничений [1]:

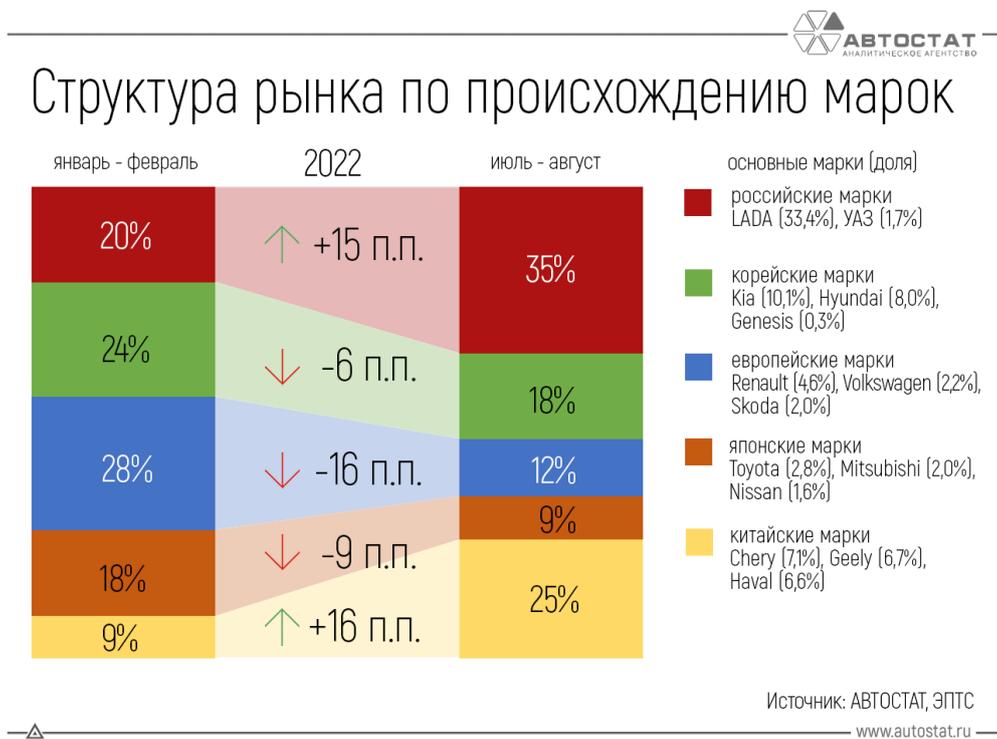


Рис. 1. Структура российского автомобильного рынка в 2022 году

По структуре автомобильного рынка в 2022 году можно наблюдать значительные изменения. В начале года наиболее покупаемыми были европейские марки автомобилей Renault, Volkswagen, Skoda. А уже в июле-августе 35% продаж составили российские марки и 25% китайские. Таким образом, наибольшую выгоду в приросте доли получили китайские производители, а существенные потери понесли европейские производители [2, с.136].

Отечественный автопром во время дефицита иностранных комплектующих принял очень альтернативное и нестандартное решение в конце июня 2022 года выпускать бюджетные модели Lada Granta в специальной комплектации экологического класса Евро-2 без оснащения автомобиля подушками безопасности, антиблокировочной системы колес, мультимедии, кондиционера, системы «ЭРА-ГЛОНАСС» и других опций. Данная комплектация вызвала очень высокий спрос, однако продажа данных автомобилей была не долгосрочной, уже в октябре 2022 года АвтоВАЗ прекратил производство бюджетной модели и закрепил в качестве базовой комплектацию с двумя подушками безопасности и более расширенным оснащением автомобиля по выросшей цене.

В перспективе у российского автомобильного рынка – новые разработки отечественных автомобилей Lada с использованием российских комплектующих, инжиниринговых процессов от создания проекта до реализации и эксплуатации.

В заключение можно сказать, что развитие автомобильной отрасли в России зависит от многих факторов, а в частности от иностранной продукции. За последние пять лет наблюдалось насыщение российского авторынка импортными производителями, связанное с конечным снижением ввозной таможенной пошлины на транспортные средства в рамках сотрудничества России с ВТО. Но после начала Специальной военной операции на территории Украины в 2022 году структура российской автомобильной отрасли крайне изменилась под влиянием санкционных внешнеэкономических ограничений. Многие иностранные компании приняли решение прекратить свое производство на территории России или временно приостановить, что отразилось на отечественном рынке острым дефицитом сырья и импортных комплектующих. В данной ситуации Россия активно пытается перейти на импортозамещение и найти различные пути решения возникших проблем.

### **Список литературы**

1. АВТОСТАТ: «Как изменились доли рынка в отношении стран происхождения автомобилей?» Аналитическое агентство «АВТОСТАТ» – 2022. [Электронный ресурс]. – URL: <https://www.autostat.ru/infographics/52572/> (дата обращения 17.10.2022).
2. Кострова Ю.Б., Панькова А.В. Проблемы и перспективы развития электронного декларирования // Управление социально-экономическим развитием регионов: проблемы и пути их решения: Сборник научных статей 12-ой МНПК. – Курск: Курский филиал федерального государственного образовательного бюджетного учреждения высшего образования "Финансовый университет при Правительстве РФ", 2022. – с. 135-137.

3. Лабзенкова У.В., Шибаршина О.Ю. Единый таможенный тариф ЕАЭС как инструмент внешней торговой политики государства // Скиф. Вопросы студенческой науки. – 2022. – № 2(66). – с. 33-38.
4. Постановление Правительства РФ от 29.03.2022 № 506 "О товарах (группах товаров), в отношении которых не могут применяться отдельные положения Гражданского кодекса Российской Федерации о защите исключительных прав на результаты интеллектуальной деятельности, выраженные в таких товарах, и средства индивидуализации, которыми такие товары маркированы".
5. Приказ Министерства промышленности и торговли Российской Федерации от 19.04.2022 № 1532 "Об утверждении перечня товаров (групп товаров), в отношении которых не применяются положения подпункта 6 статьи 1359 и статьи 1487 Гражданского кодекса Российской Федерации при условии введения указанных товаров (групп товаров) в оборот за пределами территории Российской Федерации правообладателями (патентообладателями), а также с их согласия".
6. Федеральная таможенная служба России, – 2021. [Электронный ресурс]. – URL: <https://customs.gov.ru/statistic> (дата обращения: 17.10.2022).
7. ЦСР: «РЕГИОНАЛЬНЫЕ РЫНКИ ТРУДА В НОВЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ УСЛОВИЯХ». Центр стратегических разработок «ЦСР» – 10.06.2022. [Электронный ресурс]. – URL: <https://www.csr.ru/ru/publications/regionalnye-rynki-truda-v-novykh-ekonomicheskikh-usloviyakh/> (дата обращения 17.10.2022).
8. Шибаршина О.Ю., Москвитин А.Д. Анализ взаимодействия ФТС и банковского сектора по вопросам валютного контроля // Школа молодых новаторов: сборник научных статей 3-й Международной научной конференции перспективных разработок молодых ученых. Том 3. – Курск: Юго-Западный государственный университет, 2022. – с. 34-36.

*Об авторе:*

ЛАБЗЕНКОВА Ульяна Валерьевна – студентка 5 курса направления подготовки 38.05.02 «Таможенное дело».

Статья поступила в редакцию 20.04.2023  
Подписана в печать 30.04.2023

# ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ТАМОЖЕННОГО ОСМОТРА ТЕРРИТОРИЙ И ПОМЕЩЕНИЙ

**М.В. Липа**

ФГБОУ ВО «Тверской государственный университет»

Научный руководитель: к.ф.н., доцент Вобликов А.Б.

Анализируются нормы действующего законодательства, которые посвящены осуществлению таможенного контроля в форме осмотра помещений и территорий. Также рассмотрены примеры осуществления таможенного осмотра помещений и территорий совместно с применением других форм таможенного контроля. Проанализирована статистика выявленных правонарушений в связи с проведением осмотра территорий и помещений и сформулированы предложения по его усовершенствованию.

*Ключевые слова:* таможенный осмотр помещений и территорий, таможенный контроль, акт, таможенный орган.

Совершенствование деятельности таможенных органов по обеспечению соблюдения законодательства в сфере таможенного осмотра помещений и территорий является актуальной как с точки зрения эффективности реализации этой формы таможенного контроля, так и в связи с необходимостью защиты интересов субъектов права.

Таможенный осмотр помещений и территорий проводится таможенными органами для того, чтобы убедиться в наличии товаров, находящихся под таможенным контролем. Осмотр помещений и территорий проходит в таких местах как:

- склад временного хранения (далее – СВХ);
- таможенный склад;
- магазин беспошлинной торговли.

Они же и являются объектами таможенного осмотра территорий и помещений.

В п. 5. ст. 330 Таможенного кодекса Евразийского экономического союза (далее – ТК ЕАЭС) указано, что таможенный осмотр помещений и территорий проводится при предъявлении предписания на проведение таможенного осмотра помещений и территорий и служебного удостоверения должностного лица таможенного органа. Бланк, на котором оформлено предписание должен иметь свой порядковый номер, и содержать сведения о дате проведения осмотра, наименование объекта осмотра, ФИО инспектора, номер его удостоверения, отметку об ознакомлении лица, чьи помещения и территории планируется осмотреть.

В данном предписании указано, что в случае отказа в доступе на территорию и в помещения должностные лица таможенных органов вправе входить на территорию и в помещения с пресечением сопротивления и со вскрытием запертых помещений в присутствии двух понятых. Обо всех случаях вхождения в помещения с пресечением сопротивления и со вскрытием запертых помещений уведомлять прокурора в течение двадцати четырех часов. В целях уточнения информации о проверяемом лице и

установления законности ввоза на территорию ЕАЭС товаров, находящихся во владении или пользовании проверяемого лица, на основании статьи 340 ТК ЕАЭС должностные лица, проводящие таможенный осмотр помещений и территорий, имеют право запросить копии необходимых документов [1].

О сроках проведения данной формы таможенного контроля говорится в п. 8 ст. 330 ТК ЕАЭС, а именно, что осмотр должен проводиться в возможно короткий срок, необходимый для его проведения, и не может продолжаться более 1 рабочего дня. Важным фактом является и то, что таможенный осмотр помещений и территорий не может проводиться в ночное время. Однако при этом допускается установление иных норм законодательством государств - членов Союза. Так, в России в соответствии со ст. 227 Федеральный закон «О таможенном регулировании в Российской Федерации и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» [2] (далее – ФЗ № 289) таможенный осмотр помещений и территорий может продолжаться не более трех рабочих дней в случаях:

1) если отказано в доступе в помещения и на территории или отказано в добровольном предъявлении товаров к таможенному осмотру;

2) если для проведения идентификации товаров требуется осуществление действий в помещении или на территории, и эти действия не могут быть завершены в течение одного рабочего дня;

3) если размер площади помещения и территории превышает 1 000 квадратных метров.

Результаты проведения таможенного осмотра помещений и территорий оформляются путем составления акта таможенного осмотра помещений и территорий. В нем указывается дата и время начала и окончания осмотра, должностное лицо, которое осматривает помещение или территорию, данные владельца помещения или территории и факты, установленные в ходе осмотра.

Акт таможенного осмотра помещений и территорий составляется в 2 экземплярах, один из которых подлежит вручению лицу, помещения или территории которого осматривались, если это лицо установлено.

Рассмотрим более конкретно применение таможенного осмотра помещений и территорий на примере временного ввоза. После того, как товар был временно ввезен, необходимо осуществить уплату таможенных платежей. Если данная процедура не была проведена должным образом или платежи были уплачены не в полной мере, то таможенный орган вправе провести осмотр и удостовериться в том, находится ли данный товар там, где и было заявлено в декларации. Так же и с переработкой на таможенной территории. Данные процедуры предусматривают возможность проведения данной формы контроля со стороны таможенного органа.

В ходе осуществления данной формы таможенного контроля не всегда получается ограничиться только одним осмотром помещений и территорий. Иногда приходится применять и другие виды таможенного контроля.

Например, в целях фиксации индивидуальных признаков и пересчета товаров, находящихся в упаковках, в ходе проведения таможенного осмотра помещений и территорий должностные лица таможенного органа имеют право

провести таможенный досмотр товаров. По результатам таможенного досмотра уполномоченным должностным лицом, проводившим таможенный досмотр, составляется акт таможенного досмотра в двух экземплярах по утвержденной [3] форме.

При проведении таможенного контроля товаров, подлежащих маркировке [4], должностные лица осуществляют проверку наличия сведений о стране происхождения товара, наличия маркировки на товарах, правильность ее нанесения, соответствие способа крепления требованиям [5], установленным для маркирования отдельных видов товаров.

При выявлении нарушений порядка маркировки товаров и отсутствия соответствующей маркировки на товарах, подлежащих маркированию, информация о данных нарушениях направляется в территориальные органы Роспотребнадзора и МВД России для принятия мер по привлечению к административной или уголовной ответственности [6].

Одним из отрицательных последствий в ходе осуществления таможенного осмотра помещений и территорий является проявление агрессии и совершение противоправных действий со стороны проверяемых лиц. Поэтому в целях физической защиты сотрудников при исполнении своих должностных обязанностей по проведению таможенного контроля, проверочные мероприятия могут проводиться с привлечением сотрудников специального отряда быстрого реагирования.

В целях повышения эффективности противодействия коррупции, а также предупреждения коррупции должностных лиц службы таможенного контроля после выпуска товаров при применении такой формы таможенного контроля, как осмотр помещений и территорий, который предусматривает прямой контакт с проверяемыми лицами, осуществляется применение видеозаписи.

Таким образом, в настоящее время сформирована достаточная нормативно-правовая база, определяющая права и обязанности сторон, а также процедуру осуществления таможенного осмотра помещений и территорий. Понятие и содержание данной формы таможенного контроля сформулирована конкретно и однозначно, что не дает возможности отклоняться от положений, приведенных выше документов.

В таблице 1 отражены административные правонарушения и уголовные преступления, которые чаще всего выявляются в процессе осуществления данной формы таможенного контроля.

Анализируя статистику осуществления таможенного осмотра помещений и территорий, нельзя прийти к однозначному выводу. С одной стороны, раскрытых дел с каждым годом становится все больше, что может свидетельствовать о повышении уровня преступности. Но, с другой стороны, ситуация могла и не меняться, точно так же во все времена нарушались правила, однако таможенные органы усовершенствовали качество производимых проверок из-за чего число нераскрытых дел сократилось.

Таблица 1

Виды правонарушений	2019 [7]	2020 [8]	2021 [9]
Ст. 14.10 КоАП РФ (незаконное использование товарного знака)	700 дел	750 дел	801 дел
Ст. 7.12 КоАП РФ (нарушение авторских и смежных прав)	78 дел	80 дел	87 дел
Ст. 16.2 КоАП РФ (Недекларирование либо недостоверное декларирование товаров)	6000 дел	4000 дел	3000 дел
Ст. 200.2 УК РФ (Контрабанда алкогольной продукции и табачных изделий)	51 дело	105 дел	148 дел

Изучая информацию на сайте ФТС России, можно заметить, что чаще всего в ходе таможенного осмотра территорий и помещений выявляют алкогольную [10] и табачную [11] продукцию, не имеющую должного оформления [12].

Следующая группа товаров по частоте нахождения – предметы одежды и обуви [13]. В большинстве случаев, в процессе проверки выявляется только часть товаров, находящихся в помещении без маркировки.

Так же довольно часто можно обнаружить электронные товары, ввезенные незаконным путем [14].

И за редким исключением возможно выявление товаров, содержащих маркировку и изображения, нарушающие исключительные права на объекты интеллектуальной собственности [15].

Более детально данные отражены в диаграмме ниже.

Диаграмма 1



Одним из основных методов повышения качества таможенного осмотра помещений является применение в данном процессе современных технических средств. Визуализация содержимого объекта таможенного осмотра без их вскрытия сводится к возможности получения с помощью технических средств представления о внутреннем строении объекта, т.е. получение возможности визуального анализа и распознавания предметов, находящихся внутри контролируемого объекта, с целью установления их внешнего вида, внутреннего строения и назначения. Данная задача может быть решена и решается с помощью применения технических средств осмотра. Технические средства дают возможность оперативно выявить факт наличия тайника внутри объекта осмотра.

### Список литературы

1. Памятка по организации и проведению таможенного контроля должностными лицами службы таможенного контроля после выпуска товаров при обороте товаров, ввезенных на таможенную территорию Евразийского экономического союза // Сайт ФТС России. URL: <https://ctu.customs.gov.ru/document/text/230895> (дата обращения: 04.03.2020).
2. Федеральный закон от 03.08.2018 № 289-ФЗ (ред. от 15.04.2022) "О таможенном регулировании в Российской Федерации и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации" // Официальный интернет-портал правовой информации <http://pravo.gov.ru>. 2018. // СПС «КонсультантПлюс».
3. Решение Комиссии Таможенного союза от 20.05.2010 № 260 (ред. от 13.09.2021) "О формах таможенных документов" // Официальный сайт Комиссии Таможенного союза <http://www.tsouz.ru/>. 2010. // СПС «КонсультантПлюс».
4. Распоряжение Правительства РФ от 28.04.2018 № 792-р (ред. от 24.02.2022) «Об утверждении перечня отдельных товаров, подлежащих обязательной маркировке средствами идентификации» // Официальный интернет-портал правовой информации <http://www.pravo.gov.ru>. 2018. // СПС «КонсультантПлюс».
5. Распоряжение Правительства РФ от 28.12.2018 № 2963-р «Об утверждении Концепции создания и функционирования в Российской Федерации системы маркировки товаров средствами идентификации и прослеживаемости движения товаров» // Официальный интернет-портал правовой информации <http://www.pravo.gov.ru>. 2018. // СПС «КонсультантПлюс».
6. ФТС отвечает на вопросы: введение обязательной маркировки товаров средствами идентификации // Таможенный портал для участников ВЭД Алта-Софт. URL: [https://www.alt.ru/expert\\_opinion/77304/](https://www.alt.ru/expert_opinion/77304/) (дата обращения: 27.10.2020).
7. Показатели правоохранительной деятельности таможенных органов Российской Федерации // Сайт ФТС России. URL: <https://customs.gov.ru/activity/pravoohranitel-naya-deyatelnost-/informacziya-upravleniya-tamozhennyx-rassledovaniy-i-doznaniya/document/224608> (дата обращения: 31.01.2020).
8. Результаты деятельности правоохранительных органов ФТС России за 2020 год // Таможенный портал для участников ВЭД Алта-Софт. URL: [https://www.alt.ru/external\\_news/-79068/](https://www.alt.ru/external_news/-79068/) (дата обращения: 28.01.2021).
9. ФТС выявила в 2021 году контрафактные товары на 7,2 млрд. рублей. // Сайт Рамблер. URL: <https://finance.rambler.ru/economics/48097498-fts-vyyavila-v-2021-godu-kontrafaktnye-tovary-na-7-2-mlrd-rublej/> (дата обращения: 09.02.2022).
10. Элитный алкоголь без акцизных марок обнаружили таможенники в винном шоу-руме в центре Москвы // Сайт ФТС России. URL: <https://customs.gov.ru/press/federal/-document/-326022> (дата обращения: 11.02.2022).

11. Сотрудники Южной оперативной таможни пресекли деятельность подпольного табачного цеха с оборотом 300 млн рублей в месяц // Сайт ФТС России. URL: <https://customs.gov.ru/press/federal/document/312828> (дата обращения: 09.11.2021).
12. Таможенники в Санкт-Петербурге выявили более 2 тысяч бутылок немаркированного алкоголя известных брендов // Сайт ФТС России. URL: <https://customs.gov.ru/press/federal/document/302522> (дата обращения: 16.09.2021).
13. О результатах таможенного осмотра помещений и территорий 14.07.2021 // Сайт ФТС России. URL: <https://ctu.customs.gov.ru/document/text/296792> (дата обращения: 29.07.2021).
14. Дагестанские таможенники изъяли в магазине в Махачкале более 200 устройств Apple, ввезенных с нарушениями // Сайт ФТС России. URL: <https://customs.gov.ru/press/federal/document/228515> (дата обращения: 26.02.2020).
15. Таможенники в Санкт-Петербурге выявили более 1700 контрафактных наборов детских конструкторов на 10 млн руб. // Сайт ФТС России. URL: <https://customs.gov.ru/press/federal/document/272023> (дата обращения: 19.03.2021).

*Об авторе:*

ЛИПА Мария Владимировна – студентка 3 курса юридического факультета специальности 38.05.02 «Таможенное дело».

Статья поступила в редакцию 20.04.2023

Подписана в печать 30.04.2023

## НЕКОТОРЫЕ ВОПРОСЫ ВЗИМАНИЯ УТИЛИЗАЦИОННОГО СБОРА ТАМОЖЕННЫМИ ОРГАНАМИ

**Е.В. Лужнева**

ФГБОУ ВО «Тверской государственный университет»

Научный руководитель: к.ф.н., доцент Сладкова А.А.

В статье исследуются вопросы, связанные с взиманием утилизационного сбора таможенными органами. Рассматриваются особенности установления размера сбора, судебная практика, актуальные проблемы в этой сфере и пути их решения.

*Ключевые слова:* утилизационный сбор, транспортные средства, таможенные органы.

Утилизационный сбор можно определить, как платеж, уплачиваемый государству лицами, участвующими в обороте транспортных средств за расходы на утилизацию их после завершения эксплуатации в соответствии со стратегией поддержки экологического состояния государства [3, с. 92].

Утилизационный сбор по своей сути похож на пошлину – он уплачивается единовременно при ввозе транспортного средства. В соответствии с п. 1 ст. 51 Бюджетного кодекса Российской Федерации (далее – БК РФ) [1] утилизационный сбор определяется как неналоговый доход федерального бюджета. От пошлины его отличают компенсационный характер и определенные задачи, которые выполняет уплата этого сбора.

Необходимость взимания утилизационного сбора обусловлена потребностью в грамотном рециклинге автотранспорта – после утраты его потребительских свойств на владельца транспорта возлагается обязанность по передаче его в специализирующиеся на утилизации транспортных средств организации, затраты которых покрываются государством.

Назначение утилизационного сбора состоит в реализации ряда функций. Его способность компенсировать затраты на переработку отходов позволяет говорить о фискальной направленности – без пополнения бюджета могут возникнуть сложности с обслуживанием нужд по рециклингу транспортных средств и их отходов. Также утилизационный сбор позволяет реализовывать протекционистскую миссию государства [11, с. 125], заключающуюся в поддержке национального автомобильного производства [2, с. 26], при этом применяя меры по сохранению экологической составляющей. Кроме того, одной из основных задач является защита здоровья человека воздействия использования транспортных средств.

Регулирование взимания утилизационного сбора в РФ приходится по большей части на Федеральный закон от 24.06.1998 г. № 89-ФЗ «Об отходах производства и потребления» [12], в статье 24.1 которого устанавливает необходимость уплаты утилизационного сбора за колесные транспортные средства, машины, прицепы к ним, ввозимые или произведенные в Российской Федерации и аспекты, влияющие на размеры утилизационного сбора. Но на ней нормативная база этого вопроса не заканчивается. Постановление Правительства РФ от 26.12.2013 г. №1291 [7] и Постановление Правительства РФ от 6 февраля 2016 г. № 81 [6] регулируют порядок взимания таможенными

© Лужнева Е.В., 2023

органами утилизационного сбора, устанавливают сроки, перечень необходимых документов, случаи начисления пеней.

По общему правилу утилизационный сбор взимается за колесные транспортные средства, шасси, машины, прицепы. Действующим законодательством устанавливаются ставки утилизационного сбора и коэффициенты, которые и позволяют узнать сумму необходимого к уплате утилизационного сбора. Таким образом, формула расчёта суммы утилизационного сбора будет выглядеть так:

Сумма утилизационного сбора = базовая ставка \* Коэффициент.

Постановлениями Правительства РФ № 1291 [7] и № 81 [6] установлены следующие ставки (см. табл. 1):

Таблица 1

Соотношение ставок и характеристик транспортных средств

Характеристики транспортного средства	Базовая ставка
Колесный автотранспорт (M1, G)	20 000 рублей
Самоходные спецмашины и прицепы к таким спецмашинам	172 500 рублей
Прицепы к колесным машинам, шасси к машинам категории N1, N2, N3, M2, M3, машины категории M2, M3, N1, N2, N3 и категории G повышенной проходимости	150 000 рублей

Постановлениями Правительства РФ № 1291 [7] и № 81 [6] устанавливаются коэффициенты в зависимости от типа транспортного средства и объема его двигателя. Ниже приведен пример созависимости размера коэффициента от объема двигателя (см. табл. 2).

Таблица 2

Зависимость коэффициента утилизационного сбора от объема транспортного средства (M1, G)

	Обычное ТС	Специальное
Транспортные средства с электродвигателями, за исключением транспортных средств с гибридной силовой установкой	1,63	6,1
Транспортные средства с рабочим объемом двигателя:		
не более 1000 куб. сантиметров	2,41	6,15
свыше 1000 куб. сантиметров, но не более 2000 куб. сантиметров	8,92	15,69
свыше 2000 куб. сантиметров, но не более 3000 куб. сантиметров	14,08	24,01
свыше 3000 куб. сантиметров, но не более 3500 куб. сантиметров	12,98	28,5
свыше 3500 куб. сантиметров	22,25	35,01
Транспортные средства, ввозимые физическими лицами для личного пользования, вне зависимости от объема двигателя	0,17	0,26

Таким образом, при наличии всех подтверждающих документов, сумма утилизационного сбора на обычный автомобиль категории М1 с объемом выпуска не более 1000 куб. сантиметров составил бы 32 600 рублей (1.63\*20 000).

Но есть некоторые особенности, связанные с характеристиками транспортных средств и временем после их выпуска.

Утилизационный сбор в случае с прицепами, весящими менее 10 тонн, не взимается, так как Постановление Правительства РФ от 11.05.2016 г. № 401 [5] направлено на отмену взимания сбора в случае с прицепами весом менее 10 тонн. Также этим Постановлением для прицепов с массой, превышающей 10 тонн, снижены коэффициенты. Так, коэффициент расчета суммы утилизационного сбора для новых прицепов снижен с 2,7 до 1, а тех, с даты выпуска которых прошло более трех лет, – с 11,9 до 7.

Судебная практика показывает, что установленные порядки и требования в отношении утилизационного сбора и его уплаты нарушаются как со стороны участников ВЭД, так и со стороны таможенных органов.

Уклонение участников внешнеэкономической деятельности (далее – ВЭД) от исполнения обязанности по уплате утилизационного сбора является частой причиной нарушений в этой сфере, несмотря на известную участникам ВЭД зависимость успешности перемещения транспортного средства, как и любого другого товара от уплаты ввозных платежей. Часто такая ситуация возникает по причине убежденности декларанта в том, что его товар утилизационным сбором не облагается.

Подобная ситуация описывается в Решении Арбитражного суда Приморского края от 28 апреля 2022 г. по делу № А51-2745/2022 [8]. Общество ввозило ряд транспортных средств – колесный трактор, экскаваторы, поместив их под таможенную процедуру выпуска для внутреннего потребления, при этом не уплатив утилизационный сбор. Уплаты не произошло даже после направления ответчику уведомлений о необходимости уплаты сбора. Обществу были начислены пени. Суд согласился с требованиями таможни, посчитав правильными расчеты утилизационного сбора и пеней, а также предоставленные доказательства, подтверждающие исполнение таможенным органом Правил взимания сбора при учете того, что ответчик не предоставлял отзыв, в связи с чем удовлетворил требования таможенного органа. Аналогичная ситуация содержится в Решении Арбитражного суда Приморского края от 21 января 2022 г. по делу № А51-19475/2021 [9]. В обоих случаях товары нельзя было отнести к тем, в отношении которых утилизационный сбор не уплачивается, согласно их характеристикам и присвоенному коду ТН ВЭД ЕАЭС, что было установлено судом и не оспорено ответчиками.

Для подтверждения правильности исчисления суммы утилизационного сбора используется одобрение типа транспортного средства (далее – ОТТС) в соответствии с Порядком, установленным Постановлением Правительства РФ от 26.12.2013 № 1291. ОТТС можно охарактеризовать как результат сертификации, позволяющий определить относимость транспортного средства или шасси (ОТШ) к облагаемым при перемещении утилизационным сбором.

Предоставление ОТТС/ОТШ, необходимое для выпуска товара и проставления отметки в паспорте транспортного средства отметки об уплате утилизационного, также является моментом, вызывающим спором между таможенной и участниками ВЭД. Проблемы возникают из-за просроченных ОТТС, либо при осуществлении условного выпуска транспортного средства до предоставления ОТТС с последующей утилизацией. Так, в Решении Арбитражного суда Калужской области от 8 июля 2020 г. по делу № А23-2259/2019 [10] таможенный орган условно выпустил транспортное средство до предоставления ОТТС, после обратившись в суд с иском о взыскании суммы утилизационного сбора, в чем судом было отказано, так как транспортные средства не относились, согласно их характеристикам, к облагаемым утилизационным сбором. Наличие предоставленного ОТТС позволило бы избежать излишней нагрузки на судебный орган и затрат на судопроизводство по этому делу.

Из-за схожести правовой природы утилизационного сбора и таможенных пошлин, может сложиться впечатление, что необходимость его уплаты зависит от классификационного кода, присвоенного товару в соответствии с ТН ВЭД ЕАЭС. Но, как указывает суд в Определении Судебной коллегии по экономическим спорам Верховного Суда Российской Федерации от 24.11.2020 г. № 305-ЭС20-6768 по делу № А41-95371/2018 [4], отнесение товара к определенному коду ТН ВЭД нельзя считать показателем к взиманию утилизационного сбора, поскольку он не является таможенным платежом.

Согласно позиции Судебной Коллегии Верховного Суда, уплата сбора должна определяться в соответствии с характеристиками, такими как год выпуска транспортного средства и объем двигателя, и функциональным назначением товара, то есть, должны иметься доказательства того, что товар является именно тем самоходным транспортным средством, в отношении которого установлена необходимость уплаты утилизационного сбора.

Несмотря на необходимость устранения некоторого «правового нигилизма» участников ВЭД в отношении утилизационного сбора, стоит также закрепить то, что полномочия таможенных органов в этой сфере сводятся к непосредственному взиманию, проверке правильности расчётов, сопоставлению документов и заявленных сведений, влияющих на определение необходимости уплаты сбора, выпуску товаров под процедуру внутреннего потребления вне зависимости от уплаты утилизационного сбора. Сотрудничество таможенных органов и участников ВЭД, складывающееся из своевременного предоставления сведений и грамотной работы с ними в сфере уплаты утилизационного сбора способно ускорить товаропоток и снизить нагрузку на органы судебной власти, на чью долю приходится разрешение споров, связанных с уплатой утилизационного сбора.

### **Список литературы**

1. Бюджетный кодекс Российской Федерации от 31.07.1998 г. № 145-ФЗ // СЗ РФ. 1998. № 31. ст. 3823.
2. Гордиенко М. С. Утилизационный сбор в системе фискальных неналоговых платежей РФ // Налоги и налогообложение. 2019. № 10. с. 25-37.

3. Коплик А.Р. Проблемы правового регулирования взимания утилизационного сбора таможенными органами Российской Федерации и пути их решения // Развитие таможенного дела Российской Федерации: дальневосточный вектор. 2021. № 1 с. 92-96.
4. Определение Судебной коллегии по экономическим спорам Верховного Суда Российской Федерации от 24.11.2020 № 305-ЭС20-6768 по делу № А41-95371/2018 // СПС «Гарант».
5. Постановление Правительства РФ от 11 мая 2016 г. № 401 «О внесении изменений в некоторые акты Правительства Российской Федерации» // СПС «КонсультантПлюс».
6. Постановление Правительства РФ от 6 февраля 2016 г. № 81 «Об утилизационном сборе в отношении самоходных машин и (или) прицепов к ним и о внесении изменений в некоторые акты Правительства Российской Федерации» // СПС «КонсультантПлюс».
7. Постановление Правительства РФ от 26.12.2013 г. № 1291 (ред. от 13.05.2022 г.) «Об утилизационном сборе в отношении колесных транспортных средств (шасси) и прицепов к ним и о внесении изменений в некоторые акты Правительства Российской Федерации» (вместе с «Правилами взимания, исчисления, уплаты и взыскания утилизационного сбора в отношении колесных транспортных средств (шасси) и прицепов к ним, а также возврата и зачета излишне уплаченных или излишне взысканных сумм этого сбора») // СПС «КонсультантПлюс».
8. Решение Арбитражного суда Приморского края от 28 апреля 2022 г. по делу № А51-2745/2022 // Судебные и нормативные акты Российской Федерации.
9. Решение Арбитражного суда Приморского края от 21 января 2022 г. по делу № А51-19475/2021 // Судебные и нормативные акты Российской Федерации.
10. Решение Арбитражного суда Калужской области от 8 июля 2020 г. по делу № А23-2259/2019 // Судебные и нормативные акты Российской Федерации.
11. Сладкова А. А. Деятельность таможенных органов по контролю за соблюдением законодательства, регламентирующего порядок взимания и уплаты утилизационного сбора // Вестник Тверского государственного университета. Серия: Право. 2017. № 1. с. 124-137.
12. Федеральный закон «Об отходах производства и потребления» от 24.06.1998 г. № 89-ФЗ // СЗ РФ. 1998. № 26. ст. 3009.

*Об авторе:*

ЛУЖНЕВА Елизавета Владимировна – студентка 4 курса юридического факультета специальности 38.05.02 «Таможенное дело».

Статья поступила в редакцию 20.04.2023  
Подписана в печать 30.04.2023

# ВВОЗ АВТОМОБИЛЯ ФИЗИЧЕСКИМ ЛИЦОМ ДЛЯ ЛИЧНОГО ПОЛЬЗОВАНИЯ

**В.В. Меркинович**

ФБГОУ ВО «Тверской государственный университет»

Научный руководитель: к.ф.н., доцент Сладкова А.А.

В данной статье автор определяет условия ввоза автомобиля физическим лицом на таможенную территорию Евразийского экономического союза (далее – ЕАЭС) в зависимости от цели выпуска, выявляет особенности декларирования транспортного средства, ввезенного для личного пользования. В статье также перечислены таможенные платежи, подлежащие уплате физическим лицом, осуществляющим ввоз автомобиля на территорию государства-члена Союза, и сравнивается их размер в зависимости от параметров и стоимости транспортного средства.

*Ключевые слова:* физическое лицо, транспортное средство, свободное обращение, временный ввоз, таможенные платежи.

В 2021 году число ввезенных российскими гражданами на таможенную территорию ЕАЭС автомобилей возросло в несколько раз. Причины, ввиду которых осуществляется ввоз транспортных средств из других стран, очевидны: антироссийские санкции, введенные Европейским союзом, повлияли на рынок автомобилей в России, товаров данного сектора стало меньше, а цены возросли. Россияне предпочитают купить поддержанный автомобиль в других государствах, потратив меньше средств, и ввезти его в ЕАЭС. В основном транспортные средства приобретаются в Японии, США, Европе и Арабских Эмиратах.

Согласно статье 262 ТК ЕАЭС в зависимости от заявленной при таможенном декларировании автомобиля цели его ввоза на таможенную территорию Евразийского экономического союза (далее – Союз) он подлежит выпуску:

- в свободное обращение;
- для временного нахождения на таможенной территории Союза [6].

Ввезти транспортное средство могут как лица государств-членов Союза, так и иностранные граждане.

Необходимо уточнить, что в случае, если физическое лицо выезжало на автомобиле из одного из государств ЕАЭС и впоследствии на этом же автомобиле возвращается обратно, то декларировать такой автомобиль не требуется.

Выпустить товар в свободное обращение означает, что он был приобретен за границей и ввозится в ЕАЭС для постоянной эксплуатации.

Временный ввоз подразумевает, что транспортное средство, зарегистрированное в государстве, не входящем в Союз, ввозится на определенный срок изначально не для коммерческих целей.

Условия выпуска автомобиля на таможне различаются в зависимости от целей ввоза.

Так для выпуска в свободное обращение условия ввоза следующие:

- уплата таможенных пошлин, налогов;
- соблюдение запретов и ограничений;

– уплата таможенных сборов [6].

Что же касается таможенной процедуры временного ввоза, то для него необходимо:

- соблюдение срока временного ввоза, который составляет 1 год;
- обеспечение исполнения обязанности по уплате таможенных пошлин, налогов;
- соблюдение запретов и ограничений [6].

В соответствии со статьей 260 ТК ЕАЭС транспортные средства для личного пользования, за исключением транспортных средств, зарегистрированных в государствах-членах ЕАЭС, перемещаемые через таможенную границу Союза, подлежат таможенному декларированию [6].

Таможенному органу подается пассажирская таможенная декларация в сопровождении документов, подтверждающих сведения, заявленные в ней. К таким документам относятся:

- документы, удостоверяющие личность;
- документы, содержащие сведения, позволяющие идентифицировать транспортное средство;
- документы, подтверждающие право владения, пользования и (или) распоряжения ТС [1].

Таможенное декларирование транспортного средства в зависимости от способа перемещения через таможенную границу ЕАЭС производится физическим лицом при его следовании через таможенную границу ЕАЭС, либо в государстве-члене ЕАЭС, в котором постоянно или временно проживает либо временно пребывает физическое лицо, являющееся отправителем или получателем такого транспортного средства.

Если транспортное средство для личного пользования не состоит на регистрационном учете в иностранном государстве, то при его перевозке от таможенного органа в месте прибытия (на таможенной границе ЕАЭС) до внутреннего таможенного органа применяется таможенная процедура таможенного транзита [1].

Если транспортное средство для личного пользования состоит на регистрационном учете в иностранном государстве, то для его перевозки до внутреннего таможенного органа необходимо открыть временный ввоз [1].

Выпуск осуществляется не позднее четырех часов с момента регистрации декларации. В отдельных случаях, при запросе дополнительных документов и сведений, срок выпуска товара может быть продлен до десяти рабочих дней [1].

С марта 2022 года Распоряжением ФТС России от 23.03.2022 № 98-р упрощен порядок таможенного оформления: граждане при ввозе автомобилей в РФ вместо пассажирской таможенной декларации, подача которой происходит при каждом пересечении границы, могут использовать карточку транспортного средства, действующую на протяжении года при условии неоднократного пересечения таможенной границы ЕАЭС [4].

Как было отмечено ранее, чтобы ввезти автомобиль для личных нужд, необходимо уплатить установленные законом платежи, а именно:

- таможенную пошлину, которая зависит от возраста автомобиля (до 3 лет, от 3 до 5 или от 5 лет), цены автомобиля, объема цилиндров двигателя;
- таможенный сбор за обработку документов (в зависимости от стоимости автомобиля он может достигать 30 тысяч рублей);
- утилизационный сбор, являющийся обязательным платежом, который взимается в счет того, что в будущем автомобиль нужно будет утилизировать (в зависимости от возраста ТС сбор составляет от 3400 до 5300 рублей и взимается разово) [3].

Произведем расчет таможенных платежей для физических лиц при ввозе в Российскую Федерацию нового автомобиля Mazda CX-5 2.0 AT Century Edition 2021-го года выпуска. Основой для расчета выступают технические характеристики, такие как:

1. Возраст (до 3-х лет);
2. Стоимость ТС (2 975 000 руб.);
3. Двигатель (бензиновый);
4. Объем двигателя (1998 см<sup>3</sup>.);
5. Мощность (150 л.с.);
6. Тип Гибрида (не гибрид).

Расчет производится через калькулятор таможенных платежей на сайте Альта-Софт [3].

Схема расчета:

Возраст:	новое ТС, до 3х лет
Таможенная стоимость автомобиля:	48 614.45 USD
Таможенная стоимость автомобиля в рублях:	2 975 000.00 руб
Объем двигателя:	1998 см <sup>3</sup>
Мощность двигателя:	150 л.с.
Тип двигателя:	Бензиновый
Курс USD:	61.1958 руб
Курс EUR:	59.8378 руб

Таможенные сборы:

Вид сбора	Основа начисления	Ставка	Сумма (руб)	Сумма (USD)
Таможенный сбор	2 975 000.00 руб	12 000.00 руб	12 000.00 руб	196.09 USD
Пошлина:	2 975 000.00 руб	48%	1 428 000.00 руб	23 334.93 USD
Расчет <b>утилизационного сбора</b> (новые, ввозимые ФИЗИЧЕСКИМИ лицами для личного пользования вне зависимости от объема):	20 000.00 руб	0.17	3 400.00 руб	55.56 USD
<b>Итого:</b>			<b>1 443 400.00 руб</b>	<b>23 586.59 USD</b>

Рис. 1. Расчет таможенных платежей при ввозе автомобиля до 3-х лет

Изменим в имеющихся параметрах автомобиля возраст, который будет составлять 5 лет, и стоимость, равную 1 649 000 рублей. Тогда гражданину, планирующему ввезти данное транспортное средство на таможенную территорию ЕАЭС, придется заплатить таможенные платежи в следующем размере:

Схема расчета:

Возраст:	ТС с пробегом, до 5 лет
Таможенная стоимость автомобиля:	26 946.29 USD
Таможенная стоимость автомобиля в рублях:	1 649 000.00 руб
Объем двигателя:	1998 см <sup>3</sup>
Мощность двигателя:	150 л.с.
Тип двигателя:	Бензиновый
Курс USD:	61.1958 руб
Курс EUR:	59.8378 руб

Таможенные сборы:

Вид сбора	Основа начисления	Ставка	Сумма (руб)	Сумма (USD)
Таможенный сбор	1 649 000.00 руб	8 530.00 руб	8 530.00 руб	139.39 USD
Пошлина:	1998 см <sup>3</sup>	2.7 евро/см <sup>3</sup>	322 801.00 руб	5 274.89 USD
Расчет <b>утилизационного сбора</b> (старше 3-х лет, ввозимые ФИЗИЧЕСКИМИ лицами для личного пользования вне зависимости от объема):	20 000.00 руб	0.26	5 200.00 руб	84.97 USD
<b>Итого:</b>			<b>336 531.00 руб</b>	<b>5 499.25 USD</b>

Рис. 2. Расчет таможенных платежей при ввозе автомобиля до 5-ти лет

Если возраст автомобиля превысит 5 лет и его стоимость составит 1 119 000 руб-лей, то таможенный орган обяжет физическое лицо уплатить платежи в размере:

Схема расчета:

Возраст:	больше 7 лет
Таможенная стоимость автомобиля:	18 285.57 USD
Таможенная стоимость автомобиля в рублях:	1 119 000.00 руб
Объем двигателя:	1998 см <sup>3</sup>
Мощность двигателя:	150 л.с.
Тип двигателя:	Бензиновый
Курс USD:	61.1958 руб
Курс EUR:	59.8378 руб

Таможенные сборы:

Вид сбора	Основа начисления	Ставка	Сумма (руб)	Сумма (USD)
Таможенный сбор	1 119 000.00 руб	3 100.00 руб	3 100.00 руб	50.66 USD
Пошлина:	1998 см <sup>3</sup>	4.8 евро/см <sup>3</sup>	573 868.44 руб	9 377.58 USD
Расчет <b>утилизационного сбора</b> (старше 3-х лет, ввозимые ФИЗИЧЕСКИМИ лицами для личного пользования вне зависимости от объема):	20 000.00 руб	0.26	5 200.00 руб	84.97 USD
<b>Итого:</b>			<b>582 168.44 руб</b>	<b>9 513.21 USD</b>

Рис. 3. Расчет таможенных платежей при ввозе автомобиля более 7-ми лет

На основании произведенных расчетов можно заключить, что наименьшая сумма таможенных платежей, подлежащих уплате физическими лицами, осу-

ществляющими ввоз автомобилей на таможенную территорию ЕАЭС, приходится на транспортное средство, возраст которого составляет от 3 до 5 лет.

Приобретая автомобиль в иностранном государстве, собственник может столкнуться с трудностями при его перемещении через таможенную границу, которые связаны с таможенными платежами: высокие таможенные пошлины на новые машины, таможенный сбор в размере до 30 тысяч рублей; к расходам на таможне добавляются и затраты на получение свидетельства о безопасности колесного транспортного средства – еще около 30 000 – 35 000 рублей, вознаграждение посреднику и стоимость доставки. Согласно Техническому регламенту Таможенного союза «О безопасности колесных транспортных средств» все ввозимые в Россию автомобили должны быть оборудованы системой ЭРА-ГЛОНАСС, за установку которой физическое лицо потратит от 50 тысяч рублей и выше [5]. Сумма может составлять более половины от рыночной стоимости автомобиля, из-за чего ввозить его в большинстве случаев не выгодно. При ввозе транспорта возрастом от 3 до 5 лет, являющегося самым выгодным вариантом из-за приемлемой ставки таможенной пошлины, так же может возникнуть проблема с таким обязательным условием перемещения через таможенную границу ЕАЭС, как экологический класс не ниже Евро-5, так как не каждый автомобиль к нему относится [2].

Таким образом, особенности ввоза на таможенную территорию Союза автомобилей физическими лицами для личного пользования, регламентированные ТК ЕАЭС, заключаются в таможенном декларировании транспортного средства, выпускаемого в свободное обращение или для временного нахождения на территории государства-члена ЕАЭС, и уплате таможенных платежей, размер которых зависит от технических характеристик и стоимости автомобиля.

### Список литературы

1. Ввоз транспортных средств для личного пользования // Федеральная таможенная служба [Электронный ресурс] URL: <https://customs.gov.ru/document/text/291341> (дата обращения: 17.07.2021).
2. Как растаможить автомобиль в России в 2022 году // Таможенный портал для участников ВЭД | Альта Софт [Электронный ресурс] URL: <https://www.alt.ru/auto-vat/>.
3. Калькулятор таможенных платежей за автомобиль // Таможенный портал для участников ВЭД | Альта-Софт [Электронный ресурс] URL: <https://www.alt.ru/auto-vat/>.
4. О порядке ввоза и вывоза транспортных средств для личного пользования // Федеральная таможенная служба [Электронный ресурс] URL: <https://ctu.customs.gov.ru/document/text/-333276> (дата обращения: 04.04.2022).
5. Решение Комиссии Таможенного союза Евразийского экономического сообщества "О принятии технического регламента Таможенного союза "О безопасности колесных транспортных средств" от 9 декабря 2011 г. № 877 // Российская газета. 23.9.2009 г.
6. "Таможенный кодекс Евразийского экономического союза" (ред. от 29.05.2019) (приложение № 1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза) // Официальный интернет-портал правовой информации [www.pravo.gov.ru](http://www.pravo.gov.ru), 09.01.2018, № 0001201801090004.

*Об авторе:*

МЕРКИНОВИЧ Валерия Витальевна – студентка 4 курса юридического факультета специальности 38.05.02 «Таможенное дело».

Статья поступила в редакцию 20.04.2023

Подписана в печать 30.04.2023

# ПРОТЕКЦИОНИСТСКИЕ ТАРИФЫ В ИСТОРИИ ТАМОЖЕННОЙ ПОЛИТИКИ РОССИИ XVIII- XIX ВВ.

С.С. Новиков

ФГБОУ ВО «Владимирский государственный университет им. А. Г. и Н. Г. Столетовых»

Статья посвящена анализу подготовки и принятия протекционистских тарифов в Российской империи в XVIII- XIX вв. Автор коррелирует международно-политическую ситуацию того периода с современностью.

**Ключевые слова:** Протекционизм, фритредерство, внешняя торговля, запретительные тарифы, защита национальных интересов.

Таможенная политика государства – это целостная система государственных, экономических и таможенно-правовых мер регулирования внешней торговли, внешнеэкономической деятельности, защите экономических интересов страны, и решению фискальных задач [1, с.7]. Это сочетание двух групп инструментов – экономических и административных. Учитывая, что существует лишь два направления таможенной политики протекционизм и фритредерство, мы попытаемся рассмотреть в исторической ретроспективе применение на практике в Российском государстве протекционистских тарифов, которые использовались в сложные, переломные периоды нашей истории.

До XVIII в. Российское государство позволяло считать себя сырьевым придатком Европы, ее несметные богатства разграблялись иностранными купцами. Российская внешнеторговая составляющая была развита слабо. В XVIII в. Россия, благодаря титаническим усилиям Петра Алексеевича Романова, встала на путь впечатляющих преобразований.

31 января 1724 г. был введен в действие первый закон во внешнеэкономической сфере, который имел четкий протекционистский характер, подготовленный для защиты собственного товаропроизводителя и защиты национального рынка.

Наибольшее обложение определялось в 75%, но были и группы товаров (в основном это товары, относящиеся к предметам роскоши, но никак не на товары первой необходимости), которые облагались 50%, 25 и 20% с цены. На крайне необходимые, но недоступные в российском государстве инструменты для изучения математики и для проведения хирургических операций и очки пошлина отсутствовала вообще.

Крайне низкая пошлина – лишь 3%, устанавливалась на товары, предназначенные для экспорта, а шерстяная и льняная пряжа облагались запретительной пошлиной.

Иностранные купцы лишались своих привилегий. Все незаконные попытки вывезти из нашего государства выдававших их за свои, строго пресекались. Контрабандные товары, вывозившиеся из страны без уплаты таможенных

пошлин, в полном объеме подлежали конфискации, а одна треть конфискованного товара передавалась в качестве поощрения доносчику, то есть существовало узаконенное доноительство. Данное положение просуществовало до конца девятнадцатого века включительно.

Существенное влияние на изменение таможенной политики России в конце XVIII в. оказали события Великой Французской буржуазной революции. 10 августа 1792 г. там была свергнута монархия, затем королевская семья была арестована, а 21 января 1793 г. казнили бывшего короля Людовика XVI, чуть позже и его жену Марию-Антуанетту. Эти события вызвали волну негодования у европейских монархов, в том числе и у Екатерины II, которая даже вынесла из своих покоев бюст Вольтера, с которым состояла в переписке.

8 февраля 1793 г. Екатериной II был подписан указ, прекративший действие российско-французского торгового договора 1786 г. и запрещавший заходить в российские порты французским судам. Одновременно и российским купцам, промышленникам и владельцам судов был введен запрет на любые сношения с представителями Франции.

8 апреля 1793 г., Екатерина II пресекла ввоз в Россию «французских товаров как на российских и на иностранных судах, так и сухим путем». Императрица фактически стала организатором антифранцузской коалиции. Впоследствии, Наполеон Бонапарт, говоря о причинах нападения на Российскую империю в 1812 г. отмечал, что «мы не позволим кому-либо запрещать французскую торговлю и ограничивать французские интересы». Указом от 20 мая 1796 г. кораблям из Голландии (Нидерландов) - ближайшему союзнику Франции, был закрыт доступ в Россию. Впервые политическая целесообразность и анализ политической ситуации за рубежом оказали непосредственное решающее влияние на внешнеэкономические и торговые взаимоотношения России. Екатерина II отреклась от фритредерского курса, который она всячески поддерживала всю свою жизнь.

В России в первой четверти XIX в. торговая и таможенная политика становится результатом различных политических комбинаций, подчас внешнеэкономическая деятельность была неадекватной экономическим интересам нашего государства. Иногда, Россия предоставляла экономические приоритеты и привилегии государствам-союзникам (хотя некоторые из них были таковыми лишь на бумаге), а иногда, используя экономические рычаги, уничтожали экономические основы недружественных стран.

Сложная политическая ситуация и расстановка сил в Европе оказали непосредственное влияние на таможенную политику России в начале XIX в. Под влиянием прогрессивных взглядов молодого императора Александра I имели место попытки перехода от протекционистских взглядов к фритредерским, но члены Непременного Совета (ближайшее окружение императора) четко отслеживали намерения и поступки российского императора.

Несмотря на это, в 1822 г. вступил в силу второй российский протекционистский тариф. Принятие его обосновывалось следующим: низкими пошлинами облагались товары, необходимые для государства, производимые в России. Некоторые товары, такие как железо, чугун, набивные ткани, пиво, цикорий, были запрещены к ввозу в Россию.

Активное участие в разработке таможенно-тарифной политики первой четверти XIX века принимал Егор Францевич Канкрин. Он разработал тринадцать правил, относящихся к внешнеэкономической и торгово-таможенной деятельности. Е.Ф. Канкрин явился автором политики «дозированной конкуренции», которая могла бы угрожать развитию русской промышленности, но одновременно могла бы и стимулировать ее развитие.

Таможенный тариф 1822 г. имел ярко выраженный запретительный характер. Был запрещен вывоз более двадцати наименований товара и ввоз более трехсот наименований товаров. Действие тарифа 1822 г., препятствовавшего притоку импортных товаров в Россию, позволило обеспечить активный торговый баланс и развитие российской легкой промышленности.

В период с 1877 по 1891 гг. происходит переход к охранительным тарифам, а таможенная политика стала политическим курсом страны. 1877 г. является годом перехода к протекционизму. Таможенные пошлины неуклонно росли, а также вводились новые на многие товары. Особенно активно повышались пошлины на сталь и железо. Ставки пошлин являлись показателем стратегии таможенной политики и развития всех отраслей промышленности. К середине 1880-х гг. законодательство защитило все отрасли железной индустрии высокими таможенными ставками.

Переход к покровительственной политике подтверждается данными статистики. Средний годовой размер таможенного дохода повысился с 42,3 млн. рублей кредитками (в 1869-1871 гг.) до 57,2 млн. руб. кредитками (в 1872-1875 гг.). А после введения золотой пошлины – с 60,6 млн. рублей золотом (в 1878-1880 гг.) до 80,2 млн. рублей золотом (в 1888-1890 гг.) [2, с. 142].

Разработка нового тарифа осуществлялась по распоряжению Александра III и началась в 1889 г. Новый протекционистский тариф был введен в действие с 1 июля 1891 г. Отличительная особенность тарифа заключалась в том, что он носил строго охранительный покровительственный характер для всей русской промышленности и добывающих производств, т.е. от сырья и до изготовления готовых изделий.

Д.И. Менделеев отмечал комплексный характер пошлин того времени: «...Во многих случаях таможенные пошлины, нося сперва характер чисто фискальный, становятся со временем протекционистскими, ибо таково свойство таможенных окладов. Так, пошлины на хлопок и виноградные вина в России были чисто фискальными, но ныне становятся уже протекционистскими, потому что под влиянием пошлин стало развиваться русское производство хлопка и потребление русских виноградных вин возросло...» [3, с. 52, 115].

Данный тариф положил начало новому подходу к таможенной политике. В нем заново была переработана редакция и номенклатура товаров. По тарифу 1891 г. ставки пошлин по статьям тарифа были повышены в среднем до 25-30%, а по некоторым товарам (паровозы, рельсы, керосин, нефть, медь, чугун, легкой промышленности) – в разы. Принятие данного тарифа имело своей целью не конкуренцию на внешних мировых рынках, где с европейскими странами нам было сложно состязаться, а *введение защитных мер от экономической экспансии извне*.

Таможенный тариф 1891 г. по сути – это кульминация во взаимоотношениях между Россией и Германией, так как ставки пошлин носили прямо запретительный характер. Российско-германские интересы сталкивались и раньше, и не только в области промышленности, но и в сфере сельского хозяйства. Германия являлась важным рынком сбыта сельскохозяйственной продукции для России. Однако русские товары угрожали основам германского сельскохозяйственного производства.

В результате Россия фактически устранилась с германского рынка. Разгоревшаяся таможенная война наносила значительный ущерб экономике обеих стран, но в большей степени для Германии, которая нуждалась в сбыте своей промышленной продукции. Что же касается России, то ей удалось найти партнеров по торговле в других странах (в Англии, Франции и т.д.) и реализовать на 80% собственные хлебные запасы.

Несложно сделать вывод, как эта информация коррелируется с ситуацией на нефтегазовом рынке в связи с проведением с 24 февраля 2022 г. специальной военной операции на Украине. Отказавшись от российских энергоносителей Европа потеряла возможность приобретать дешевый трубопроводный газ и впасть в зависимость от дорогого американского сжиженного газа. Россия нашла огромные рынки сбыта для своей продукции в Юго-Восточной Азии и Китайской Народной Республике.

Мы еще не до конца используем все возможности протекционизма в современных условиях, как это, и не безуспешно, делают западные государства. В частности, мы до сих пор имеем экономические отношения с недружественными нам государствами (страны Балтии, Польша, Украина), продаем стратегическое сырье нашему главному противнику Соединенным Штатам Америки (уран, палладий, нефть, газ, алмазы и т.д.). Полагаем, что наш правительственный экономический блок не считает, что данная ситуация в отношениях с Западом (честно говоря которых не осталось) всерьез и надолго, и что миропорядок после окончания специальной военной операции будет существенно отличаться от современного хаотичного состояния, выгодного только американскому гегемону.

По результатам девяти месяцев 2022 г. за рубеж было выведено до 90 млрд. долларов США, выплачиваются дивиденды иностранным акционерам, а мы, потеряв в иностранных банках более трехсот миллиардов долларов и огромное

количество российской собственности (вероятно безвозвратно) даже не вводим никаких серьезных торгово-таможенных санкций против стран, позволяющим себе хамить и желать распада и уничтожения нашему государству.

### Список литературы

1. Самолаев Ю.Н. Организация таможенного дела в Российской Федерации. М.: Инфра-М, 2012, с.7.
2. Новиков С.С. История таможенного дела и таможенной политики России: учеб. пособие / С.С. Новиков; Владим. Гос. ун-т им. А.Г. и Н.Г. Столетовых. – Владимир: Изд-во ВлГУ, 2021. – с.142.
3. Материалы для пересмотра общего таможенного тарифа Российской Империи по европейской торговле. Докладные записки члена Совета торговли и мануфактур Д. И. Менделеева. СПб. 1889. – с. 64; *Он же*. Толковый тариф или исследование о развитии промышленности в связи с ее общим таможенным тарифом 1891. СПб.1892. – с. 52, 115.

*Об авторе:*

НОВИКОВ Сергей Степанович – доктор исторических наук, профессор Юридического института Владимирского государственного университета им. А. Г. и Н. Г. Столетовых.

Статья поступила в редакцию 20.04.2023

Подписана в печать 30.04.2023

# МЕРЫ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ ЭКСПОРТА В УСЛОВИЯХ ИЗМЕНИВШЕЙСЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ СИТУАЦИИ

А.А. Сладкова

ФГБОУ ВО «Тверской государственный университет»

Автором представлен анализ проблем, связанных с воздействием экономических санкций на внешнеторговую активность, и указаны пути их решения на основе разработок Министерства экономического развития Тверской области. Также в статье рассматриваются услуги, оказываемые Российским экспортным центром, в частности его региональным отделением в Тверской области, экспортоориентированным предприятиям.

**Ключевые слова:** экспорт, сертификация, нефинансовые меры поддержки, участники внешнеэкономической деятельности.

Развитие и поддержка экспорта со стороны государства осуществляется в рамках национального проекта «Международная кооперация и экспорт» [5] и федерального проекта «Системные меры развития международной кооперации и экспорта» [6].

В рамках реализации данных проектов в регионах Российской Федерации (далее – РФ) необходимо внедрить региональный экспортный стандарт 2.0., который включает в себя более десяти инструментов, представленных в четырех следующих блоках:

1. Создание платформы для развития экспорта в субъекте РФ.
2. Обеспечение доступа к необходимым мерам поддержки экспортной деятельности в субъекте РФ.
3. Продвижение региона на зарубежных рынках и популяризации экспортной деятельности в субъекте РФ.
4. Ресурсное обеспечение субъекта РФ на развитие экспортной деятельности и стратегические ориентиры до 2030 года.

Основная нагрузка по развитию экспорта в Тверском регионе возложена на Министерство экономического развития Тверской области и региональное отделение Российского экспортного центра (далее – ЦПЭ Тверской области). Министерство экономического развития Тверской области разрабатывает основы для внедрения экспортного стандарта и экстренные меры, а ЦПЭ Тверской области уже в режиме реального времени предоставляет услуги и помощь экспортерам.

В ст. 46 Федерального закона от 08.12.2003 г. № 164-ФЗ «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности» (далее – ФЗ № 164) [1]. Мероприятия, проводимые Правительством Российской Федерации и органами исполнительной власти субъектов Российской Федерации, которые содействуют развитию внешнеторговой деятельности:

- 1) кредитование участников внешнеторговой деятельности;
- 2) функционирование систем гарантий и страхования экспортных кредитов;
- 3) организация торговых выставок и ярмарок, специализированных симпозиумов и конференций и участие в них;
- 4) проведение кампаний (в том числе рекламных) по продвижению российских товаров, услуг, интеллектуальной собственности на мировые рынки.

В Тверской области осуществляются предпринимателям предоставляется финансово-кредитная поддержка: займы, поручительства, субсидии, а также широкий спектр мер нефинансовой помощи.

Нефинансовая поддержка подразделяется на:

1) Имущественную помощь, которая состоит в:

– предоставлении государственным автономным учреждением «Тверской областной бизнес-инкубатор» на льготных условиях нежилых помещений, а также комплекса сопутствующих бизнес-услуг коллективного пользования, офисных услуг. Помещения предоставляются по итогам конкурса по предоставлению нежилых помещений бизнес-инкубатора: – в первый год размещения субъектов малого предпринимательства в бизнес-инкубаторе арендная плата для них составляет 30 % от расчетной величины; второй год – 60 %; третий год – 90 %. Максимальный срок размещения субъекта малого предпринимательства в бизнес-инкубаторе составляет три года;

– предоставлении субъектам малого и среднего предпринимательства имущества, включенного в перечни государственного и муниципального имущества, свободного от прав третьих лиц, в том числе земельных участков (за исключением права хозяйственного ведения, права оперативного управления, а также имущественных прав субъектов малого и среднего предпринимательства). Перечни муниципального имущества, свободного от прав третьих лиц размещены в сети «Интернет» на официальных сайтах органов местного самоуправления муниципальных образований Тверской области [9].

2) Информационно-консультационная помощь осуществляется посредством деятельности Центра поддержки предпринимательства Тверской области, который:

– предоставляет консультационные услуги субъектам малого и среднего предпринимательства (финансовое планирование, правовое обеспечение, маркетинговое обеспечение и др. виды консультаций) по вопросам межрегионального сотрудничества;

– проводит семинары, конференции, круглые столы, форумы и другие мероприятия;

– организует участие субъектов малого и среднего предпринимательства в межрегиональных бизнес-миссиях, выставочно-ярмарочных мероприятиях.

3) Образовательная поддержка связана с организацией и проведением обучающих мероприятий, тренингов и повышения квалификации:

– организация проведения тренингов по программам АО «Корпорация «МСП» («Азбука предпринимателя» (бизнес с нуля) и «Школа предпринимательства» (развитие бизнеса).

– проведение обучающих мероприятий для субъектов малого и среднего предпринимательства, ориентированных на внешнеэкономическую деятельность (далее – ВЭД).

– реализация комплекса мер, направленных на вовлечение молодежи в предпринимательскую деятельность (программа «Ты – предприниматель», которая направлена на стимулирование активности молодежи в сфере

предпринимательства (участники программы «Ты – предприниматель» – молодые люди в возрасте до 30 лет (включительно)) [9].

Однако введение экономических санкций потребовало анализа ситуации, выявления проблем и принятие новых мер поддержки.

Министерство экономического развития Тверской области в начале 2022 г. выделило следующие типовые проблемы бизнеса, связанные с внешним санкционным давлением:

1. Сложности с экспортом товаров, что приводит к сокращению экспортной выручки;
2. Сложности с импортом комплектующих, сырья для текущей деятельности;
3. Сложности с закупкой импортного оборудования для реализации новых инвестиционных проектов;
4. Изменение логистических связей;
5. Разрыв сложившихся «кооперационных цепочек»;
6. Высокие кредитные ставки для пополнения оборотных средств, увеличивающийся кассовый разрыв;
7. Рост цен на товары, произведенные в РФ и невозможность прогнозирования платежеспособного спроса населения.

Дефицит сырья, комплектующих, оборудования мог стать причиной остановки собственного производства и как следствие прекращение и экспортных поставок, также повышение ставок по кредитам поставило под угрозу стабильность в пополнении оборотных средств, что также могло сделать нецелесообразным экспорт, который несет в себе дополнительные расходы (на логистику, сертификацию, услуги специалистов по ВЭД). Цель поддержки уже состояла не только в развитии экспорта, но в сохранении производственных мощностей.

Тверская область в числе первых субъектов РФ приняла антикризисные меры. Так, был составлен План мероприятий по поддержке предпринимательской деятельности на 2022 год (далее – План) [7], касающийся в том числе развития промышленности, стимулирования развития внутренней региональной кооперации, поиск новых торговых партнеров.

Преобладающими мерами в Плате являются займы, кредиты и субсидии на возмещение затрат по полученным кредитам. Появились новые займы для бизнеса (пополнение оборотного капитала, реализация программ импортозамещения и выпуска новой продукции).

Среди общесистемных мер Плана, направленных именно на поддержку экспорта, можно выделить оказание содействия предприятиям:

- по вопросам оформления и выдачи Тверской торгово-промышленной палатой заключений о свидетельствовании обстоятельств непреодолимой силы (форс-мажора);
- в ускоренном получении статуса продукции «Сделано в России».

Российский экспортный центр (далее – РЭЦ) составил свод мер поддержки в условиях ограничений, которые касаются компаний, осуществляющих экспортно-импортные операции:

1) Российским экспортерам продлили обязательства по господдержке (компания, которым в рамках реализации нацпроекта «Международная кооперация и экспорт» предоставлена господдержка, смогут продлить на два года договоры о предоставлении господдержки, заключенные до 31 марта 2022 года. В течение этого времени от компаний не будут требовать возврата полученных средств и налагать штрафы [4]).

2) Торгово-промышленная палата бесплатно выдает сертификаты о форс-мажоре, которые помогут избежать штрафов за невыполнение контрактов.

3) Расширен круг задач Российского экспортного центра (26 марта 2022 года подписан Федеральный закон от 26.03.2022 № 71-ФЗ [2], который расширяет компетенции Группы Российского экспортного центра. Группа РЭЦ будет поддерживать импорт через инструменты финансирования, страхования, гарантийную и иную поддержку, в том числе эта поддержка будет направлена на решение задач по перенастройке производственных цепочек и замене поставщиков оборудования и комплектующих производителей, обеспечивая устойчивость производственных циклов.

4) Меры таможенного регулирования (например, предоставление тарифных льгот в отношении технологического оборудования, комплектующих и запчастей к нему, сырья и материалов, ввозимых для исключительного использования на территории РФ в рамках реализации инвестпроектов; освобождение участников ВЭД, внесших залог при выпуске товаров, от уплаты пени при доначислении таможенным органом платежей по результатам экспертизы).

5) Поддержка внутреннего рынка (например, Правительство опубликовало Постановление от 29 марта 2022 года № 506 [3], документ разрешает ввоз в страну востребованных оригинальных товаров иностранного производства без согласия правообладателей, а также данные товары будут подлежать гарантированному обслуживанию. Перечень указанных товаров утвердит Минпромторг России по предложениям федеральных органов исполнительной власти) [8].

Стоит отметить, что в ФЗ № 164 внесены изменения о том, что РЭЦ оказывает финансовую, страховую, гарантийную поддержку не только экспорту, но и импорту [2], так как в условиях санкций были нарушены производственные цепочки и возникла необходимость в поиске новых поставщиков импортного оборудования и комплектующих.

В настоящее время экспортным центром в Тверской области оказываются следующие услуги:

1. Оказывается помощь в поиске новых партнеров (направления поиска: Азия, арабские страны (Иран), страны Африка (Египет)).

2. Организуются встречи международных делегаций и проводятся международные выставки (РЭЦ выкупает место на выставке и организует коллективный стенд, а тверской производитель размещается с рекламными буклетами и образцами своей продукции).

3. Осуществляется сопровождение экспортного контракта (консультации по вопросам логистики и сертификации, совершению таможенных операций).

4. Оказывается, помощь в процедуре оценки соответствия продукции обязательным требованиям страны (получение деклараций о соответствии, сертификатов соответствия, протоколов испытаний и др.)

Однако осуществление процедуры сертификации сейчас на стопе, так как до весенних санкций экспортеры получали сертификаты Европейского союза (далее – ЕС), которые везде котируются. Сейчас сертификаты соответствия ЕС нереально получить, в силу сложности отправки образцов и оплаты процедур по сертификации, поэтому РЭЦ осуществляется поиск новых решений по сертификации, например, прорабатывается возможность получения местных сертификатов в Турции, Египте.

Многие компании столкнулись не только с проблемой будущей сертификации, но и прошлой, так как уже наладили свое производство под европейские стандарты. Например, тверская деревообрабатывающая компания настроила производство по изготовлению продукции по стандартам ЕС, но и цена продукции получилась высокая. В связи с санкциями возникли сложности поставки на европейские рынки данной продукции, а новый покупатель на азиатском рынке готов приобрести продукцию только по меньшей цене, пусть оно даже будет не европейского качества.

5. Появилась новая услуга – компенсация логистических издержек, запуск которой запланирован на ноябрь-декабрь 2022 года. В рамках данной услуги заключается тройное соглашение (фирма-экспортер-логистическая компания и РЭЦ), по которому 20% стоимости логистических услуг платит экспортер, а 80 % РЭЦ переводит логистической компании. Условиями получения такой услуги являются: отсутствие задолженностей у компании и наличие действующего внешнеторгового контракта, базисные условия поставки которого предусматривают полную или частичную оплату транспортных услуг российской компанией.

Таким образом несмотря на то, что предпринимательская деятельность осуществляется на свой риск, государство принимает меры по поддержке такой деятельности особенно в сложных экономических условиях. Правительство РФ заинтересовано как в развитии собственного производства и снижении зависимости от импорта, так и распространении отечественной продукции на зарубежные рынки. В настоящее время предпринимаются попытки по увеличению доли сырьевого сектора в структуре экспорта. Поэтому, поддержка как финансовыми, так и нефинансовыми мерами потенциальных экспортеров необходима. Однако предприниматели, получающие услуги в экспортном центре, должны предоставить отчетность по результатам оказания услуги и понимать, что в рамках оказания финансовой помощи напрямую они денежные средства не получают, например, компенсация логистических осуществляется посредством перечисления денежных средств логистической компании. Кредитные средства нужно вернуть, а за субсидию отчитаться, т.е. нельзя полученные средства направить на решение существующих проблем (потратить на оборотные средства и кассовый разрыв, выплатить задолженность по заработной плате), а необходимо, например, приобрести новое оборудование, чтобы производить конкурентоспособную продукцию, ориентированную на экспорт.

Компании, которые не имеют опыта по выходу на внешние рынки, так и компании, которые осуществляют торговлю только в рамках Евразийского экономического союза (далее – ЕАЭС) и Содружества независимых госу-

дарств (далее – СНГ) в большинстве случаев не имеют в своем штате специалистов в сфере ВЭД, поэтому обращаются в организации, оказывающие консалтинговые услуги в сфере ВЭД, что создает для будущих экспортеров дополнительные расходы. Хотя часть таких затрат может компенсировать государство, если обратиться в Центр поддержки экспорта.

Однако в данном направлении еще проводится работа, связанная с совершенствованием методов и схем оказания государственной поддержки. Например, в регионах требуется разработка универсальной дорожной карты по выходу субъектов малого и среднего предпринимательства на экспорт с использованием мер государственной поддержки.

### Список литературы

1. Федеральный закон Российской Федерации от 08.12.2003 г. № 164-ФЗ (ред. от 14.07.2022 г.) «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности» // СЗ РФ. 2003. № 50. ст. 4850. СПС «КонсультантПлюс».
2. Федеральный закон Российской Федерации от 26.03.2022 г. № 71-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» // СЗ РФ. 2022. № 13. ст. 1960. СПС «КонсультантПлюс».
3. Постановление Правительства Российской Федерации от 29.03.2022 г. № 506 «О товарах (группах товаров), в отношении которых не могут применяться отдельные положения Гражданского кодекса Российской Федерации о защите исключительных прав на результаты интеллектуальной деятельности, выраженные в таких товарах, и средства индивидуализации, которыми такие товары маркированы» // СЗ РФ. 2022. № 14. ст. 2286. СПС «КонсультантПлюс».
4. Постановление Правительства Российской Федерации от 16.03.2022 г. № 377 «О поддержке российских организаций и индивидуальных предпринимателей, в наибольшей степени пострадавших от введения ограничительных мер со стороны иностранных государств, которым в рамках реализации национального проекта «Международная кооперация и экспорт» предоставлены субсидии» // СЗ РФ. 2022. № 12. ст. 1861. СПС «КонсультантПлюс».
5. Паспорт национального проекта (программы) «Международная кооперация и экспорт» (утв. президиумом Совета при Президенте РФ по стратегическому развитию и национальным проектам, протокол от 24.12.2018 г. № 16) // СПС «КонсультантПлюс».
6. Паспорт федерального проекта «Системные меры развития международной кооперации и экспорта» (приложение к протоколу заседания проектного комитета национального проекта «Международная кооперация и экспорт» от 26.11.2018 г. № 4) // СПС «КонсультантПлюс».
7. Распоряжение Правительства Тверской области от 10.03.2022 г. № 200-рп «Об утверждении Плана мероприятий по поддержке предпринимательской деятельности Тверской области в условиях внешнего санкционного давления» // [Электронный ресурс]. URL: <https://frp69.ru/wp-content/uploads/2022/04/200-РП.pdf> (дата обращения: 23.10.2022).
8. Меры поддержки в условиях ограничений // Официальный сайт Российского экспортного центра. [Электронный ресурс]. URL: <https://www.exportcenter.ru/company/Support-measures/> (дата обращения: 23.10.2022).
9. Меры поддержки малого и среднего предпринимательства Тверской области // Официальный сайт Министерства экономического развития Тверской области. [Электронный ресурс]. URL: <https://минэконом.тверскаяобласть.рф/mbiznes/gos-podderzhka/Последняя%20редакция%20Брошюры.pdf> (дата обращения: 23.10.2022).

*Об авторе:*

СЛАДКОВА Алена Александровна – к. филос. н., доцент кафедры экологического права и правового обеспечения профессиональной деятельности.

Статья поступила в редакцию 20.04.2023

Подписана в печать 30.04.2023

# МЕЖДУНАРОДНАЯ ЛОГИСТИКА РОССИИ В УСЛОВИЯХ САНКЦИОННОГО ДАВЛЕНИЯ

**А.Н. Сухарев**

ФГБОУ ВО «Тверской государственный университет»

Раскрыты проблемы международной транспортировки грузов в Россию и из России в условиях санкций со стороны недружественных стран. Показаны пути формирования новой международной логистики России.

*Ключевые слова:* международная логистика, международные перевозки, санкции, танкеры, контейнеры, крупногабаритные грузы.

Во внешнеэкономической сфере России в 2022 г. произошла ситуация, которую можно обозначить логистическим кризисом [См.: 1-3]. Нарушились традиционные и эффективные каналы транспортировки товаров по импорту и экспорту.

С 1 марта прекратил работу по российскому направлению контейнерный оператор бельгийская компания Maersk, а потом и вторая, и третья по величине оборота французики и итальянские компании.

В российские порты перестали заходить иностранные торговые суда, а российские суда – не принимают иностранные порты. Суда, перевозящие российские грузы под флагами иностранных государств стали отключать спутниковую систему отслеживания местонахождения, чтобы их не отследили. Неформально создана такая система запутывания, чтобы поставлять грузы за рубеж. Например, некоторые страны считают, что Россия поставляет в Иран зерно с присоединенных ей территорий следующим образом: его отгрузка происходит в Крыму на одно судно, которое без системы отслеживания идет в другой российский порт (Новороссийск), там перегружается на другое судно, которое идет в Иран.

Российским автомобильным грузовикам запрещен въезд в ЕС. На границе из ЕС осуществляется более длительная проверка товаров: нет ли санкционных товаров. Провоз стал осуществляться через третьи страны: Финляндию, Казахстан, Беларусь, Турцию, страны Азии. Увеличилось время транспортировки грузов – в разы. Понятно, все это удорожает доставку товаров.

Возникла проблема доставки крупногабаритных грузов: 80% их осуществлялось на тягачах Man, Mercedes, Scania. Возникла проблема закупки к ним запасных частей. Пока они используются, а вот потом? Есть возможность перейти на китайские тягачи.

Россия переориентирует поставки нефти с европейского рынка – в Азию. Это требует дополнительно не менее 80 танкеров, которыми она пока не располагает. Есть наблюдения, что сегодня некто в мире стал скупать нефтеналивные танкеры, и это лицо действует в интересах России. Россия, таким образом, формирует «теневой танкерный флот», решая проблему доставки нефти на азиатские рынки [4].

© Сухарев А.Н., 2023

Еще проблема – рост цен на металл в 2022 г. привело к росту цен на контейнеры, трубы, торговые суда. А это в свою очередь, приводит к росту цен на международные перевозки в мире в целом, особенно на контейнерные.

Существует возможность расширения грузопотока на ж/д транспорте – в Китай. Сегодня на дорогу уходит 35 дней, а стоимость одного стандартного контейнера – 10 000 долл. В день можно запускать по 20 поездов, а это только 1000 контейнеров. Этого недостаточно. Полагают, что срок доставки может увеличиться и до 60 дней, а стоимость контейнера – до 20 000 долл.

Сейчас хорошо идут грузы (например, одежда, промышленная химия, оборудование) из Бангладеша, Индии и Пакистана через Иран и Азербайджан и обратно. Многие клиенты, которые раньше возили импортные товары через Новороссийск и Санкт-Петербург, при отсутствии иных вариантов перестроились на иранское направление и довольны им. Сроки на нем легче прогнозировать – на все нужно около 35-40 дней».

Другая проблема сегодня – дефицит иностранных рабочих – работников в цепочках транспортной и складской логистики (но это проблема еще с ковида-2020 г.).

В настоящее время импорт стал восстанавливаться, что увеличит спрос на иностранную валюту и приведет к снижению курса рубля.

Аппарат Государственной Думы Федерального Собрания РФ заключил с Тверским государственным университетом четыре государственных контракта на выполнение экспертно-аналитических исследований (на общую сумму 5,3 млн руб.), в том числе, три из которых посвящены выработке предложений для парламента в связи с санкционным давлением со стороны иностранных государств.

В частности:

1. «Экспертно-аналитическое исследование санкционных режимов в отношении критически важных секторов экономики Российской Федерации».

2. «Разработка рекомендаций по развитию финансового рынка Российской Федерации в условиях санкционного режима и их законодательное обеспечение».

4. Аппарат ГД РФ:

3. «Выработка рекомендаций по совершенствованию законодательного обеспечения роли Центрального банка Российской Федерации в формировании и реализации кредитно-денежной и валютной политики страны в целях защиты национальных интересов России в условиях внешнего санкционного давления».

Подытоживая вышеизложенное, можно сделать следующие выводы.

Во-первых, санкции по отношению к России существенно нарушили транспортную логистику. Это привело к снижению объема импорта, повышению цен на импортные товары и укреплению рубля (из-за сокращения спроса на иностранную валюту в целях приобретения импорта).

Во-вторых, российская экономика является высококонкурентной и быстро реагирует на внешний и внутренние шоки, в том числе санкционной природы. Поэтому следует ожидать относительно быстрое восстановление

внешней транспортной логистики, в том числе формирования новых логистических каналов. Бизнес пустился на перегонки, кто быстрее сформирует новую логистику, тот первым и быстро получит максимальный барыш (прибыль). Для бизнеса – это время новых возможностей, а для российской экономики – кризисы – обычное дело. Чем через большее количество и видов кризисов пройдет российская экономика, тем она будет гибче.

#### Список литературы

1. Михалёва А.И. Логистический кризис в России и развитие транспортных потоков // В сборнике: Современные тенденции развития науки и мирового сообщества в эпоху цифровизации. Сборник материалов VII Международной научно-практической конференции. Редколлегия: Бабаева З.Ш. [и др.]. Москва, 2022. с. 330-335.
2. Кулягина Е.А. Логические процессы в России в условиях санкционных ограничений // Транспортное дело России. 2022. № 3. с. 56-58.
3. Малихина О.В., Назарова А.Н. Ситуационный анализ состояния логистических цепочек поставок в условиях геополитического кризиса // Экономический вектор. 2022. № 2 (29). с. 35-37.
4. Россия создает теневой танкерный флот для обхода нефтяных санкций // <https://www.mk.ru/economics/2022/10/25/rossiya-sozdaet-tenevoy-tankernyy-flot-dlya-obkhoda-neftyanykh-sankciy.html>.

#### *Об авторе:*

СУХАРЕВ Александр Николаевич – доктор экономических наук, профессор кафедры конституционного, административного и таможенного права ФГБОУ ВО «Тверской государственный университет», г. Тверь (170100, г. Тверь, ул. Желябова, 33), SPIN-код: 2416-1054, mail: su500005@yandex.ru.

Статья поступила в редакцию 20.04.2023  
Подписана в печать 30.04.2023

# ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ПЕРЕМЕЩЕНИЯ ЧЕРЕЗ ТАМОЖЕННУЮ ГРАНИЦУ ТОВАРОВ ДЛЯ ЛИЧНОГО ПОЛЬЗОВАНИЯ

**Е.Э. Шалковская**

ФГБОУ ВО «Тверской государственный университет»

Научный руководитель: к.ф.н., доцент Вобликов А.Б.

Анализируются нормы действующего законодательства, которые посвящены правовому регулированию перемещения через таможенную границу товаров для личного пользования. Рассмотрены особенности организации таможенного контроля товаров для личного пользования, перемещаемых физическими лицами, а также ответственность за нарушения при перемещении товаров для личного пользования физическими лицами.

*Ключевые слова:* товары для личного пользования; физические лица; таможенное регулирование; таможенный контроль; Евразийский экономический союз.

В условиях запрета на въезд российских граждан на территорию ряда стран, сокращения возможностей использования международных авиатранспортных перевозок физическими лицами, сложностями, возникшими в связи с ограничениями поставок из иностранных государств потребительских товаров, исследование регулирования перемещения через таможенную границу физическими лицами товаров для личного пользования является актуальным.

Государства-члены Евразийского экономического союза (далее – ЕАЭС) постоянно обращают внимание на организацию таможенного контроля товаров, перевозимых физическими лицами. Таможенные формальности различаются для лиц, перемещающих товары для личного пользования, и для лиц, перемещающих товары в коммерческих целях. В первом случае государство заинтересовано в том, чтобы максимально упростить процедуры определения форм мониторинга, при их достаточности для удовлетворения требований безопасности. Второй рассматривается как частный случай внешней торговли и, конечно же, требует выполнения налоговых обязательств перед бюджетом и соблюдения установленных торговых ограничений.

Таможенный кодекс Евразийского экономического союза (далее – ТК ЕАЭС) определяет значение ряда понятий, относящихся к теме данной статьи (ст. 2, 255 ТК ЕАЭС) [5].

Так, под товаром в ТК ЕАЭС понимается любое движимое имущество, в том числе валюта государств-членов, ценные бумаги и (или) валютные ценности, дорожные чеки, электроэнергия, а также иные перемещаемые вещи, приравненные к недвижимому имуществу.

К товарам для личного пользования Кодекс относит товары, предназначенные для личных, семейных, бытовых и иных, не связанных с осуществлением предпринимательской деятельности, нужд физических лиц, перемещаемые через таможенную границу Союза в сопровождаемом или несопровожаемом багаже, путём пересылки в международных почтовых отправлениях либо иным способом.

© Шалковская Е.Э., 2023

Транспортным средством для личного пользования в ТК ЕАЭС является категория товаров для личного пользования, в которую входят определённые типы легковых автомобилей и автотранспортных средств, а также прицепы к ним, определяемые Евразийской экономической комиссией, водные или воздушные суда вместе с запасными частями к ним и их обычными принадлежностями и оборудованием, горюче-смазочными материалами, охлаждающими и другими техническими жидкостями, содержащимися в заправочных баках, предусмотренных их конструкцией, принадлежащие на праве собственности, пользования и (или) распоряжения физическому лицу, перемещающему эти транспортные средства через таможенную границу Союза в личных целях, а не для перевозки лиц за плату, промышленной или коммерческой перевозки товаров за вознаграждение или бесплатно, в том числе транспортные средства, зарегистрированные на юридических лиц и индивидуальных предпринимателей.

Концепция товаров для личных целей физических лиц также включает в себя сопровождаемый и несопровождаемый багаж.

Сопровождаемый багаж – товары для личного пользования, в том числе ручная кладь, перемещаемые через таможенную границу Союза при фактическом въезде физического лица на таможенную территорию Союза или его выезде с таможенной территории Союза.

Несопровождаемый багаж – товары для личного пользования, принадлежащие физическому лицу, переданные или передаваемые перевозчику по договору международной перевозки (транспортной экспедиции), подтверждаемому транспортными (перевозочными) документами, для фактического перемещения через таможенную границу Союза в связи с прибытием этого физического лица на таможенную территорию Союза или его убытия с таможенной территории Союза.

Следует отметить, что законодательство ЕАЭС не определяет понятие физического лица. Однако возможность его правовой конкретизации предусмотрена ч. 5, 6 ст. 2 ТК ЕАЭС. В частности, они указывают, что все остальные термины, прямо не определённые Кодексом, используются в каждом из государств-членов Союза в том значении, в котором они используются в соответствующих отраслях законодательства этих государств-членов ЕАЭС, то есть, в Российской Федерации (далее – РФ) эти понятия используются в значениях, определённых законодательством РФ о налогах и сборах, гражданским законодательством РФ, законодательством РФ об административных правонарушениях и иным законодательством РФ.

Следовательно, для получения льгот, предоставляемых в рамках упрощённой процедуры перемещения товаров через таможенную границу, лицо должно иметь статус физического лица. Ещё одним обязательным условием является целевое назначение перевозимых товаров. Предназначение товаров не входит в компетенцию Правительства РФ и определяется таможенным органом.

Таможенный орган по запросу физического лица о товарах, перемещаемых через таможенную границу, характера товаров и их количества, а также частоты перемещения товаров через таможенную границу определяет, предназначается ли товар для личного (или иного) пользования.

Если товары, ввозимые с целью их использования в коммерческой деятельности, декларируются под видом товаров для личного пользования, то такие товары считаются незаконно перемещёнными через границу, и к ним будут применяться общие правила ввоза товаров, предназначенных для осуществления предпринимательской деятельности.

При определении назначения товаров должностным лицом таможенного органа могут быть приняты во внимание следующие факторы:

— потребительские характеристики товаров, традиционная практика их применения и использования. Например, импорт (экспорт) товаров, которые обычно не используются в повседневной жизни, может служить основанием для предположения, что такие товары импортируются (экспортируются) в коммерческих целях, если только лицо, перемещающее товары, не докажет обратное;

— количество товаров. Предполагается, что однородные товары (одинакового наименования, размера, фасона, цвета и т.д.) в количестве, превышающем потребность лица, перемещающего товары, и членов его семьи, как правило, ввозятся (вывозятся) в коммерческих целях;

— периодичность перемещения товаров: регулярный ввоз (вывоз) аналогичных товаров одним и тем же лицом, хотя и в небольших количествах, может рассматриваться как факт ввоза (вывоза) товаров для коммерческого использования, если лицо не докажет обратное;

— обстоятельства поездки: учитываются цель поездки, её продолжительность, страна пребывания (выезда), сумма заработанной валюты и т.д.;

— отсутствие оснований полагать, что товары перевозятся через таможенную границу не для личного использования или потребления физическим лицом или членами его семьи.

Отнесение товаров, перемещаемых через таможенную границу Союза, к товарам для личного пользования осуществляется таможенным органом на основании положений п. 4 ст. 256 ТК ЕАЭС исходя из:

1. Заявления физического лица о товарах, перемещаемых через таможенную границу ЕАЭС, в устной или письменной форме с использованием пассажирской таможенной декларации;

2. Характера и количества товаров;

3. Периодичности, с которой физическое лицо пересекает таможенную границу Союза, и (или) перемещения товаров через таможенную границу ЕАЭС этим физическим лицом или в его адрес.

По этой причине таможенники получают значительные полномочия, поскольку имеют право самостоятельно определять предназначение товаров, ввозимых физическими лицами в течение определённого периода времени [1, с. 54].

Нормы стоимости, веса и (или) количества, в пределах которых товары для личного пользования могут быть ввезены на таможенную территорию ЕАЭС без уплаты таможенных пошлин и налогов, указаны в приложении № 1 к Решению Совета Евразийской экономической комиссии от 20 декабря 2017 г. № 107 "Об отдельных вопросах, связанных с товарами для личного пользования" в зависимости от категории перемещаемого товара и способа его ввоза (табл. 1).

Таблица 1

**СТОИМОСТНЫЕ, ВЕСОВЫЕ И (ИЛИ) КОЛИЧЕСТВЕННЫЕ НОРМЫ,  
В ПРЕДЕЛАХ, КОТОРЫХ ТОВАРЫ ДЛЯ ЛИЧНОГО ПОЛЬЗОВАНИЯ ВВОЗЯТСЯ  
НА ТАМОЖЕННУЮ ТЕРРИТОРИЮ ЕВРАЗИЙСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОЮЗА  
БЕЗ УПЛАТЫ ТАМОЖЕННЫХ ПОШЛИН, НАЛОГОВ**

Категории товаров для личного пользования и способы их ввоза		Стоимостные, весовые и (или) количественные нормы ввоза
1	Товары для личного пользования (за исключением этилового спирта, алкогольных напитков, пива), ввозимые в сопровождаемом и (или) несопровождаемом багаже воздушным видом транспорта, включая:	Стоимость не превышает сумму, эквивалентную 10 000 евро, и (или) вес не превышает 50 кг.
	Табак и табачные изделия.	200 сигарет, или 50 сигар (сигарилл), или 250 г. табака, или указанные изделия в ассортименте общим весом не более 250 г. в расчете на одно физическое лицо, достигшее 18-летнего возраста.
2	Товары для личного пользования (за исключением этилового спирта, алкогольных напитков, пива), ввозимые в сопровождаемом и (или) несопровождаемом багаже видами транспорта, отличными от воздушного, или в пешем порядке, включая:	Для Республики Армения: стоимость не превышает сумму, эквивалентную 500 евро, и (или) вес не превышает 25 кг. для Республики Беларусь, Республики Казахстан, Кыргызской Республики и Российской Федерации: до 1 октября 2022 г. – стоимость не превышает сумму, эквивалентную 1 000 евро, и (или) вес не превышает 31 кг.;

		с 1 октября 2022 г. – стоимость не превышает сумму, эквивалентную 500 евро, и (или) вес не превышает 25 кг.
	Табак и табачные изделия.	200 сигарет, или 50 сигар (сигарилл), или 250 г. табака, или указанные изделия в ассортименте общим весом не более 250 г. в расчете на одно физическое лицо, достигшее 18-летнего возраста.
3	Товары для личного пользования (за исключением этилового спирта, алкогольных напитков, пива), доставляемые перевозчиком на таможенную территорию Евразийского экономического союза (далее – Союз), включая:	До 1 октября 2022 г. – стоимость не превышает сумму, эквивалентную 1000 евро, и (или) вес не превышает 31 кг.; с 1 октября 2022 г. – стоимость не превышает сумму, эквивалентную 200 евро, и (или) вес не превышает 31 кг.
	Табак и табачные изделия.	200 сигарет, или 50 сигар (сигарилл), или 250 г. табака, или указанные изделия в ассортименте общим весом не более 250 г. в расчете на одно физическое лицо, достигшее 18-летнего возраста.
4	Товары для личного пользования, пересылаемые в международных почтовых отправлениях на таможенную территорию Союза.	До 1 октября 2022 г. – стоимость не превышает сумму, эквивалентную 1000 евро, и (или) вес брутто не превышает 31 кг.; с 1 октября 2022 г. – стоимость не превышает сумму, эквивалентную 200 евро, и (или) вес брутто не превышает 31 кг.
5	Алкогольные напитки и пиво, ввозимые в сопровождаемом и (или) несопровождаемом багаже.	3 л. в расчете на одно физическое лицо, достигшее 18-летнего возраста.

6	Награды в виде орденов, медалей, кубков, ввозимые любым способом награжденными за пределами таможенной территории Союза и (или) в адрес таких лиц при условии представления документов, подтверждающих получение таких наград.	Независимо от стоимости и веса.
7	Спортивный инвентарь, фото- и видеооборудование, иные товары, используемые в профессиональной деятельности, не связанной с осуществлением предпринимательской деятельности, физическими лицами, аккредитованными в государствах – членах Союза для участия в официальных международных спортивных, культурных, научно-исследовательских, образовательных и иных подобных мероприятиях, проводимых на территориях государств – членов Союза, ввозимые такими лицами любым способом и (или) в адрес таких лиц.	Независимо от стоимости и веса в количестве, необходимом для использования в период пребывания на таможенной территории Союза.
8	Гробы с телами (останками) и урны с прахом (пеплом) умерших, ввозимые любым способом.	Независимо от стоимости и веса.
9	Наличные денежные средства и (или) денежные инструменты, ввозимые любым способом.	Независимо от стоимости и веса.

При таможенном контроле сотрудник таможни идентифицирует риски, показатели которых включены в профили рисков, в том числе с использованием специального программного обеспечения. На основании проанализированной информации принимается решение о выпуске либо об отказе в выпуске товаров или выпуске с уплатой таможенных пошлин [2, с. 154].

Пассажирыские таможенные декларации с отметкой о выпуске либо декларации с отказами в регистрации, выданные должностными лицами таможенных органов, считаются документами, подтверждающими отсутствие фактов повторного перемещения аналогичных товаров в течение определённого отрезка времени. Такие декларации принимаются таможенниками как доказательство того, что, несмотря на частые пересечения границы, товары не были ввезены каким-либо лицом.

Таким образом, таможенное декларирование товаров для личного пользования осуществляется с использованием пассажирской таможенной декларации физическими лицами при пересечении ими таможенной границы одновременно с представлением товаров таможенному органу.

Наиболее распространёнными правонарушениями являются факты недекларирования товаров или транспортных средств. Большинство граждан намеренно проходят по «зелёному» коридору, не предъявляя товар и не заполняя таможенную декларацию, а между тем, согласно законодательству, пассажир обязан это делать при определённых обстоятельствах.

Среди иных распространённых правонарушений (статистика за 2021 год) [6]:

— недекларирование либо недостоверное декларирование товаров (ст. 16.2 Кодекса об административных правонарушениях Российской Федерации (далее – КоАП РФ) – было возбуждено 30 336 административных дел.

— несоблюдение запретов и (или) ограничений на ввоз/вывоз товаров (ст. 16.3 КоАП) – 13 273 дела;

— непредставление или несвоевременное представление в таможенный орган статистической формы учёта перемещения товаров (ст. 19.7.13 КоАП РФ) – возбуждено 37 591 дело;

— нарушение валютного законодательства Российской Федерации и актов органов валютного регулирования (ст. 15.25 КоАП РФ) – 7 205 дел.

В дополнение к уже отмеченным правонарушениям могут иметь место наземный транспорт, табачные изделия, алкоголь, валюта и одежда.

Специфика правонарушений зависит от того, на каком транспорте передвигается нарушитель. Так, объекты правонарушений в случае перемещения воздушным транспортом в большей степени представлены товарами для личного пользования, культурными ценностями и так далее.

При попытке беспощинного ввоза физические лица срывают этикетки с новых товаров и выдают их за бывшие в употреблении, хотя заявитель планирует продать их при ввозе на таможенную территорию Союза. Признать факт этого нарушения довольно сложно, но в ходе таможенного контроля опытными таможенниками подобные правонарушения выявлялись не один раз. В данном случае физические лица привлекаются к ответственности по ст. 16.11 КоАП РФ [3, с. 269].

Важную роль в предотвращении правонарушений играет не только информирование физических лиц о таможенном законодательстве, но и дальнейшее развитие декларирования товаров, перевозимых физическими лицами, с использованием сети Интернет, а также использование передовых технических средств таможенного контроля и их дальнейшая модернизация [4, с. 127].

## Список литературы

1. Калинина К.И. Особенности перемещения товаров для личного пользования через таможенную границу // Актуальные вопросы экономической безопасности и таможенного дела. 2020. с.53-56.
2. Конфино К.В., Погарская А.С. Современные аспекты таможенного декларирования товаров для личного пользования // Труд и социальные отношения. 2017. № 6. с.144-158.

3. Магаа Т.Г. О некоторых вопросах привлечения к административной ответственности за правонарушения в сфере таможенного дела при перемещении товаров для личного пользования // Научные достижения и открытия современной молодёжи. 2019. № 16. с.268-270.
4. Михайлова С.А. Анализ эффективности работы таможенных органов по выявлению и пресечению административных правонарушений, совершаемых физическими лицами при перемещении товаров через таможенную границу для личного пользования // Особенности государственного регулирования внешнеэкономической деятельности в современных условиях. 2019. с. 122-129.
5. Таможенный кодекс Евразийского экономического союза - Приложение № 1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза, принятому государствами-членами ЕАЭС 11.04.2017 г. // Таможенный портал компании Альта-Софт URL: <https://www.alt.ru/codex-2018/contents/>
6. Показатели правоохранительной деятельности таможенных органов Российской Федерации за 2021 год // Официальный сайт Федеральной таможенной службы URL: <https://customs.gov.ru/activity/pravoohranitel-naya-deyatelnost-/informacziya-upravleniya-tamozhennyh-rassledovaniy-i-doznaniya/document/323702> (дата обращения: 25.01.2022).

*Об авторе:*

ШАЛКОВСКАЯ Екатерина Эдуардовна – студентка 3 курса юридического факультета, специальность 38.05.02 «Таможенное дело».

Статья поступила в редакцию 20.04.2023

Подписана в печать 30.04.2023

# ПРОБЛЕМА ВЫВОЗА КУЛЬТУРНЫХ ЦЕННОСТЕЙ С ТАМОЖЕННОЙ ТЕРРИТОРИИ ЕВРАЗИЙСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОЮЗА

**О.О. Южакова**

ФГБОУ ВО «Тверской государственный университет»  
Научный руководитель: к.ф.н., доцент Сладкова А.А.

В статье рассмотрены особенности таможенного контроля перемещения культурных ценностей через таможенную границу ЕАЭС. Проанализированы проблемы таможенного контроля исторического наследия и на их основе будут предложены проекты для совершенствования и ускорения процесса при проведении таможенными органами действий, направленных на проверку и обеспечение соблюдения международных договоров и актов в сфере таможенного регулирования и законодательства.

*Ключевые слова:* культурные ценности, таможенный контроль, административные правонарушения, уголовное преступление, информационная система

Указом Президента Российской Федерации от 20 декабря 2021 года было объявлено о проведении в Российской Федерации года культурного наследия народов России (2022 год) [4]. В целях популяризации народного искусства, сохранения культурных традиций, памятников истории и культуры, этнокультурного многообразия, культурной самобытности всех народов и этнических общностей нашей страны.

При ввозе / вывозе культурных ценностей или временном их ввозе / вывозе осуществляется таможенное декларирование с применением пассажирской таможенной декларации или декларации на товары, следовательно, осуществляется проведение и таможенного контроля, чтобы не допустить контрабанду культурного наследия.

У товаров культуры есть свои особенности.

1) Согласно «Правилам проведения экспертизы культурных ценностей и направления экспертом экспертного заключения в Министерство культуры Российской Федерации», утвержденные постановлением Правительства Российской Федерации от 14 сентября 2020 г. № 1425, они применяются в отношении [6]:

1. Заявленных в качестве культурных ценностей движимых предметов, в отношении которых правом Евразийского экономического союза установлен разрешительный порядок вывоза;

2. Культурных ценностей, ввозимых в Российскую Федерацию;

3. Культурных ценностей, в отношении которых правом Евразийского экономического союза не установлен разрешительный порядок вывоза;

4. Культурных ценностей, не подлежащих вывозу без обязательства их обратного ввоза, возвращенных в Российскую Федерацию после временного вывоза, за исключением культурных ценностей, указанных в пункте 11 статьи 11. 2 Закона Российской Федерации "О вывозе и ввозе культурных ценностей" (далее - культурные ценности, возвращенные после временного вывоза);

© Южакова О.О., 2023

5. Культурных ценностей, незаконно ввезенных и незаконно вывезенных и задержанных в соответствии с законодательством Российской Федерации (далее – задержанные культурные ценности).

Экспертиза проводится экспертами по культурным ценностям, аттестованными Министерством культуры Российской Федерации.

2) В статье 35.1 закона Российской Федерации "О вывозе и ввозе культурных ценностей" от 15.04.1993 № 4804-1 (далее – ФЗ № 4804-1) прописаны культурные ценности, которые не подлежат вывозу без обязательства их обратного ввоза [3].

Например, культурные ценности, постоянно хранящиеся в государственных и муниципальных музеях. Данной категории товаров будет уделено больше внимания при проведении таможенного контроля. В случае спорных вопросов таможенные органы могут обратиться к эксперту за искусствоведческой экспертизой.

3) Многие люди не задумываются, что предметы, которые передаются из поколения в поколение, несущие в себе воспоминания и частичку семейной истории, в силу своего возраста или других факторов являются культурными ценностями и следуют по зеленому коридору, не зная о необходимости декларирования своей ценности.

В основном в отношении таких пассажиров возбуждаются дела об административном правонарушении по ст. 16.2 «Недекларирование либо недостоверное декларирование товаров» и 16.3 «Несоблюдение запретов и ограничений» Кодекса Российской Федерации об административных правонарушениях (далее – КоАП РФ) [1].

При таможенном контроле в зоне деятельности таможенного поста Морской порт Владивосток у гражданина России, следовавшего из Владивостока на рыболовецком судне в япономорскую экспедицию, было обнаружено печатное издание «Сборник алгебраических задач», переизданное в 1916 году [9].

Гражданин проследовал через «зеленый» коридор и о том, что книга подпадает под установленные таможенным законодательством запреты и ограничения и подлежит обязательному декларированию, не знал.

В отношении нарушителя таможней возбуждено дело об административном правонарушении по ч.1. ст. 16.2 КоАП РФ и по ст. 16.3 КоАП РФ.

Если действие человека несет умышленный характер, то это уже считается преступлением, где в отношении физического лица возбуждают уголовное дело по статье 226.1 Уголовного кодекса Российской Федерации (далее – УК РФ) [2].

Гражданин Российской Федерации, имея преступный умысел, направленный на незаконное перемещение через таможенную границу ЕАЭС культурных ценностей, в крупном размере, связанного с незаконным вывозом с территории Российской Федерации в Китайскую Народную Республику культурных ценностей. Он следовал на автомобиле на выезд из Российской Федерации в Китайскую Народную Республику через пункт пропуска «Марково», заведомо зная, что в сокрытом, специально оборудованном тайнике, с

целью последующей реализации и использования за пределами Российской Федерации, находятся 8 фрагментов подлинных бивней мамонта, которые являются культурными ценностями, но не представляют собой культурной, научной и исторической ценности, принадлежащие ему, и у него отсутствуют документы, дающие право на вывоз указанных предметов из Российской Федерации [7].

Суд приговорил гражданина РФ признать виновным в совершении преступления, предусмотренного ч.1 ст. 226.1 УК РФ и назначить ему наказание в виде 3 (трех) лет лишения свободы без штрафа и без ограничения свободы.

4) Отдельного внимания заслуживает маркировка музыкальных инструментов и смычков. Данная специфика была утверждена Постановлением Правительства Российской Федерации от 28.08.2021 г. № 1431 [5].

Введение маркировки на уникальные музыкальные инструменты и смычки для их временного вывоза из страны упрощает прохождение таможни.

Для получения разрешения на временный вывоз музыкального инструмента или смычка нужно оформить на него паспорт в Минкультуры России.

В соответствии с внесенным законопроектом «для получения заключения (разрешительного документа) на временный вывоз музыкальный инструмент или смычок должны быть промаркированы химической и радиочастотной метками».

В паспорт инструмента будет ставиться отметка о ее нанесении. Отсутствие маркировки будет основанием для отказа в выдаче разрешения на вывоз инструмента.

5) Достаточно часто при проведении международных выставок используется временный ввоз / вывоз культурных ценностей по процедуре Карнет АТА, который подразумевает упрощенную процедуру оформления временного ввоза товара без оплаты таможенных пошлин. «Это документ, заменяющий декларацию при перемещении через таможенную границу грузов, предназначенных для выставок, ярмарок, спортивных соревнований, а также демонстрационных образцов, различной техники и многооборотной тары». Таможенная проверка Карнет АТА проводится аналогично проверки декларации на товар [8].

При этом, существует опасность в подделки ценностей при их обратном ввозе, поэтому следует обратить внимание на идентификацию культурного наследия, как при их вывозе, так и при их ввозе.

Проанализировав некоторые особенности таможенного контроля отдельных категорий товаров, можем предложить направления совершенствования таможенного контроля культурных ценностей.

С целью отслеживания местонахождения культурных ценностей можно ввести маркировку не только на музыкальные инструменты, но и на другие предметы, например, на обратную сторону картины или дно вазы.

I. Мы можем предложить создание специальной системы или приложения, аналогично – государственной информационной системы учета заготовки и поставок древесины и продукции, изготавливаемой из нее (далее – ЛесЕГАИС).

В данной системе вносятся декларации о сделках с древесиной независимо от того, является эта сделка экспортной или происходит на внутреннем рынке Российской Федерации.

Экспортные сделки с древесиной подлежат декларированию в ЛесЕГАИС на общих основаниях. В основе справочников ЛесЕГАИС используемых при подаче сведений о заготовке древесины и обороте древесины внутри Российской Федерации лежит Общероссийский классификатор продукции по видам экономической деятельности (ОКПД 2), а при экспортных сделках используется справочник Товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности Евразийского экономического союза (ТН ВЭД ЕАЭС).

Данная система упрощает работу экспортерам в данной сфере, так как в этой системе каждый сможет найти все необходимые документы, новости, и действующие нормативно-правовые акты, которые необходимы для заполнения декларации.

Если создать такую систему для культурных ценностей, то в ней маркировка будет являться знаком не только для проверки сведений о товаре, но и с помощью нее можно будет регулировать необходимые процессы в любой точке мира.

Для физического лица, это система позволит хранить сведения всех своих культурных ценностей в одном месте. Особенно, это касается коллекционеров и директоров музейных комплексов, которые чаще всего участвуют в международных выставках или благотворительных аукционах.

Для таможенных органов маркировка культурных ценностей будет важна в системе управления рисками.

Если будут подходить к концу сроки временного вывоза исторического наследия, в этой системе товары будут высвечиваться, тем самым таможенные органы вовремя среагируют на ситуацию, а физическому лицу в приложении придет оповещение об этом.

Также, эта система позволит хранить все юридически-значимые документы, касающиеся культурных ценностей в одном месте плюс прикреплять фото и видео данных товаров. Например, паспорт объекта культурного наследия и фотография с разных ракурсов этого объекта или экспертное заключение, которое важно для таможенных органов.

Эту систему можно запустить сначала в тестовом режиме, если она будет показывать хороший результат, то ее можно будет официально сделать государственной системой аналогично ЛесЕГАИС.

II. Проведение с населением образовательных мероприятий и на них рассказывать про исторические ценности и о важности их декларирования. Это можно провести в игровом формате или формате образовательного форума. Для начала можно провести такие встречи со школьниками и студентам, которые, как правило, интересные моменты могут пересказать своим родителям. Это мера позволит сократить случаи, где правовая безграмотность населения стала ключевым фактором административного правонарушения или уголовного преступления.

Для нашей страны очень важно сохранить уникальные объекты исторического наследия, а таможенные органы, осуществляя таможенный контроль, способствуют тому, чтобы эти ценности ввозились и вывозились в установленные сроки, предотвращая связанные с этими процессами правонарушения и преступления.

### Список литературы

1. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 г. № 195-ФЗ (ред. от 16.04.2022 г.) (с изм. и доп., вступ. в силу с 27.04.2022 г.) // СПС «КонсультантПлюс».
2. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 г. № 63-ФЗ (ред. от 25.03.2022 г.) // СЗ РФ. 1996. № 25. ст.2954. // СПС «КонсультантПлюс».
3. Закон РФ от 15.04.1993 г. № 4804-1 (ред. от 08.12.2020 г.) "О вывозе и ввозе культурных ценностей". // СПС «КонсультантПлюс».
4. Указ Президента Российской Федерации от 30.12.2021 г. № 745. // Официальный сайт Президента России [Электронный ресурс]. URL: <http://www.kremlin.ru/acts/bank/47407> (дата обращения: 30.12.2021 г.)
5. Постановление Правительства Российской Федерации от 28.08.2021 г. № 1431 «Об утверждении Положения о нанесении маркировки на музыкальные инструменты или смычки». // Официальный сайт Правительства России. [Электронный ресурс]. URL: <http://government.ru/docs/all/136286/> (дата обращения: 28.08.2021 г.)
6. Постановление Правительства РФ от 14.09.2020 № 1425 "Об утверждении Правил проведения экспертизы культурных ценностей и направления экспертом экспертного заключения в Министерство культуры Российской Федерации, а также критериев отнесения движимых предметов к культурным ценностям и отнесения культурных ценностей к культурным ценностям, имеющим особое историческое, художественное, научное или культурное значение" // СПС «КонсультантПлюс».
7. Приговор № 1-131/2018 от 28 июня 2018 г. по делу № 1-131/2018 Лесозаводского районного суда (Приморский край) // СудАкт (дата обращения: 28.06.2018 г.)
8. Карнет АТА – заполнение онлайн. // Официальный сайт Альта Софт. [Электронный ресурс]. URL: [https://www.alt.ru/carnet\\_ata/](https://www.alt.ru/carnet_ata/) (дата обращения: 30.04.2022 г.)
9. Сотрудники Владивостокской таможни обнаружили у гражданина РФ книгу начала XX века, признанную культурной ценностью. // Официальный сайт Федеральной таможенной службы [Электронный ресурс]. URL: <https://customs.gov.ru/press/federal/document/319040> (дата обращения: 15.12.2021 г.)

*Об авторе:*

ЮЖАКОВА Ольга Олеговна – студентка 3 курса юридического факультета, специальность 38.05.02 «Таможенное дело».

Статья поступила в редакцию 20.04.2023  
Подписана в печать 30.04.2023

# ИМПОРТ РОССИИ В УСЛОВИЯХ САНКЦИОННОГО ДАВЛЕНИЯ

**И.К. Яценко**

ФГБОУ ВО «Тверской государственный университет»  
Научный руководитель: д.э.н., профессор Сухарев А.Н.

В статье рассматриваются статистические данные по импорту за январь-август 2022 года, влияние санкций на импорт товаров, а также ответные меры, применяемые для нивелирования негативных последствий санкционного давления.

*Ключевые слова:* импорт в условиях санкционного давления, статистические данные по импорту, импортозамещение.

В конце февраля интернациональные организации и западные страны начали вводить против России экономические санкции, главным рычагом которых является ограничение во внешней торговле.

Если в 2021 году главным торговым партнером России был Евросоюз с 36% всего внешнеторгового оборота (\$282 млрд.) [1], а на долю Китая приходилось 17% (\$140,7 млрд.) [2], то сейчас Китай стал на первом месте, при этом его доля в общем товарообороте России уже превысила 20% за январь-август 2022 года [3], а товарооборот со многими странами ЕС упал, в том числе с теми, кто всегда был в топе.

Так Нидерланды остаются на втором месте – сразу после Китая. Из других стран ЕС традиционно в десятке находятся Германия и Италия. Продолжается активная торговля с традиционными партнерами – Беларуссией и Казахстаном. В топ-10 также вошли Турция и Южная Корея. США и Великобритания значительно сократили объемы торговли и выбыли из десятки. Их место заняли Индия и Франция [4].

На данный момент уровень импорта составляет 65-75% от уровня 2021 года и стоит отметить очень нестабильную динамику. В различные месяцы ощущаются спады, в другие – наоборот, восстановление. Правительство оценивает спад импорта критически важных товаров (телефоны и смартфоны, коммуникационное оборудование, компьютеры, полупроводники и другие виды электроники и техники. Сюда же попали комплектующие и оборудование для автотранспортных средств и мотоциклов) в Россию в 11-12%. Импорт капитала упал на 17-20%; промежуточный импорт, включая сырье для химической и лесной продукции – на 10%. Потребительский импорт упал всего на 3-5% и во многом благодаря легализации параллельного импорта [5].

По анализам экспертов, сферы транспортного и специального машиностроения, а также вагоностроения пострадали от санкций, так как высок уровень зависимости от зарубежных производителей иностранной техники. По данным Минпромторга, доля импорта в тяжелом машиностроении достигает 60-80%, станкостроении – 90%, машиностроении для пищевой промышленности – 60-80%.

В связи с уходом компаний Daimler Truck, ZF, Federal Mogul и Cummins испытывает трудности производство ПАО «КАМАЗ» по сборке современных кабин и двигателей грузовиков. Предприятие, расположенное в Набережных Челнах, может перейти на выпуск грузовиков более старого поколения КЗ

(1970-80-х), которые и с технической, и с экологической точки зрения уступают более современным моделям. После прекращения выпуска автокомпонентов иностранными компаниями в Набережных Челнах 7400 жителей города перешли на неполную рабочую неделю [6].

На упрощенные модели продукции из-за нехватки импортных деталей переходит и АО «Галичский автокрановый завод» (Ивановская область): импортозависимость колеблется от 15% до 40% в зависимости от модификации автокранов. И в общем, предприятие ждет снижения объемов производства из-за уменьшения платежеспособного спроса [6].

Сложности в вагоностроении связаны с уходом с российского рынка производителей кассетных подшипников. И пока отечественных мощностей не хватает для производства необходимых деталей в нужном количестве. Объемы производства сократили такие предприятия, как АО «Русхиммаш», АО «Алтайвагон», ПАО «Уралвагонзавод». Как сообщил «Коммерсант», если на июнь 2022 года в простое находилось около 1400 вагонов, то в августе показатель достиг отметки в 7000-7500 штук, а к декабрю ожидается увеличение до 9000 вагонов в простое. Эксперты оценивают дефицит подшипников к концу года в объеме до 100 тысяч штук. Без кассетных подшипников будет невозможно производство инновационных вагонов, преимуществом которых является повышенная грузоподъемность [6].

Чтобы нивелировать негативные последствия санкций, в марте 2022 года Россия разрешила параллельный импорт [7].

Параллельный импорт – это ввоз иностранного товара в страну без разрешения правообладателя. Такая продукция не считается контрафактом при условии, что она не является подделкой, а действительно произведена официальным производителем. Единственный нюанс – производитель не давал согласия на его продажу в конкретной стране. При ввозе продукции в Россию подобным способом, импортёр должен иметь лицензии и сертификаты качества товаров, а также продукция должна пройти таможенный контроль.

Приводя пример, можно рассмотреть такую ситуацию: бренд Apple ранее контролировал все свои поставки в Россию. Если какая-то компания ввозила без его официального разрешения электронику и оборудование в страну, то владелец бренда мог потребовать денежную компенсацию с нарушителя в размере до 5 млн рублей. В данный момент за такую процедуру наказание исключено, так как параллельный импорт в России официально разрешен. Т.е. предприниматели могут ввозить в страну продукцию без разрешения бренда без применения к ним штрафных санкций.

Однако, под процедуру параллельного импорта подпадают не все виды ввозимых товаров. Существует список [8], утвержденный Министерством промышленности и торговли Российской Федерации 6 мая 2022 года, в котором отмечена вся продукция, разрешённая к ввозу через процедуру параллельного импорта.

Самыми популярными позициями можно выделить:

- Автомобили: Tesla, Ferrari, Porsche, Rolls-Royce, Land Rover, Jeep, Lexus, Bentley, Toyota, Volkswagen, Skoda, BMW и других марок. Таким же образом можно ввозить автозапчасти для этих автомобилей.

- Фармацевтические изделия. Сюда относятся: вата, наборы для оказания первой медицинской помощи, санитарные сумки. Обратите внимание, что лекарства ввозить таким способом запрещено.

- Шины для автомобилей: Continental, Michelin, Goodyear и Bridgestone.
- Запчасти для автомобилей: Bosch, Mahle, Wabco, Gates и Wabtec.
- Игровые приставки: Xbox и PlayStation.
- Электроника: смартфоны, планшеты, ноутбуки, аксессуары к ним, компьютеры, смарт-часы, речь об Apple, Samsung, Sony, Dell, LG, Asus.

- Бытовая техника также вошла в список: распространяется на такие марки, как Electrolux, Siemens и Dyson. Речь о телевизорах, утюгах, микроволновках, стиральных машинах, холодильниках и т.д.

- Одежда: здесь не упоминаются названия конкретных брендов, перечислены лишь виды одежды: ветровки, куртки, костюмы, пиджаки, брюки, блузки, рубашки, пальто, пуловеры, кардиганы и другие.

- Обувь: можно ввозить таким способом любую обувь, марки также не указаны.

- Товары женской гигиены: речь о таких брендах, как Carefree и O.B.
- Изделия из твердой и мягкой резины, каучука, пластмассы: к примеру, ввозить таким образом можно продукцию Chrysler, Bentley, Cadillac, Chevrolet и других.

- Моторное масло для автомобиля: в список попали ExxonMobil, Shell и Техасо.

- Некоторое оборудование для бизнеса: конденсаторы для пароводяных или других паровых силовых установок, газогенераторы для самолетов, двигатели, фильтры.

Также в данный перечень вошли: бумага, картон, изделия из кожи.

У данного способа есть как свои преимущества, так и недостатки. Из преимуществ можно выделить:

- Параллельный импорт поможет избежать дефицита иностранной продукции, в том числе некоторых брендов, которые ушли из России.

- Такой способ также поможет расширить ассортимент, на российском рынке появятся новые товары, которые ранее не ввозили в страну.

- Для малого бизнеса – это новый способ заработка и новый рынок. Они смогут ввозить в страну небольшие партии и поставлять их крупным игрокам, снабжение которых сейчас пострадало.

Недостатками же являются:

- Могут быть проблемы с гарантией и техническим обслуживанием, здесь покупателю стоит обратить внимание на документы, такие товары должны иметь лицензию и сертификаты качества, а также таможенные документы. Поставщик должен взять обслуживание на себя.

- Конкуренция между официальными производителями и параллельными импортерами, цены могут как расти, так и падать.

Таким образом, проанализировав статистику, можно сделать вывод:

- В условиях санкционного давления западных стран и различных международных компаний уровень Российского импорта упал на 30% по сравнению с 2021 годом;

- ЕС потерял место лидерства в топе импортёров, а его место занял Китай;
- Правительство РФ легализовало процедуру параллельного импорта с целью нивелировать последствия санкций.

Таким образом, проанализировав статистику, можно сделать выводы:

1. В условиях санкционного давления западных стран и различных международных компаний

2. Уровень Российского импорта упал на 30% по сравнению с 2021 годом;

3. ЕС потерял место лидерства в топе импортёров, а его место занял Китай;

4. Правительство РФ легализовало процедуру параллельного импорта с целью нивелировать последствия санкций.

### Список литературы

1. Статистика Министерства экономического развития Российской Федерации о торгово-экономическом и инвестиционном сотрудничестве России – ЕС за 2021 год. [Электронный ресурс]. URL: [https://www.economy.gov.ru/material/file/99663f4ac8c7b40b03888bc8f10036a-4/TEC\\_EU\\_May\\_2021.pdf](https://www.economy.gov.ru/material/file/99663f4ac8c7b40b03888bc8f10036a-4/TEC_EU_May_2021.pdf) (дата обращения 14.11.2022).

2. Доклад Главы департамента статистического анализа Главного таможенного управления КНР Ли Куйвэнь о товарообороте Китая. [Электронный ресурс]. URL: [https://www.alt.ru/external\\_news/86306/](https://www.alt.ru/external_news/86306/) (дата обращения 14.11.2022).

3. Кеффер Л. Товарооборот России и Китая за восемь месяцев вырос на 31,4% // Коммерсантъ – 2022. [Электронный ресурс]. URL: <https://www.kommersant.ru/doc/5548236> (дата обращения 14.11.2022).

4. Интервью RTVI с замглавы Федеральной таможенной службы (ФТС) Владимиром Владимировичем Ивиным. [Электронный ресурс]. URL: <https://rtvi.com/stories/import-v-rossiyu-upal-na-30-zamglavy-fts-o-posledstviyah-sankcij-shemah-torgovli-iz-90-h-i-dvorczah-na-granice-s-kitaem/> (дата обращения 14.11.2022).

5. Сообщение вице-премьера Андрея Белоусова на заседании президиума правительственной комиссии по повышению устойчивости российской экономики в условиях санкций. [Электронный ресурс]. URL: <https://www.interfax.ru/business/858741> (дата обращения 14.11.2022).

6. Анализ Группы «Деловой Профиль» «Изменения в экспорте и импорте РФ в 2022 году: влияние санкций на международную торговлю». [Электронный ресурс]. URL: <https://delprof.ru/download/pub/izmeneniya-v-eksporte-i-importe-rf-v-2022-godu-vliyanie-sanktsiy-na-mezhdunarodnuyu-torgovlyu/> (дата обращения 14.11.2022).

7. Постановление Правительства РФ от 29.03.2022 N 506 "О товарах (группах товаров), в отношении которых не могут применяться отдельные положения Гражданского кодекса Российской Федерации о защите исключительных прав на результаты интеллектуальной деятельности, выраженные в таких товарах, и средства индивидуализации, которыми такие товары маркированы" // СПС «ГАРАНТ».

*Об авторе:*

ЯЦЕНКО Иван Константинович – студент 3 курса юридического факультета направления подготовки 38.05.02 «Таможенное дело».

Статья поступила в редакцию 20.04.2023

Подписана в печать 30.04.2023

*Научное издание*

# ПРОБЛЕМЫ ВЭД: ЮРИДИЧЕСКИЕ И ЭКОНОМИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ

*Сборник научных работ*

Отпечатано с авторских оригиналов

Подписано к использованию 22.05.2023.  
Электронный образовательный ресурс. Заказ № 112.  
Издательство Тверского государственного университета.  
Адрес: 170100, г. Тверь, Студенческий пер. 12, корпус Б.  
Тел. (4822) 35-60-63.